

ЕЖЕКВАРТАЛЬНЫЙ ОТЧЕТ

*Общество с ограниченной ответственностью "Буровая
компания "Евразия"*

Код эмитента: 36403-R

за 3 квартал 2018 г.

Адрес эмитента: 123298 Российская Федерация, Москва, Народного Ополчения 40
корп. 2

**Информация, содержащаяся в настоящем ежеквартальном отчете, подлежит
раскрытию в соответствии с законодательством Российской Федерации о ценных
бумагах**

Президент Общества с ограниченной ответственностью «Евразия Менеджмент» Сведения о договоре, по которому переданы полномочия единоличного исполнительного органа эмитента: Договор № Д-2016-0036/ЕМ, от 17.12.2015, бессрочный	_____ М. Х-Б. Сампиев подпись
Дата: 14 ноября 2018 г.	
Главный бухгалтер Дата: 14 ноября 2018 г.	_____ А. А. Галчина подпись

Контактное лицо: Подольский Вадим Александрович, Заместитель начальника управления Телефон: +7 (495) 229-7460 Факс: +7 (495) 961-0255 Адрес электронной почты: Podolsky@bke.ru Адрес страницы (страниц) в сети Интернет, на которой раскрывается информация, содержащаяся в настоящем ежеквартальном отчете: www.bke.ru; www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=29124

Оглавление

Раздел I.	Сведения о банковских счетах, об аудиторе (аудиторской организации), оценщике и о финансовом консультанте эмитента, а также о лицах, подписавших ежеквартальный отчет	7
1.1.	Сведения о банковских счетах эмитента	7
1.2.	Сведения об аудиторе (аудиторах) эмитента	7
1.3.	Сведения об оценщике (оценщиках) эмитента	7
1.4.	Сведения о консультантах эмитента	7
1.5.	Сведения о лицах, подписавших ежеквартальный отчет	7
Раздел II.	Основная информация о финансово-экономическом состоянии эмитента	7
2.1.	Показатели финансово-экономической деятельности эмитента	7
2.3.	Обязательства эмитента	8
2.3.1.	Заемные средства и кредиторская задолженность	8
2.3.2.	Кредитная история эмитента	9
2.3.3.	Обязательства эмитента из предоставленного им обеспечения	11
2.3.4.	Прочие обязательства эмитента	11
2.4.	Риски, связанные с приобретением размещаемых (размещенных) ценных бумаг	12
Раздел III.	Подробная информация об эмитенте	23
3.1.	История создания и развитие эмитента	23
3.1.1.	Данные о фирменном наименовании (наименовании) эмитента	23
3.1.2.	Сведения о государственной регистрации эмитента	24
3.1.3.	Сведения о создании и развитии эмитента	25
3.1.4.	Контактная информация	26
3.1.5.	Идентификационный номер налогоплательщика	26
3.1.6.	Филиалы и представительства эмитента	26
3.2.	Основная хозяйственная деятельность эмитента	26
3.2.1.	Основные виды экономической деятельности эмитента	26
3.2.2.	Основная хозяйственная деятельность эмитента	26
3.2.3.	Материалы, товары (сырье) и поставщики эмитента	28
3.2.4.	Рынки сбыта продукции (работ, услуг) эмитента	28
3.2.5.	Сведения о наличии у эмитента разрешений (лицензий) или допусков к отдельным видам работ	29
3.2.6.	Сведения о деятельности отдельных категорий эмитентов	30
3.3.	Планы будущей деятельности эмитента	30
3.4.	Участие эмитента в банковских группах, банковских холдингах, холдингах и	31

	ассоциациях	
3.5.	Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение	31
3.6.	Состав, структура и стоимость основных средств эмитента, информация о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, а также обо всех фактах обременения основных средств эмитента	31
Раздел IV.	Сведения о финансово-хозяйственной деятельности эмитента	32
4.1.	Результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента	32
4.2.	Ликвидность эмитента, достаточность капитала и оборотных средств	33
4.3.	Финансовые вложения эмитента	34
4.4.	Нематериальные активы эмитента	36
4.5.	Сведения о политике и расходах эмитента в области научно-технического развития, в отношении лицензий и патентов, новых разработок и исследований	36
4.6.	Анализ тенденций развития в сфере основной деятельности эмитента	36
4.7.	Анализ факторов и условий, влияющих на деятельность эмитента	37
4.8.	Конкуренты эмитента	39
Раздел V.	Подробные сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, органов эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью, и краткие сведения о сотрудниках (работниках) эмитента	41
5.1.	Сведения о структуре и компетенции органов управления эмитента	41
5.2.	Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента	43
5.2.1.	Состав совета директоров (наблюдательного совета) эмитента	43
5.2.2.	Информация о единоличном исполнительном органе эмитента	45
5.2.3.	Состав коллегиального исполнительного органа эмитента	46
5.3.	Сведения о размере вознаграждения и/или компенсации расходов по каждому органу управления эмитента	46
5.4.	Сведения о структуре и компетенции органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, а также об организации системы управления рисками и внутреннего контроля	47
5.5.	Информация о лицах, входящих в состав органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента	48
5.6.	Сведения о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по органу контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента	48
5.7.	Данные о численности и обобщенные данные о составе сотрудников (работников) эмитента, а также об изменении численности сотрудников (работников) эмитента	48
5.8.	Сведения о любых обязательствах эмитента перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента	48
Раздел VI.	Сведения об участниках (акционерах) эмитента и о совершенных эмитентом сделках, в	48

	совершении которых имелась заинтересованность	
6.1.-6.2.	Акционеры	48
6.1.	Сведения об общем количестве акционеров (участников) эмитента	48
6.2.	Сведения об участниках (акционерах) эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций, а также сведения о контролирующих таких участников (акционеров) лицах, а в случае отсутствия таких лиц о таких участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного капитала или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций	48
6.3.	Сведения о доле участия государства или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права ('золотой акции')	41
6.4.	Сведения об ограничениях на участие в уставном капитале эмитента	49
6.5.	Сведения об изменениях в составе и размере участия акционеров (участников) эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций	49
6.6.	Сведения о совершенных эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность	50
6.7.	Сведения о размере дебиторской задолженности	50
Раздел VII.	Бухгалтерская(финансовая) отчетность эмитента и иная финансовая информация	50
7.1.	Годовая бухгалтерская(финансовая) отчетность эмитента	51
7.2.	Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента	51
7.3.	Консолидированная финансовая отчетность эмитента	54
7.4.	Сведения об учетной политике эмитента	54
7.5.	Сведения об общей сумме экспорта, а также о доле, которую составляет экспорт в общем объеме продаж	54
7.6.	Сведения о существенных изменениях, произошедших в составе имущества эмитента после даты окончания последнего завершеного отчетного года	54
7.7.	Сведения об участии эмитента в судебных процессах в случае, если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности эмитента	54
Раздел VIII.	Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им эмиссионных ценных бумагах	54
8.1.	Дополнительные сведения об эмитенте	54
8.1.1.	Сведения о размере, структуре уставного капитала эмитента	54
8.1.2.	Сведения об изменении размера уставного капитала эмитента	55
8.1.3.	Сведения о порядке созыва и проведения собрания (заседания) высшего органа управления эмитента	55
8.1.4.	Сведения о коммерческих организациях, в которых эмитент владеет не менее чем пятью процентами уставного капитала либо не менее чем пятью процентами обыкновенных	55

	акций	
8.1.5.	Сведения о существенных сделках, совершенных эмитентом	55
8.1.6.	Сведения о кредитных рейтингах эмитента	55
8.3.	Сведения о предыдущих выпусках эмиссионных ценных бумаг эмитента, за исключением акций эмитента	57
8.3.1.	Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены	57
8.3.2.	Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными	58
8.4.	Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением	58
8.4.1	Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием	59
8.4.2.	Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с заложенным обеспечением денежными требованиями	59
8.5.	Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента	59
8.6.	Сведения о законодательных актах, регулирующих вопросы импорта и экспорта капитала, которые могут повлиять на выплату дивидендов, процентов и других платежей нерезидентам	59
8.7.	Сведения об объявленных (начисленных) и (или) о выплаченных дивидендах по акциям эмитента, а также о доходах по облигациям эмитента	589
8.7.2.	Сведения о начисленных и выплаченных доходах по облигациям эмитента	59
8.8.	Иные сведения	61
8.9.	Сведения о представляемых ценных бумагах и эмитенте представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками	61
	Приложение к ежеквартальному отчету. Методика определения рейтинга	

Введение

Основания возникновения у эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме ежеквартального отчета

В отношении ценных бумаг эмитента осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг Государственная регистрация выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг эмитента сопровождалась регистрацией проспекта эмиссии ценных бумаг, при этом размещение таких ценных бумаг осуществлялось путем открытой подписки или путем закрытой подписки среди круга лиц, число которых превышало 500

Биржевые облигации эмитента допущены к организованным торгам на бирже с представлением бирже проспекта биржевых облигаций для такого допуска

Настоящий ежеквартальный отчет содержит оценки и прогнозы уполномоченных органов управления эмитента касательно будущих событий и/или действий, перспектив развития отрасли экономики, в которой эмитент осуществляет основную деятельность, и результатов деятельности эмитента, в том числе планов эмитента, вероятности наступления определенных событий и совершения определенных действий. Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы органов управления эмитента, так как фактические результаты деятельности эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг эмитента связано с рисками, описанными в настоящем ежеквартальном отчете.

Раздел I. Сведения о банковских счетах, об аудиторе (аудиторской организации), оценщике и о финансовом консультанте эмитента, а также о лицах, подписавших ежеквартальный отчет

1.1. Сведения о банковских счетах эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили

1.2. Сведения об аудиторе (аудиторах) эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили

1.3. Сведения об оценщике (оценщиках) эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили

1.4. Сведения о консультантах эмитента

Финансовые консультанты по основаниям, перечисленным в настоящем пункте, в течение 12 месяцев до даты окончания отчетного квартала не привлекались

1.5. Сведения о лицах, подписавших ежеквартальный отчет

ФИО: *Сампиев Мурат Хаджи-Бекирович*

Год рождения: *1964*

Сведения об основном месте работы:

Организация: *Общество с ограниченной ответственностью «Евразия Менеджмент»*

Должность: *Президент*

ФИО: *Галчина Анна Александровна*

Год рождения: *1979*

Сведения об основном месте работы:

Организация: *Общество с ограниченной ответственностью "Буровая компания "Евразия"*

Должность: *Главный бухгалтер*

Раздел II. Основная информация о финансово-экономическом состоянии эмитента

2.1. Показатели финансово-экономической деятельности эмитента

Динамика показателей, характеризующих финансово-экономическую деятельность эмитента, рассчитанных на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности

Стандарт (правила), в соответствии с которыми составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность, на основании которой рассчитаны показатели: *РСБУ*

Единица измерения для расчета показателя производительности труда: *тыс. руб./чел.*

Наименование показателя	2017, 9 мес.	2018, 9 мес.
Производительность труда	5 440.19	5 651.15
Отношение размера задолженности к собственному капиталу	0.34	0.19
Отношение размера долгосрочной задолженности к сумме долгосрочной задолженности и собственного капитала	0.13	0.08

Степень покрытия долгов текущими доходами (прибылью)	0.25	-0.31
Уровень просроченной задолженности, %		

Анализ финансово-экономической деятельности эмитента на основе экономического анализа динамики приведенных показателей:

Производительность труда за 9 месяцев 2018 г. в сравнении с 9 месяцами 2017 г. увеличилась на 3.9%

Увеличение производительности труда за 9 месяцев 2018 г. в сравнении с аналогичным показателем 2017 года вызвано снижением выручки на 5 876 млн. руб (-11.96%) при одновременном снижением численности сотрудников компании на 15.2%

Отношение размера задолженности к собственному капиталу за 9 месяцев 2018 г. в сравнении с 9 месяцами 2017 г. снизилось на 44,3%

Данное снижение обусловлено увеличением размера собственного капитала на 11 091 млн. руб. (+17,4%) при одновременном снижении размера задолженности Компании на 7 538 млн. руб (-34,6%)

Отношение размера долгосрочной задолженности к сумме долгосрочной задолженности и собственного капитала за 9 месяцев 2018 г. в сравнении с 9 месяцами 2017 г. снизилось на 40,8%

Данное снижение обусловлено увеличением размера собственного капитала на 11 091 млн. руб. (+17,4%) при одновременном снижении размера долгосрочной задолженности на 3 246 млн. руб (-34,4%)

Степень покрытия долгов текущими доходами за 9 месяцев 2018 г. имеет отрицательное значение поскольку размер денежных средств превосходит размер краткосрочных обязательств

2.2. Рыночная капитализация эмитента

Не указывается эмитентами, обыкновенные именные акции которых не допущены к обращению организатором торговли

2.3. Обязательства эмитента

2.3.1. Заемные средства и кредиторская задолженность

На 30.09.2018 г.

Структура заемных средств

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	Значение показателя
Долгосрочные заемные средства	1 698 259
в том числе:	
кредиты	
займы, за исключением облигационных	
облигационные займы	1 698 259
Краткосрочные заемные средства	48 644
в том числе:	
кредиты	
займы, за исключением облигационных	
облигационные займы	48 644
Общий размер просроченной задолженности по заемным средствам	
в том числе:	

по кредитам	
по займам, за исключением облигационных	
по облигационным займам	

Структура кредиторской задолженности

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	Значение показателя
Общий размер кредиторской задолженности	6 419 172
из нее просроченная	273 420
в том числе	
перед бюджетом и государственными внебюджетными фондами	1 352 640
из нее просроченная	
перед поставщиками и подрядчиками	4 706 830
из нее просроченная	273 420
перед персоналом организации	275 772
из нее просроченная	
прочая	83 930
из нее просроченная	

При наличии просроченной кредиторской задолженности, в том числе по заемным средствам, указываются причины неисполнения и последствия, которые наступили или могут наступить в будущем для эмитента вследствие неисполнения соответствующих обязательств, в том числе санкции, налагаемые на эмитента, и срок (предполагаемый срок) погашения просроченной кредиторской задолженности или просроченной задолженности по заемным средствам.

Доля просроченной кредиторской задолженности по каждому контрагенту составляет менее 1% в общем объеме кредиторской задолженности Компании и является не материальной, за исключением просроченной кредиторской задолженности ООО "Баинефть-Полюс", возникшей в результате приобретения ТМЦ по объектам бурения, которые не были реализованы. В настоящее время происходит процесс обратной реализации ТМЦ ООО "Баинефть-Полюс"

Кредиторы, на долю которых приходится не менее 10 процентов от общей суммы кредиторской задолженности или не менее 10 процентов от общего размера заемных (долгосрочных и краткосрочных) средств:

Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью "СГК-Бурение"*

Сокращенное фирменное наименование: *ООО "СГК-Бурение"*

Место нахождения: *123298, г. Москва, ул. Народного Ополчения, дом 40, корпус 2*

ИНН: *1326182132*

ОГРН: *1027700305599*

Сумма задолженности: *791 345*

тыс. руб.

Размер и условия просроченной задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени):

Кредитор является аффилированным лицом эмитента: *Нет*

2.3.2. Кредитная история эмитента

Описывается исполнением эмитентом обязательств по действовавшим в течение последнего завершеного отчетного года и текущего года кредитным договорам и (или) договорам займа, в том

числе заключенным путем выпуска и продажи облигаций, сумма основного долга по которым составляла пять и более процентов балансовой стоимости активов эмитента на дату окончания последнего завершеного отчетного периода, состоящего из 3, 6, 9 или 12 месяцев, предшествовавшего заключению соответствующего договора, а также иным кредитным договорам и (или) договорам займа, которые эмитент считает для себя существенными.

Вид и идентификационные признаки обязательства	
1. Облигационный займ, Государственный регистрационный номер выпуска ценных бумаг: 4-01-36403-R. Облигации, серия 01	
Условия обязательства и сведения о его исполнении	
Наименование и место нахождения или фамилия, имя, отчество кредитора (займодавца)	Приобретатели ценных бумаг выпуска,
Сумма основного долга на момент возникновения обязательства, RUR	5000000 RUR X 1000
Сумма основного долга на дату окончания отчетного квартала, RUR	0 RUR X 1000
Срок кредита (займа), (лет)	7
Средний размер процентов по кредиту займу, % годовых	8,4
Количество процентных (купонных) периодов	14
Наличие просрочек при выплате процентов по кредиту (займу), а в случае их наличия – общее число указанных просрочек и их размер в днях	Нет
Планный срок (дата) погашения кредита (займа)	22.06.2016
Фактический срок (дата) погашения кредита (займа)	22.06.2016
Иные сведения об обязательстве, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	

Вид и идентификационные признаки обязательства	
2. Облигационный займ, Идентификационный номер выпуска: 4B02-01-36403-R-001P. Облигации, серия БО-001P-01	
Условия обязательства и сведения о его исполнении	
Наименование и место нахождения или фамилия, имя, отчество кредитора (займодавца)	Приобретатели ценных бумаг выпуска,
Сумма основного долга на момент возникновения обязательства, RUR	5000000 RUR X 1000
Сумма основного долга на дату окончания отчетного квартала, RUR	5000000 RUR X 1000
Срок кредита (займа), (лет)	3
Средний размер процентов по кредиту займу, % годовых	10,25
Количество процентных (купонных) периодов	6
Наличие просрочек при выплате процентов по кредиту (займу), а в случае их наличия – общее число указанных просрочек и их размер в днях	Нет

Плановый срок (дата) погашения кредита (займа)	21.06.2019
Фактический срок (дата) погашения кредита (займа)	действующий
Иные сведения об обязательстве, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	20.07.2018 г. ООО «Буровая компания «Евразия» по соглашению с владельцами биржевых облигаций на условиях публичной безотзывной оферты приобрело биржевые облигации в количестве 3 301 741 штук. При совершении операций купли-продажи в дату приобретения биржевых облигаций дополнительно выплачен владельцам биржевых облигаций накопленный купонный доход по биржевым облигациям, рассчитанный на 20.07.2018 г., в размере 26 876 171,74 (Двадцать шесть миллионов восемьсот семьдесят шесть тысяч сто семьдесят один 74/100) рублей.

2.3.3. Обязательства эмитента из предоставленного им обеспечения

На 30.09.2018 г.

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	На 30.09.2018 г.
Общий размер предоставленного эмитентом обеспечения (размер (сумма) неисполненных обязательств, в отношении которых эмитентом предоставлено обеспечение, если в соответствии с условиями предоставленного обеспечения исполнение соответствующих обязательств обеспечивается в полном объеме)	48 292 771
в том числе по обязательствам третьих лиц	46 288 978
Размер предоставленного эмитентом обеспечения (размер (сумма) неисполненных обязательств, в отношении которых эмитентом предоставлено обеспечение, если в соответствии с условиями предоставленного обеспечения исполнение соответствующих обязательств обеспечивается в полном объеме) в форме залога	4 748 265
в том числе по обязательствам третьих лиц	4 748 265
Размер предоставленного эмитентом обеспечения (размер (сумма) неисполненных обязательств, в отношении которых эмитентом предоставлено обеспечение, если в соответствии с условиями предоставленного обеспечения исполнение соответствующих обязательств обеспечивается в полном объеме) в форме поручительства	41 540 713
в том числе по обязательствам третьих лиц	41 540 713

Обязательства эмитента из обеспечения третьим лицам, в том числе в форме залога или поручительства, составляющие пять или более процентов балансовой стоимости активов эмитента на дату окончания соответствующего отчетного периода

Указанные обязательства в данном отчетном периоде не возникали

2.3.4. Прочие обязательства эмитента

Прочих обязательств, не отраженных в бухгалтерской (финансовой) отчетности, которые могут существенно отразиться на финансовом состоянии эмитента, его ликвидности, источниках финансирования и условиях их использования, результатах деятельности и

расходов, не имеется

2.4. Риски, связанные с приобретением размещаемых (размещенных) ценных бумаг

Политика эмитента в области управления рисками:

2.4.1. Отраслевые риски

В ноябре 2004 г. Общество с ограниченной ответственностью «ЛУКОЙЛ-Бурение» было переименовано в Общество с ограниченной ответственностью «Буровая компания «Евразия». В свою очередь ООО «ЛУКОЙЛ-Бурение» было создано в 1998 г. путем преобразования Открытого акционерного общества «ЛУКОЙЛ-Бурение». Компания входит в группу компаний Eurasia Drilling Company Limited (EDC), которая представляет собой крупнейшего поставщика наземных буровых услуг в России.

Деятельность Компании заключается в предоставлении высококачественных услуг по бурению, строительству и ремонту нефтяных и газовых скважин в сочетании с использованием передовых технологий.

Эмитент является крупнейшей независимой буровой компанией России по количеству пробуренных метров, занимающейся строительством и ремонтом нефтяных и газовых скважин всех назначений на лицензионных участках ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «Газпром нефть», ПАО «НК «Роснефть» и других нефтегазовых компаний. Доля Эмитента на рынке бурения России в 2016 году и в 2017 году составила 15% и 15% соответственно. За 9 месяцев 2018 года доля Эмитента на рынке бурения в России составила 12%.

Производственные мощности Эмитента сосредоточены в Западно-Сибирском, Волго-Уральском и Тимано-Печорском регионах. Компания представляет собой сложившуюся структуру, осуществляющую для заказчиков весь комплекс технологических работ до сдачи скважин, а именно:

- строительство поисковых, разведочных и эксплуатационных скважин;*
- бурение горизонтальных, наклонно-направленных и пологих скважин;*
- бурение многоствольных и разветвленно-горизонтальных скважин;*
- бурение нефтяных скважин на равновесии и депрессии;*
- освоение и испытание эксплуатационных и разведочных скважин;*
- бурение вторых стволов из ранее пробуренных и обсаженных скважин;*
- внедрение новых технологий и инженерное сопровождение бурения скважин;*
- исполнение функций интегратора при выполнении работ по интегрированному подряду.*

Эмитент осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации. В связи с этим отраслевые риски, связанные с деятельностью компании, в целом, возникают при осуществлении деятельности на внутреннем рынке, что характерно для большинства субъектов предпринимательской деятельности, работающих на территории Российской Федерации.

Среди наиболее значимых рисков, относящихся к деятельности Эмитента, можно указать следующие:

- риски, связанные с инфляцией и обесцениванием/удорожанием российского рубля;*
- риски, связанные с усилением конкуренции на рынке и возможным ростом финансовых возможностей основных конкурентов Эмитента;*
- риски, связанные с выходом на российский рынок крупных иностранных конкурентов;*
- риски, связанные с общим ухудшением экономической ситуации в стране и, как следствие, снижением потребительского спроса;*
- риски, связанные с возможным ростом процентных ставок;*
- риски, связанные с функционированием банковской системы/банковского сектора Российской Федерации.*

Влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли эмитента на его деятельность и исполнение обязательств по ценным бумагам:

Внутренний рынок:

Состояние нефтесервисной отрасли зависит от процессов, происходящих в нефтегазовой отрасли. Изменение конъюнктуры рынка продукции отрасли-потребителя напрямую сказывается на объемах оказания услуг в области нефтесервиса. Снижение объемов производства в нефтегазовой отрасли влечет за собой снижение объемов потребления услуг, оказываемых нефтесервисными компаниями. В свою очередь, снижение оказания услуг сказывается на динамике поступления выручки Эмитента.

Вторым существенным фактором, оказывающим влияние на объем оказания услуг нефтесервисных компаний, является усиливающаяся отраслевая конкуренция, в том числе со стороны международных участников сервисного рынка.

Эти факторы могут непосредственно влиять на эффективность деятельности Эмитента и способность обслуживать внешнюю задолженность, в том числе исполнять обязательства по выплате купонного дохода и сумм погашения номинальной стоимости ценных бумаг.

Внешний рынок:

На внешнем рынке действуют те же факторы, что и на внутреннем рынке: влияние состояния отрасли-потребителя продукции Эмитента, а также сильная отраслевая конкуренция со стороны зарубежных игроков.

Наиболее значимые, по мнению эмитента, возможные изменения в отрасли (отдельно на внутреннем и внешнем рынках):

Внутренний рынок:

В нефтесервисной отрасли на внутреннем рынке можно выделить такие тенденции как:

- *активное формирование рынка услуг в области нефтесервиса: покупка стратегическими инвесторами аффилированных компаний, выделение и образование новых сервисных компаний, процесс слияний и поглощений.*
- *смещение приоритетов нефтяных компаний от содержания собственных сервисных подразделений к привлечению внешних сервисных подрядчиков. Однако ряд нефтегазовых компаний имеет собственные сервисные подразделения, для которых наличие таких подразделений является необходимостью в силу специфики месторождений. Присутствуют также компании, которые разделяют объем сервисных услуг между дочерней компанией и сторонними подрядчиками для формирования конкуренции и предупреждения искусственного завышения цен собственными подразделениями.*
- *наличие серьезного ценового давления со стороны нефтяных компаний-заказчиков;*
- *активное развитие производственно-технологической базы и персонала сервисных компаний;*
- *развитие рынка высоких технологий;*
- *преобладание у нефтесервисных компаний комплексного технологического подхода к оказанию услуг до сдачи скважин;*
- *формирование рынка субсервисов – компаний, специализирующихся на отдельных видах работ и услуг. Из крупных сервисных компаний выделяются подразделения, выполняющие различные виды работ.*
- *уменьшение доли компаний, инвестировавших ранее недостаточно средств в поддержание технологического уровня в связи с ростом требований заказчиков к технологическому оснащению подрядчика;*
- *отсутствие на российском рынке нефтесервиса серьезной конкуренции со стороны иностранных компаний, однако, при определенных изменениях в отрасли наличие возможности интенсификации иностранных буровых компаний;*
- *незначительное снижение доли компаний с участием западного капитала. Данный факт обусловлен тем, что у данных компаний затраты выше, чем у отечественных. Компании с западным капиталом не смогли осуществить снижение цен, которое требовал заказчик в кризисный и посткризисный период.*

Внешний рынок:

Эмитент является субъектом предпринимательской деятельности, работающим на территории Российской Федерации. В связи с этим риски, связанные с возможными изменениями в отрасли на внешнем рынке, менее значительны. Но, принимая во внимание тот факт, что часть денежных средств Эмитент привлекает на внешних рынках, Эмитент подвержен рискам международных рынков капиталов, в том числе, рискам увеличения процентных ставок и сужения ликвидности, а также опосредованно рискам, влияющим на отрасль нефтесервиса в глобальном масштабе.

Большинство тенденций, присутствующих на внутреннем рынке, характерны и для внешнего рынка оказания сервисных услуг, а именно:

- *активное формирование рынка услуг в области нефтесервиса: покупка стратегическими инвесторами аффилированных компаний, выделение и образование новых сервисных компаний, процесс слияний и поглощений.*
- *смещение приоритетов нефтяных компаний от содержания собственных сервисных подразделений к привлечению внешних сервисных подрядчиков.*
- *наличие серьезного ценового давления со стороны нефтяных компаний-заказчиков;*
- *активное развитие производственно-технологической базы и персонала сервисных*

компаний;

- развитие рынка высоких технологий;
- преобладание комплексного технологического подхода к оказанию услуг до сдачи скважин;
- формирование рынка субсервисов – компаний, специализирующихся на отдельных видах работ и услуг;
- уменьшение доли компаний, инвестировавших ранее недостаточно средств в поддержание технологического уровня в связи с ростом требований заказчиков к технологическому оснащению подрядчика.

Предполагаемые действия Эмитента в случае возникновения возможного ухудшения ситуации в отрасли:

Эмитент уделяет особое внимание анализу и оценке рисков, разработке механизмов их минимизации. Управление рисками в компании строится и развивается как система, органично интегрированная в структуру ее бизнес-процессов. В Компании отработана система управления как общими рисками, характерными для любой хозяйственной деятельности, так и специфическими рисками, присущими именно нефтесервисной отрасли.

В целях минимизации рисков Эмитент принимает все меры для предварительного анализа и последующего мониторинга возможного возникновения рисков событий, своевременное предотвращение возникновения рисков ситуаций и реализацию системы снижения негативных последствий в случае наступления таковых.

Цель построения эффективной системы управления рисками — защита интересов потенциальных инвесторов и руководства Эмитента. Правильная оценка рисков и своевременное применение инструментов их минимизации ведут к стабильному развитию деятельности Эмитента в долгосрочной перспективе.

Для минимизации рисков, а также для повышения собственной конкурентоспособности Эмитент осуществляет деятельность в следующих направлениях:

- реализация мер по предоставлению услуг по комплексному обслуживанию проектов на протяжении всего жизненного цикла проекта с целью обеспечения бесперебойного оказания услуг заказчику на протяжении длительного периода, что повлечет повышение доходности операций Эмитента;
- диверсификация клиентской базы;
- разработка и внедрение высокотехнологического сервисного оборудования;
- привлечение квалифицированного персонала, а также его дальнейшее обучение;
- принятие мер по повышению производительности труда;
- оптимизация тарифов на услуги, а также ужесточение контроля за расходами предприятия;
- разумный подход к приобретениям новых объектов инвестирования, которые удовлетворяют нужды Компании с точки зрения бизнес-модели, технологических стандартов, развития клиентской и географической баз.

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые эмитентом в своей деятельности (отдельно на внутреннем и внешнем рынках):

Внутренний рынок:

Рост собственных затрат Эмитента при оказании сервисных услуг возникнет вследствие роста стоимости продукции, потребляемой Эмитентом в процессе хозяйственной деятельности, а именно:

- роста стоимости на услуги субподрядчиков и обслуживающих организаций;
- роста стоимости на оборудование и материалы, используемые Эмитентом в хозяйственной деятельности.

Внешний рынок:

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Эмитентом в своей деятельности на внешнем рынке аналогичны рискам на внутреннем рынке. Рост собственных затрат Эмитента при оказании сервисных услуг возникнет вследствие роста стоимости продукции, потребляемой Эмитентом в процессе хозяйственной деятельности, а именно:

- роста стоимости на услуги субподрядчиков и обслуживающих организаций;
- роста стоимости на оборудование и материалы, используемые Эмитентом в хозяйственной деятельности.

Их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам:

Ценообразование на услуги, предоставляемые Эмитентом, находится в корреляции с ценами на услуги сторонних организаций и закупаемой продукции. Изменение цен производителей металла, цемента и другой продукции, используемой Эмитентом в хозяйственной деятельности, а также на оборудование и на услуги субподрядчиков зачастую компенсируется адекватным изменением отпускных цен на услуги Эмитента. Эмитент оценивает влияние рисков, связанных с возможным изменением цен на сырье и услуги, используемые Эмитентом в своей деятельности, как значительное, но не определяющее, что может сказаться на его способности исполнять обязательства по ценным бумагам.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и (или) услуги эмитента (отдельно на внутреннем и внешнем рынках):

Внутренний рынок:

Влияние риска, связанного с возможным изменением цен на услуги Эмитента и на исполнение обязательств по ценным бумагам минимально, поскольку Эмитент самостоятельно устанавливает цены с учетом рыночной ситуации.

При снижении спроса на нефтесервисные услуги, ввиду изменения цен на нефть, цены на услуги Эмитента начнут снижаться, однако Эмитент ввиду характера бизнеса нефтесервисных компаний имеет возможность резко сократить капитальные вложения, тем самым обеспечив положительную динамику денежного потока.

При снижении цен на нефть добывающие компании сокращают капитальные вложения в разработку новых месторождений. Капитальные вложения в поддержание деятельности остаются нетронутыми, так как поддержание существующего уровня добычи является главной целью нефтедобывающей компании. В данной ситуации Эмитент планирует оказывать услуги, связанные с поддержанием добычи нефти, такие как эксплуатационное бурение, гидравлический разрыв пласта и зарезка боковых стволов скважин, тем самым защищаясь от влияния крупных сокращений бюджетов инвестиционных программ.

Существенного изменения цен на услуги, оказываемые Эмитентом, не прогнозируется.

Внешний рынок:

Эмитент является субъектом предпринимательской деятельности, работающим на территории Российской Федерации, в связи с этим, риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги Эмитента на внешнем рынке не приводятся.

Их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам:

Эмитент уделяет особое внимание ценовой политике на предоставляемые им услуги. Снижение цен на услуги повлечет за собой реализацию комплекса мероприятий по снижению совокупных расходов, расширению ассортимента предоставляемых услуг из-за падения объемов по некоторым направлениям деятельности. Эти меры помогают обеспечить прибыльность деятельности Эмитента и его способности исполнять обязательства по ценным бумагам.

2.4.2. Страновые и региональные риски

Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в стране (странах) и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность, при условии, что основная деятельность эмитента в такой стране (регионе) приносит 10 и более процентов доходов за последний завершённый отчетный период до даты утверждения проспекта ценных бумаг:

Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика на территории Российской Федерации. Местонахождение эмитента определено в г. Москве. Производственные мощности Компании сосредоточены в Западно-Сибирском, Волго-Уральском и Тимано-Печорском регионах.

Риски, связанные с деятельностью в Российской Федерации:

Политическая и экономическая ситуация в стране, военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные бедствия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Эмитента и негативно сказаться на возможности Эмитента своевременно и в полном объеме производить платежи по своим ценным бумагам.

Российская Федерация имеет рейтинги инвестиционного уровня, присвоенные ведущими мировыми рейтинговыми агентствами. По версии рейтингового агентства Standard&Poors Российской Федерации присвоен долгосрочный кредитный рейтинг в иностранной валюте ВВВ- (прогноз «Стабильный»), по версии рейтингового агентства Moody's – Ba1 (долгосрочный кредитный рейтинг в иностранной валюте, прогноз «Положительный»), по версии рейтингового агентства Fitch – ВВВ- (долгосрочный кредитный рейтинг в иностранной валюте, прогноз

«Положительный»).

Присвоенные Российской Федерации кредитные рейтинги отражают, с одной стороны, низкий уровень государственной задолженности и высокую внешнюю ликвидность страны, с другой - высокий политический риск, который остается основным фактором, сдерживающим повышение рейтингов. Кроме того, сдерживающее влияние на рейтинги оказало снижение мировых цен на сырьевые товары и проблемы на глобальных рынках капитала.

Помимо этого, социально-экономическому развитию Российской Федерации могут препятствовать следующие факторы:

- экономическая нестабильность;
- политическая и государственная нестабильность;
- недостаточная развитость российской банковской системы;
- устаревающая, несоответствующая современным требованиям инфраструктура российской экономики;
- колебания в мировой экономике.

Поскольку Эмитент зарегистрирован и осуществляет свою хозяйственную деятельность в Российской Федерации, основные страновые и региональные риски, влияющие на деятельность Эмитента, - это риски, связанные с Российской Федерацией. Однако в связи с усиливающейся глобализацией мировой экономики существенное ухудшение экономической ситуации в мире может также привести к заметному спаду экономики России, и, как следствие, к снижению спроса на продукцию и услуги Эмитента. В целом экономическая и политическая нестабильность в России, неустойчивость российской банковской системы, недостаточное развитие инфраструктуры, а также колебания в мировой экономике могут отрицательно сказаться на деятельности Эмитента.

Указанные выше факторы приводят к следующим последствиям, которые могут оказать негативное влияние на развитие Эмитента:

- недостаточная развитость политических, правовых и экономических институтов;
- ухудшение демографической ситуации;
- несовершенство судебной системы;
- противоречивость и частые изменения налогового, валютного законодательства;
- серьезные препятствия для эффективного проведения реформ со стороны бюрократического аппарата;
- высокая зависимость экономики от сырьевого сектора и вытекающая из этого чувствительность экономики страны к падению мировых цен на сырьевые товары;
- сильная изношенность инфраструктурных объектов в сфере энергетики и транспорта;
- низкая мобильность рабочей силы.

Колебания мировых цен на нефть и газ, курса рубля по отношению к доллару США, а также наличие других факторов могут неблагоприятно отразиться на состоянии Российской экономики и на будущей деятельности Эмитента.

На российскую экономику оказывает влияние снижение рыночной конъюнктуры и спады деловой активности в других странах мира. Финансовые проблемы или появление новых рисков, связанных с инвестициями в развивающиеся страны, могут привести к снижению объема зарубежных инвестиций в Россию. Кроме того, поскольку Россия добывает и экспортирует в больших количествах нефть, газ и металлы, российская экономика особенно зависима от мировых цен на эти товары, и поэтому снижение цен на товары сырьевой группы, в особенности на нефть и газ, может привести к падению прибыли сырьевых компаний, а в дальнейшем к замедлению темпов роста российской экономики. Наличие вышеуказанных факторов может существенно ограничить Эмитенту доступ к источникам финансирования и может неблагоприятно отразиться на покупательской способности заказчиков Эмитента и его деятельности в целом.

Инфраструктура России была в основном создана в советскую эпоху и последние десятилетия не получала достаточного финансирования и обслуживания. Особенно пострадали железные дороги и автомагистрали, средства выработки и передачи электроэнергии, системы связи, а также фонд зданий и сооружений. Дефицит электроэнергии и тепла в некоторых регионах страны в прошлом привел к серьезным нарушениям в экономике данных регионов. Ухудшение состояния инфраструктуры в России наносит вред экономическому развитию, усложняет транспортировку товаров и грузов, увеличивает издержки хозяйственной деятельности в России и может привести к нарушениям в финансово-хозяйственной деятельности, тем самым, оказывая неблагоприятное воздействие на финансовое состояние Эмитента. Устаревающая, несоответствующая современным требованиям инфраструктура российской экономики оказывает существенное негативное влияние на возможности Компании по развитию бизнеса в

области нефтесервиса.

Российская Федерация является многонациональным государством, включает в себя регионы с различным уровнем социального и экономического развития, в связи с чем нельзя полностью исключить возможность возникновения в России внутренних конфликтов, в том числе, с применением военной силы. Также Эмитент не может полностью исключить риски, связанные с возможным введением чрезвычайного положения.

По оценкам Эмитента, риск стихийных бедствий, возможного прекращения транспортного сообщения минимален.

Для минимизации экономических и финансовых рисков Эмитент старается диверсифицировать источники финансирования своей деятельности, расширяет географию деятельности и ассортимент оказываемых услуг.

Региональные риски:

В городе Козалы Ханты-Мансийского автономного округа Российской Федерации, в котором сосредоточены значительные производственные мощности Эмитента, наблюдается благоприятная социально-экономическая ситуация. Округ обладает достаточно развитой железнодорожной, автомобильной и воздушной транспортной системой. Риск стихийных бедствий, возможного прекращения транспортного сообщения и других региональных факторов минимален.

Вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных действий в ближайшее время Эмитентом не прогнозируется. Отрицательных изменений ситуации в регионе, которые могут негативно повлиять на деятельность и экономическое положение Эмитента, в ближайшее время Эмитентом не прогнозируется.

Учитывая все вышеизложенные обстоятельства, можно сделать вывод о том, что макроэкономическая среда региона благоприятным образом сказывается на деятельности Эмитента и позволяет говорить об отсутствии специфических региональных рисков.

Город Москва, в котором определено местонахождение Эмитента и в котором размещился центральный аппарат управления Эмитента, является одним из наиболее развитых в экономическом плане и, следовательно, наименее подвержен риску неожиданного экономического и финансового спада в ближайшее время, когда экономика России развивается стабильными темпами. Экономические перспективы этого региона и рейтинг надежности субъекта в международных агентствах практически совпадают со страновыми. Характерной чертой политической ситуации в г. Москве является стабильность. Тесное сотрудничество и взаимопонимание всех органов и уровней властных структур позволили выработать единую экономическую политику, четко определить приоритеты ее развития.

Создан благоприятный инвестиционный климат: инвесторам предоставляются значительные налоговые льготы и оказывается содействие в разрешении различных проблем.

Эмитент оценивает политическую и экономическую ситуацию в регионе как стабильную и прогнозируемую.

Риск стихийных бедствий, возможного прекращения транспортного сообщения и других региональных факторов минимален.

Вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных действий в ближайшее время Эмитентом не прогнозируется.

Отрицательных изменений ситуации в регионе, которые могут негативно повлиять на деятельность и экономическое положение Эмитента, в ближайшее время Эмитентом, не прогнозируется.

Учитывая все вышеизложенные обстоятельства, можно сделать вывод о том, что макроэкономическая среда региона благоприятным образом сказывается на деятельности Эмитента и позволяет говорить об отсутствии специфических региональных рисков.

Отрицательных изменений в экономике России, которые могут негативно повлиять на экономическое положение Эмитента и его деятельность в ближайшее время Эмитентом не прогнозируется.

Безусловно, нельзя исключить возможность дестабилизации экономической ситуации в стране, связанной с кризисом на мировых финансовых рынках или же резким снижением цен на нефть. Основная хозяйственная деятельность Эмитента осуществляется в различных регионах России, поэтому региональные риски Эмитента тесно связаны с климатическими и социально-экономическими особенностями каждого отдельного региона.

Указываются предполагаемые действия эмитента на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность:

Большинство из указанных в настоящем пункте рисков экономического, политического и правового характера ввиду глобальности их масштаба находятся вне контроля Эмитента. Эмитент обладает определенным уровнем финансовой стабильности, чтобы преодолеть

среднесрочные негативные экономические изменения на территории России. В случае возникновения существенной политической нестабильности в России или в отдельно взятом регионе, которая негативно повлияет на деятельность и доходы Эмитента, Эмитент предполагает принятие ряда мер по антикризисному управлению с целью мобилизации бизнеса и максимального снижения возможности оказания негативного воздействия политической ситуации в стране и регионах на бизнес Эмитента.

Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране (странах) и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность:

Военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные бедствия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Эмитента и негативно сказаться на возможности Эмитента своевременно и в полном объеме производить платежи по Биржевым облигациям и иным ценным бумагам Эмитента. Однако, Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика в Ханты-Мансийском автономном округе Российской Федерации и осуществляет свою деятельность на территории России, где риски возникновения военных конфликтов, введения чрезвычайного положения и проведения массовых забастовок оцениваются Эмитентом как незначительные.

Риски, связанные с географическими особенностями страны (стран) и региона, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность, в том числе с повышенной опасностью стихийных бедствий, возможным прекращением транспортного сообщения в связи с удаленностью и (или) труднодоступностью и тому подобным:

Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика в городе Когалым Ханты-Мансийского автономного округа Российской Федерации. Географические особенности региона и страны таковы, что они не подвержены стихийным бедствиям (в т.ч. ураганы, наводнения, землетрясения и пр.), обладают развитым транспортным сообщением. Город Когалым связан автомобильными, железнодорожными и воздушными путями с регионами России, а также мира, что совершенно исключает риск возможного прекращения транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью города.

Ханты-Мансийский автономный округ Российской Федерации относится к экономически и политически стабильным регионам, не граничащим непосредственно с зонами военных конфликтов, а также с регионами, в которых высока опасность введения чрезвычайного положения и забастовок.

В случае если произойдут негативные изменения ситуации в регионе присутствия деятельности Эмитента, которые могут отрицательно сказаться на его деятельности, Эмитент предпримет все необходимые действия для минимизации влияния последствий на хозяйственную деятельность.

Местонахождение Эмитента, где размещился центральный аппарат Эмитента, определено в Центральном Федеральном округе Российской Федерации, в г. Москве. Поскольку г. Москва является благоприятным сейсмологическим регионом с хорошо налаженной транспортной инфраструктурой, то географические риски здесь также минимальны.

2.4.3. Финансовые риски

Подверженность эмитента рискам, связанным с изменением процентных ставок, курса обмена иностранных валют, в связи с деятельностью эмитента либо в связи с хеджированием, осуществляемым эмитентом в целях снижения неблагоприятных последствий влияния вышеуказанных рисков:

Эмитент подвержен влиянию следующих основных финансовых рисков:

- валютные риски;
- риски колебаний плавающих процентных ставок;
- риски удорожания финансирования: увеличения процентных ставок;
- иные рыночные риски, в том числе риски ликвидности;
- риск роста темпов инфляции.

Поскольку Эмитент использует для финансирования своей деятельности привлеченные средства – изменение процентных ставок может оказать заметное влияние на его деятельность. Данный риск для заемщика имеет двойственную природу. Получая займы по фиксированной ставке, заемщик подвергается риску из-за падения ставок, а в случае займа по плавающей ставке он

подвергается риску из-за их увеличения.

Эмитент предпринял меры адекватно реагировать на изменение ставок, используя инструменты досрочного погашения и возобновления кредитов по сниженным ставкам, таким образом, колебания процентных ставок не должны оказать долгосрочного и существенного влияния на деятельность компании.

Руководство Эмитента предпринимает необходимые действия для снижения влияния изменений процентных ставок, в том числе осуществляет эффективное управление структурой привлеченных средств. Структура активов Эмитента отличается значительной долей ликвидных средств, что в значительной степени нивелирует указанные риски.

Эмитент в своей деятельности подвержен риску изменения валютных курсов, в связи с тем фактом, что у Эмитента часть кредитов и займов номинирована в отличной от рубля валюте. Кроме того, большая часть современных технологий и высокотехнологичного оборудования импортного производства, необходимых для автоматизации производственных процессов Эмитента, оплачивается в иностранной валюте.

Для нивелирования валютного риска Эмитент может осуществить пересмотр своего кредитного портфеля в сторону увеличения в его структуре займов и кредитов, номинированных в рублях.

Риск ликвидности в применении к Эмитенту связан с поступлением денежных средств по расчетам с контрагентами и заказчиками. Для снижения этого риска осуществляется четкое планирование графика входящих и исходящих денежных потоков с целью выявления возможного дефицита финансовых ресурсов. Важным элементом политики по управлению финансовыми рисками является проведение операций в банках, имеющих высокие рейтинги надежности.

Эмитент в текущий момент не осуществляет хеджирования рисков, связанных с изменением процентных ставок и с изменением курса обмена иностранных валют, но предпринимает ряд действий, направленных на минимизацию данных рисков. В краткосрочном плане Эмитент намеревается рассмотреть возможность хеджирования указанных рисков исходя из своей политики риск-менеджмента и рыночных возможностей.

Подверженность финансового состояния эмитента, его ликвидности, источников финансирования, результатов деятельности и тому подобного изменению валютного курса (валютные риски):

Как было отмечено выше, Эмитент в своей деятельности подвержен риску изменения валютных курсов, в связи с тем фактом, что у Эмитента часть кредитов и займов номинирована в отличной от рубля валюте. Кроме того, большая часть современных технологий и высокотехнологичного оборудования импортного производства, необходимых для автоматизации производственных процессов Эмитента, оплачивается в иностранной валюте.

Таким образом, существенное снижение курса российского рубля может привести к увеличению расходов Эмитента в рублях и негативно сказаться на результатах его деятельности.

Для нивелирования валютного риска Эмитент может осуществить пересмотр своего кредитного портфеля в сторону увеличения в его структуре займов и кредитов, номинированных в рублях.

Предполагаемые действия эмитента на случай отрицательного влияния изменения валютного курса и процентных ставок на деятельность эмитента:

Руководство Эмитента предпринимает необходимые действия для снижения влияния изменений валютного курса и процентных ставок, в том числе осуществляет эффективное управление структурой привлеченных средств и закупок.

Эмитент не видит факторов, которые могут существенно ухудшить ситуацию на рынке заемного капитала и которые могут привести к существенному увеличению стоимости заемных средств Эмитента. Однако для минимизации отрицательных последствий изменения процентных ставок Эмитент планирует осуществлять следующие мероприятия:

- проводить жесткую политику, направленную на уменьшение обязательств, выраженных в иностранной валюте;*
- использовать инструменты досрочного погашения и возобновить кредиты по сниженным ставкам;*
- диверсифицировать долговой портфель, в том числе за счет размещения Биржевых облигаций, номинированных в рублях на Российском фондовом рынке и тем самым снизить валютные риски.*
- осуществлять так называемое естественное хеджирование - сбалансированность активов и пассивов по срокам, валютам и типам ставок.*

Влияние инфляции на выплаты по ценным бумагам, критические, по мнению эмитента, значения инфляции, а также предполагаемые действия эмитента по уменьшению указанного

риска:

Нынешний уровень инфляции в стране относительно высок, но прогнозируем, следовательно, может учитываться при планировании производственной, финансовой, инвестиционной деятельности Эмитента. Политика Правительства Российской Федерации и Банка России, направленная на снижение инфляции, позволяет оценить данный риск как незначительный. Критическое, по мнению Эмитента, значение инфляции, которое может представлять существенную угрозу его хозяйственной деятельности, лежит значительно выше величины инфляции, прогнозируемой Правительством Российской Федерации. Эмитент оценивает критический уровень инфляции на уровне 35-40% годовых. При росте инфляции Эмитент планирует адекватное повышение цен на оказываемые услуги в целях нивелирования инфляционного эффекта и сохранения уровня текущей финансовой устойчивости. В случае если значение инфляции превысит указанные значения, Эмитент планирует увеличить доходность от займов, провести мероприятия по сокращению внутренних издержек.

Показатели финансовой отчетности эмитента, наиболее подверженные изменению в результате влияния указанных финансовых рисков, в том числе риски, вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности:

Влиянию вышеуказанных финансовых рисков наиболее подвержены расходы Эмитента и размер получаемой им прибыли. В случае неблагоприятных изменений ситуации при реализации одного или нескольких факторов риска, прежде всего, увеличатся расходы, что повлечет соответствующее снижение прибыли.

В случае существенного роста инфляции и/или значительного обесценения рубля, а, следовательно, издержек, Эмитент может увеличить цены на выполняемые работы. Кроме того, в случае значительного обесценения рубля и роста инфляции и/или процентных ставок, Эмитент планирует осуществить следующие мероприятия:

- пересмотреть структуру финансирования;*
- принять дополнительные меры по сокращению издержек;*
- пересмотреть программы капиталовложений и заимствований;*
- принять меры по повышению оборачиваемости дебиторской задолженности.*

Вероятность возникновения указанных рисков Эмитент оценивает как невысокую.

2.4.4. Правовые риски

Правовые риски, связанные с деятельностью эмитента (отдельно для внутреннего и внешнего рынков):

В обозримой перспективе риски, связанные с изменением валютного, налогового, таможенного и лицензионного законодательства, которые могут повлечь за собой ухудшение финансового состояния Эмитента, являются, по мнению Эмитента, незначительными. Эмитент строит свою деятельность на основе строгого соответствия налоговому, таможенному, валютному законодательству и лицензионному законодательству, отслеживает и своевременно реагирует на изменения в них, а также стремится к конструктивному диалогу с регулируемыми органами в вопросах правоприменительной практики.

Риски, связанные с изменением валютного регулирования:

Внутренний рынок:

Риски, связанные с возможностью изменения валютного регулирования, в настоящее время рассматриваются Эмитентом как минимальные. По мнению Эмитента, риски, связанные с изменениями валютного регулирования, ввиду их благоприятного характера для Эмитента, не окажут существенного влияния на Эмитента.

Внешний рынок:

Правовые риски, связанные с деятельностью Эмитента на внешнем рынке минимальны, т.к. в настоящее время Эмитент ведет свою деятельность на внутреннем рынке. Однако основной объем основных средств Эмитент закупает у иностранных контрагентов в иностранной валюте. В этой связи Эмитент подвержен рискам изменения валютного законодательства иностранных государств. В случае нововведений Эмитент предпримет все необходимые меры для осуществления деятельности в полном соответствии с нововведениями иностранного законодательства.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства:

Внутренний рынок:

Существенное значение для Эмитента имеют правовые риски, связанные с изменением системы

налогообложения.

Реформирование налоговой системы сопровождается изменениями законодательства, регуляторной и судебной практики. В связи с этим для Эмитента существуют потенциальные источники финансовых потерь вследствие применения различных штрафов и налоговых выплат в объемах больше ожидаемых.

Эмитентом в полной мере соблюдается действующее налоговое законодательство, что, тем не менее, не устраняет потенциальный риск расхождения во мнениях с соответствующими регулируемыми органами по вопросам, допускающим неоднозначное толкование. В целом, налоговые риски, связанные с деятельностью Эмитента, характерны для большей части субъектов предпринимательской деятельности, осуществляющих свою деятельность на территории Российской Федерации, и могут рассматриваться как общестрановые.

Внешний рынок:

Риски, связанные с изменением налогового законодательства на внешнем рынке Эмитент расценивает как минимальные, в связи с тем фактом, что Эмитент является резидентом Российской Федерации, которая, в свою очередь, имеет обширный ряд соглашений об избежании двойного налогообложения для ее резидентов, что позволяет Эмитенту расценивать данные риски как минимальные.

Риски, связанные с изменениями правил таможенного контроля и пошлин:

Внутренний рынок:

Эмитент является участником внешнеэкономических отношений, вследствие чего деятельность Компании подвержена отдельным рискам, связанным с изменением законодательства в области государственного регулирования внешнеторговой деятельности, а также таможенного законодательства, регулирующего отношения по установлению порядка перемещения товаров через таможенную границу, установлению и применению таможенных режимов, установлению, введению и взиманию таможенных платежей.

Эмитент выполняет требования таможенного контроля, своевременно оформляет всю документацию и располагает достаточными финансовыми и кадровыми ресурсами для соблюдения норм и правил в сфере таможенного регулирования.

Внешний рынок:

Для Эмитента риск изменения таможенного законодательства существует и связан, прежде всего, с повышением таможенных пошлин на импортное оборудование и материалы, используемые Эмитентом в своей хозяйственной деятельности, а также с изменениями, направленными на ужесточение пропускного режима импортного товара, что приведет к повышению цен на указанную продукцию, а также повысит транзакционные издержки.

Эмитент выполняет требования таможенного контроля, своевременно оформляет всю документацию, необходимую для осуществления импортных операций и располагает достаточными финансовыми и кадровыми ресурсами для соблюдения норм и правил в сфере таможенного регулирования. В случае введения отдельных таможенных пошлин на отдельные виды импортных товаров, Эмитент предпримет все необходимые меры для снижения указанного риска.

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Внутренний рынок:

Эмитент осуществляет свою деятельность на основании ряда лицензий. Изменение требований по лицензированию основной деятельности Эмитента может негативно отразиться на его деятельности в том случае, если из-за данных изменений Эмитент не сможет получить/продлить лицензии, необходимые для осуществления дальнейшей деятельности, либо действующие лицензии будут аннулированы в судебном порядке. Это может повлечь наступление негативных для Эмитента последствий. Однако, по мнению Эмитента, вероятность невозможности получения/продления лицензии невелика.

В случае изменения требований по лицензированию, Эмитент предпримет все необходимые действия для соответствия новым реалиям и продолжения основной деятельности в текущем режиме. Таким образом, Эмитент оценивает риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Эмитента, как минимальные.

Лицензии на право пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы) у Эмитента отсутствуют.

Внешний рынок:

Эмитент не имеет лицензий, необходимых для осуществления деятельности на внешнем рынке, в связи с чем, данный риск расценивается Эмитентом как минимальный.

В случае изменения требований по лицензированию в отношении основной деятельности

Эмитента, Эмитент будет действовать в соответствии с новыми требованиями, включая получение необходимых лицензий.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью эмитента (в том числе по вопросам лицензирования), которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует эмитент:

Внутренний рынок:

Риски, связанные с изменением судебной практики присутствуют и могут в дальнейшем негативно сказаться на результатах деятельности Эмитента. На дату завершения последнего отчетного периода Эмитент не участвует в судебных процессах, которые могут привести к существенным затратам, оказать негативное влияние на внутреннем рынке и на его финансовое состояние. Эмитент не может полностью исключить возможность участия в судебных процессах, способных оказать влияние на его финансовое состояние в будущем. При этом Эмитент обладает всеми средствами правовой защиты своих интересов, что позволяет оценить данный риск как приемлемый.

Внешний рынок:

Риски, связанные с изменением судебной практики присутствуют и могут в дальнейшем негативно сказаться на результатах деятельности Эмитента. На дату завершения последнего отчетного периода Эмитент не участвует в судебных процессах, которые могут привести к существенным затратам, оказать негативное влияние на внешнем рынке и на его финансовое состояние. Эмитент не может полностью исключить возможность участия в судебных процессах, способных оказать влияние на его финансовое состояние в будущем. При этом, Эмитент находится в равном положении с остальными участниками рынка и обладает всеми средствами правовой защиты своих интересов, что позволяет оценить данный риск как приемлемый.

2.4.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Риск возникновения у эмитента убытков в результате уменьшения числа клиентов (контрагентов) вследствие формирования негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении эмитента, качестве его продукции (работ, услуг) или характере его деятельности в целом:

Общество подвержено риску потери деловой репутации.

Реализация данного риска может быть вызвана внутренними и внешними риск-факторами, в том числе: несоблюдением Обществом законодательства, учредительных и внутренних документов, принципов профессиональной этики; неисполнением Обществом договорных обязательств перед контрагентами; возникновением конфликта интересов; недостатками в организации системы внутреннего контроля.

С целью минимизации вышеуказанных риск-факторов Общество реализует различные мероприятия, включая:

- обеспечение непрерывного контроля за соблюдением требований законодательства;*
- контроль исполнения действующих соглашений, в том числе своевременное осуществление платежей;*
- обеспечение контроля за достоверностью финансовой и нефинансовой отчетности, публикуемой Компанией;*
- разработку локально-нормативных документов и процедур, направленных на недопущение коррупции.*

2.4.6. Стратегический риск

Риск возникновения у эмитента убытков в результате ошибок (недостатков), допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития эмитента (стратегическое управление) и выражающихся в неучете или недостаточном учете возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности эмитента, неправильном или недостаточно обоснованном определении перспективных направлений деятельности, в которых эмитент может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствии или обеспечении в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, людских) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности эмитента:

Стратегический риск представляет собой возможность возникновения у Эмитента убытков в результате неверной стратегии или нерационального позиционирования на рынке.

С целью минимизации стратегических рисков Эмитентом систематически производится анализ развития приоритетных и перспективных направлений деятельности, в которых Эмитент может достичь преимуществ перед конкурентами, а также оценивается достаточность необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, кадровых) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности Эмитента.

2.4.7. Риски, связанные с деятельностью эмитента

Риски, связанные с деятельностью Эмитента, могут возникать вследствие принятия управленческих решений, которые могут привести к негативным последствиям для Эмитента.

Риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент:

В настоящее время существенных рисков, связанных с участием Эмитента в судебных процессах, результатом рассмотрения которых на Эмитента могут быть наложены санкции и которые могут существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, нет.

Ввиду данного обстоятельства, по мнению органов управления Эмитента, указанные риски отсутствуют.

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензии эмитента на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Эмитент осуществляет свою деятельность на основании ряда лицензий. Соответственно, существует риск, что такие лицензии не будут продлены или переоформлены. Если регулирующие органы выявят нарушения условий лицензий, допущенные Эмитентом, то это может привести к приостановке, отзыву или отказу от продления лицензий и разрешений, выданных Эмитенту. Каждый из вышеуказанных исходов может оказать существенное негативное воздействие на финансовое положение и деятельность Эмитента.

Риски, связанные с возможной ответственностью эмитента по долгам третьих лиц, в том числе дочерних обществ эмитента:

Риски, связанные с возможной ответственностью эмитента по долгам дочерних обществ, минимальны.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) эмитента:

В связи с высоким мировым спросом на нефть, газ и нефтепродукты, а также широкой географией деятельности Компании в настоящее время Эмитент считает риски потери крупных заказчиков относительно существенными.

Раздел III. Подробная информация об эмитенте

3.1. История создания и развитие эмитента

3.1.1. Данные о фирменном наименовании (наименовании) эмитента

Полное фирменное наименование эмитента: *Общество с ограниченной ответственностью "Буровая компания "Евразия"*

Дата введения действующего полного фирменного наименования: *26.11.2004*

Сокращенное фирменное наименование эмитента: *ООО "БКЕ"*

Дата введения действующего сокращенного фирменного наименования: *21.02.2005*

Полное или сокращенное фирменное наименование эмитента (наименование для некоммерческой организации) является схожим с наименованием другого юридического лица

Наименования таких юридических лиц:

Общество с ограниченной ответственностью "Буровая Компания Евразия Шельф" (ОГРН 1073024000280), Объединенная профсоюзная организация общества с ограниченной ответственностью "Буровая компания "Евразия" (ОГРН 1026300005049), а также зарегистрированные в качестве самостоятельных юридических лиц профсоюзные организации структурных подразделений ООО «Буровая компания «Евразия».

Пояснения, необходимые для избежания смешения указанных наименований:

При этом Эмитент обращает внимание на то, что для собственной идентификации в

официальных договорах и документах Эмитент использует полное фирменное наименование, место нахождения, идентификационный номер налогоплательщика и/или основной государственный регистрационный номер.

Фирменное наименование эмитента (наименование для некоммерческой организации) зарегистрировано как товарный знак или знак обслуживания

Сведения о регистрации указанных товарных знаков:

<i>Наименование товарного знака</i>	<i>Дата государственной регистрации</i>	<i>Номер свидетельства регистрации</i>	<i>Срок действия регистрации товарного знака</i>
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	27.12.2007	340593	04.10.2026
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	27.12.2007	340595	04.10.2026
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	01.04.2008	347146	04.10.2026
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	01.04.2008	347147	04.10.2026

Все предшествующие наименования эмитента в течение времени его существования

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Буровая компания «Евразия»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «БКЕ»**

Дата введения наименования: **21.02.2005**

Основание введения наименования:

Протокол № 1 Внеочередного общего собрания участников Общества с ограниченной ответственностью «Буровая компания «Евразия» от 21.02.2005

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Буровая компания «Евразия»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «БК «Евразия»**

Дата введения наименования: **26.11.2004**

Основание введения наименования:

Протокол № 19 внеочередного общего собрания участников (единоличное решение единственного участника) ООО «ЛУКОЙЛ-Бурение» от 26.11.2004

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «ЛУКОЙЛ-Бурение»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «ЛУКОЙЛ-Бурение»**

Дата введения наименования: **01.10.1998**

Основание введения наименования:

Протокол № 1 Внеочередного общего собрания участников ООО «ЛУКОЙЛ-Бурение» от 01.10.1998

3.1.2. Сведения о государственной регистрации эмитента

Данные о первичной государственной регистрации

Номер государственной регистрации: **521376**

Дата государственной регистрации: **11.11.1998**

Наименование органа, осуществившего государственную регистрацию: **Администрация г. Когалым Ханты-Мансийского автономного округа Тюменской области**

Данные о регистрации юридического лица:

Основной государственный регистрационный номер юридического лица: **1028601443034**

Дата внесения записи о юридическом лице, зарегистрированном до 1 июля 2002 года, в единый

государственный реестр юридических лиц: 25.11.2002

Наименование регистрирующего органа: *Инспекция Министерства России по налогам и сборам по г. Когалыму Ханты-Мансийского автономного округа*

3.1.3. Сведения о создании и развитии эмитента

Эмитент создан на неопределенный срок

Краткое описание истории создания и развития эмитента. Цели создания эмитента, миссия эмитента (при наличии), и иная информация о деятельности эмитента, имеющая значение для принятия решения о приобретении ценных бумаг эмитента:

Срок существования эмитента с даты его государственной регистрации: 19 лет.

Срок, до которого эмитент будет существовать: срок деятельности Эмитента не ограничен.

Общество с ограниченной ответственностью «ЛУКОЙЛ-Бурение» создано путем преобразования Открытого акционерного общества «ЛУКОЙЛ-Бурение». Общество зарегистрировано 11.11.1998 г. В состав Общества входили Западно-Сибирский филиал (г. Когалым), филиал Оздоровительная база отдыха «Радуга» (г. Самара) и Представительство в г. Самара. Единственным участником Общества являлось ОАО «ЛУКОЙЛ».

В 1998-2003 гг. приобретены ЗАО «ЛУКОЙЛ-Бурение-Пермь», позднее преобразованное в ООО «ЛУКОЙЛ-Бурение-Пермь» (пос. Полазна Добрянского района Пермского края) и ООО «Нижневожжскбурнефть» (г. Жирновск Волгоградской обл.), а также присоединены к ним приобретенные ООО «Буровая компания «Комибур» (г. Усинск), ООО «Чернушинское управление по ремонту скважин» (Чернушинский район Пермского края) и ООО «Астраханьбурнефть» (г. Астрахань).

В ноябре-декабре 2004 г. Общество переименовано в ООО «Буровая компания «Евразия», 100 % доля в уставном капитале Общества, принадлежавшая ОАО «ЛУКОЙЛ», передана по договору купли-продажи компании EURASIA DRILLING COMPANY LIMITED (Каймановы острова).

В 2005 г. местонахождение Общества перенесено в г. Москва, где разместился центральный аппарат управления общества, В указанном году, в связи с реализацией непрофильных активов ликвидированы Представительство Общества в г. Самаре и филиал Общества – Оздоровительная база отдыха «Радуга». В декабре 2005 г. 100 % доля в уставном капитале Общества передана компанией EURASIA DRILLING COMPANY LIMITED своей 100 % дочерней компании CYPRESS OILFIELD HOLDINGS LIMITED (Кипр).

В 2006 г. к Обществу присоединены ООО «Буровая компания «Евразия-Пермь» и ООО «Нижневожжскбурнефть» с созданием на базе их имущества Пермского, Усинского, Нарьян-Марского и Нижневожжского филиалов.

В 2008 г. ликвидирован Нарьян-Марский филиал с передачей его активов Усинскому филиалу.

В 2013 году в Обществе создан Когалымский филиал.

С 01.01.2016 г. полномочия единоличного исполнительного органа Общества переданы Управляющей организации ООО «Евразия Менеджмент».

31.08.2018 принято решение о ликвидации Нижневожжского филиала.

Цели создания эмитента: извлечение прибыли посредством осуществления предпринимательской деятельности.

Миссия эмитента (при наличии): предоставление высококачественных услуг по бурению, строительству и ремонту нефтяных и газовых скважин с использованием передовых технологий.

Иная информация о деятельности эмитента, имеющая значение для принятия решения о приобретении ценных бумаг эмитента: Эмитент является крупнейшей независимой буровой компанией России по количеству пробуренных метров, занимающейся строительством и ремонтом нефтяных и газовых скважин всех назначений на лицензионных участках ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «Газпром нефть», ПАО «НК «Роснефть», ПАО АНК «Башнефть», и других нефтегазовых компаний. Компания входит в группу компаний Eurasia Drilling Company Limited

(EDC).

3.1.4. Контактная информация

Место нахождения эмитента

123298 Российская Федерация, Москва, Народного Ополчения 40 корп. 2

Адрес эмитента, указанный в едином государственном реестре юридических лиц

123298 Российская Федерация, Москва, Народного Ополчения 40 корп. 2

Телефон: +7 (495) 961-0252, 642-9175

Факс: +7 (495) 961-0255

Адрес электронной почты: *bke@bke.ru*

Адрес страницы (страниц) в сети Интернет, на которой (на которых) доступна информация об эмитенте, выпущенных и/или выпускаемых им ценных бумагах: *www.bke.ru;*
www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=29124

3.1.5. Идентификационный номер налогоплательщика

8608049090

3.1.6. Филиалы и представительства эмитента

Изменения, которые произошли в отчетном квартале в составе филиалов и представительств эмитента, а в случае изменения в отчетном квартале наименования, места нахождения филиала или представительства, фамилии, имени, отчества его руководителя, срока действия выданной ему эмитентом доверенности - также сведения о таких изменениях

Наименование: Нижневолжский филиал Общества с ограниченной ответственностью «Буровая компания «Евразия»

31.08.2018 принято решение о ликвидации Нижневолжского филиала. Изменения внесены в ЕГРЮЛ 11.10.2018.

Наименование: Пермский филиал Общества с ограниченной ответственностью «Буровая компания «Евразия»

Место нахождения: 618703, Пермский край, г. Добрянка, пгт. Полазна, ул.Нефтяников, 34

3.2. Основная хозяйственная деятельность эмитента

3.2.1. Основные виды экономической деятельности эмитента

Код вида экономической деятельности, которая является для эмитента основной

Коды ОКВЭД
9.10.1

Коды ОКВЭД
9.10.2

3.2.2. Основная хозяйственная деятельность эмитента

Виды хозяйственной деятельности (виды деятельности, виды продукции (работ, услуг)), обеспечившие не менее чем 10 процентов выручки (доходов) эмитента за отчетный период

Единица измерения: *тыс. руб.*

Вид хозяйственной деятельности: *Строительство скважин*

Наименование показателя	2017, 9 мес.	2018, 9 мес.
Объем выручки от продаж (объем продаж) по данному виду хозяйственной деятельности, тыс. руб.	46 006 482	40 905 782
Доля выручки от продаж (объема продаж) по данному виду хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж (объеме продаж) эмитента, %	93.6	94.5

Изменения размера выручки от продаж (объема продаж) эмитента от основной хозяйственной деятельности на 10 и более процентов по сравнению с аналогичным отчетным периодом предшествующего года и причины таких изменений

Выручка за 9 месяцев 2018 г. сократилась на 11,1% по сравнению с выручкой за 9 месяцев 2017 г.

Общая структура себестоимости эмитента

Наименование показателя	2017, 9 мес.	2018, 9 мес.
Сырье и материалы, %	10.4	12
Приобретенные комплектующие изделия, полуфабрикаты, %		
Работы и услуги производственного характера, выполненные сторонними организациями, %	47.2	45.8
Топливо, %	6.1	6.1
Энергия, %	1.6	1.3
Затраты на оплату труда, %	14.2	14
Проценты по кредитам, %		
Арендная плата, %		
Отчисления на социальные нужды, %	5	4.9
Амортизация основных средств, %	11.3	12
Налоги, включаемые в себестоимость продукции, %		
Прочие затраты, %	4.2	3.9
амортизация по нематериальным активам, %		
вознаграждения за рационализаторские предложения, %		
обязательные страховые платежи, %	1.1	1.1
представительские расходы, %		
иное (пояснить), %	3.1	2.9
Итого: затраты на производство и продажу продукции (работ, услуг) (себестоимость), %	100	100
Справочно: Выручка от продажи продукции (работ, услуг), % к себестоимости	126.7	120.5

Имеющие существенное значение новые виды продукции (работ, услуг), предлагаемые эмитентом на рынке его основной деятельности, в той степени, насколько это соответствует общедоступной информации о таких видах продукции (работ, услуг). Указывается состояние разработки таких видов продукции (работ, услуг).

Имеющих существенное значение новых видов продукции (работ, услуг) нет

Стандарты (правила), в соответствии с которыми подготовлена бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента и произведены расчеты, отраженные в настоящем подпункте:

3.2.3. Материалы, товары (сырье) и поставщики эмитента

За 9 мес. 2018 г.

Поставщики эмитента, на которых приходится не менее 10 процентов всех поставок материалов и товаров (сырья)

Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью "ПетроИнжиниринг"*

Место нахождения: *117630, г. Москва, парк Воронцовский, д. 3А*

ИНН: *7728679260*

ОГРН: *5087746615622*

Доля в общем объеме поставок, %: *31.6*

Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью "АВТОАЛЬЯНС"*

Место нахождения: *119421, Россия, город Москва, улица Новаторов, дом 8, корпус 2, помещение IV.*

ИНН: *7705963268*

ОГРН: *1117746755521*

Доля в общем объеме поставок, %: *13.5*

Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью "МЕРКУРИЙ ТОПЛИВНЫЙ РЕГИОН"*

Место нахождения: *117246, г. Москва, пр. Научный дом 17*

ИНН: *7728274426*

ОГРН: *1157746580562*

Доля в общем объеме поставок, %: *23.4*

Информация об изменении цен более чем на 10% на основные материалы и товары (сырье) в течение соответствующего отчетного периода по сравнению с соответствующим отчетным периодом предшествующего года

Изменение стоимости цен в рублевом эквиваленте на импортный ЗИП составил в среднем – 6,65 %. (изменение курса рубля: среднее значение за 9 месяцев 2017г. \$= 58,263 руб., среднее значение за 9 месяцев 2018г. \$= 62,349 руб.)

Доля импортных поставок в поставках материалов и товаров, прогноз доступности источников импорта в будущем и возможные альтернативные источники

По итогам 9 месяцев 2018 г. импортные поставки составили 25,8 % в поставках материалов и товаров.

В связи с санкциями, вызванными политической ситуацией на Украине, в части поставок из США и Европы доступность источников импорта осложнена необходимостью получения дополнительных согласований контрольных органов стран-производителей.

На значительное количество ЗИП аналогов российского производства не представлено

3.2.4. Рынки сбыта продукции (работ, услуг) эмитента

Основные рынки, на которых эмитент осуществляет свою деятельность:

ООО «Буровая компания «Евразия» является крупнейшей независимой буровой компанией России

по количеству пробуренных метров, занимающейся строительством и ремонтом нефтяных и газовых скважин всех назначений на лицензионных участках ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «Газпром нефть», ПАО «НК «Роснефть» и других нефтегазовых компаний.

Производственные мощности ООО «Буровая компания «Евразия» сосредоточены в Западно-Сибирском, Волго-Уральском и Тимано-Печорском регионах.

Компания представляет собой сложившуюся структуру, осуществляющую для заказчиков весь комплекс технологических работ до сдачи скважин, а именно:

- *строительство поисковых, разведочных и эксплуатационных скважин;*
- *бурение горизонтальных, наклонно-направленных и пологих скважин;*
- *бурение многоствольных и разветвленно-горизонтальных скважин;*
- *бурение нефтяных скважин на равновесии и депрессии;*
- *освоение и испытание эксплуатационных и разведочных скважин;*
- *бурение вторых стволов из ранее пробуренных и обсаженных скважин;*
- *внедрение новых технологий и инженерное сопровождение бурения скважин;*
- *исполнение функций интегратора при выполнении работ по интегрированному подряду.*

Факторы, которые могут негативно повлиять на сбыт эмитентом его продукции (работ, услуг), и возможные действия эмитента по уменьшению такого влияния:

- *значительное ухудшение макроэкономической ситуации;*
- *сокращение объемов добычи нефти и газа основными заказчиками услуг Эмитента;*
- *усиление конкурентного давления со стороны прочих поставщиков аналогичных услуг;*
- *техногенные и природные катастрофы в регионах.*

Возможные действия эмитента по уменьшению такого влияния:

В случае возникновения одного или нескольких вышеперечисленных рисков ООО «БКЕ» предпримет все возможные меры по нивелированию сложившихся негативных изменений. Параметры проводимых мероприятий будут зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае. ООО «БКЕ» не может гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, приведут к существенному изменению ситуации, поскольку абсолютное большинство приведенных рисков находится вне контроля ООО «БКЕ».

Тем не менее, в случае отрицательного влияния указанных изменений на деятельность ООО «БКЕ» планируется осуществить следующие общие мероприятия, направленные на поддержание доходности деятельности ООО «БКЕ»:

- *провести адекватные изменения в ценовой политике для поддержания спроса на свою продукцию на необходимом уровне;*
- *оптимизировать затраты;*
- *пересмотреть программу капиталовложений;*
- *предпринять меры, направленные на жизнеобеспечение работников ООО «БКЕ», на обеспечение работоспособности ООО «БКЕ».*

В целях снижения зависимости от ключевого заказчика проводится политика диверсификации, однако, значительная часть портфеля все же остается ориентирована на основного заказчика (группу компаний ЛУКОЙЛ).

На данный момент деятельность по осуществлению бурения скважин в значительной степени не подверженаотягощающим процедурам лицензирования деятельности, и основные затраты и процедуры относятся на недропользователя, т.е. заказчика, однако, в случае разделения необходимости получения лицензий, между исполнителем и заказчиком, ООО «БКЕ» увеличит время и средства, затрачиваемые на обеспечение проекта всей необходимой разрешительной документацией.

В целях минимизации рисков, связанных с форс-мажорными обстоятельствами (военные конфликты, забастовки, стихийные бедствия, введение чрезвычайного положения), ООО «БКЕ» учитывает при ведении договорной деятельности возможность наступления таких событий. При этом ООО «БКЕ» исходит из того, что в соответствии с нормами действующего законодательства Российской Федерации лицо, не исполнившее обязательство вследствие непреодолимой силы, к обстоятельствам которой относятся указанные выше события, не несет ответственности перед контрагентом.

3.2.5. Сведения о наличии у эмитента разрешений (лицензий) или допусков к отдельным

видам работ

Орган (организация), выдавший соответствующее разрешение (лицензию) или допуск к отдельным видам работ: **Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору.**

Номер разрешения (лицензии) или документа, подтверждающего получение допуска к отдельным видам работ: **ВП-00-011196**

Вид деятельности (работ), на осуществление (проведение) которых эмитентом получено соответствующее разрешение (лицензия) или допуск: **на эксплуатацию взрывопожароопасных производственных объектов.**

Дата выдачи разрешения (лицензии) или допуска к отдельным видам работ: **20.01.2010**

Срок действия разрешения (лицензии) или допуска к отдельным видам работ: **Бессрочная**

3.2.6. Сведения о деятельности отдельных категорий эмитентов

Эмитент не является акционерным инвестиционным фондом, страховой или кредитной организацией, ипотечным агентом.

3.2.7. Дополнительные требования к эмитентам, основной деятельностью которых является добыча полезных ископаемых

Основной деятельностью эмитента не является добыча полезных ископаемых

3.2.8. Дополнительные требования к эмитентам, основной деятельностью которых является оказание услуг связи

Основной деятельностью эмитента не является оказание услуг связи

3.3. Планы будущей деятельности эмитента

Увеличение доли рынка

Эмитент намерен наращивать долю рынка в России как за счет естественного роста Компании, так и за счет целевых приобретений. В 2016 году и в 2017 году доля Эмитента на рынке эксплуатационного и разведочного бурения в России составила 15% и 15% соответственно. Данные показатели были рассчитаны на основании динамики эксплуатационного и разведочного бурения в России, подготовленной Центральным диспетчерским управлением топливно-энергетического комплекса (ЦДУ ТЭК). За 9 месяцев 2018 года доля Эмитента на рынке бурения составила 12%. За 9 месяцев 2018 года Эмитент пробурил 2 597 052 метров нефтяных и газовых скважин, что на 17% ниже показателя 2017 года. Продолжая удовлетворять растущий спрос на буровые услуги, Эмитент в дальнейшем ожидает улучшение показателей эффективности своей операционной деятельности. Вместе с тем Эмитент намерен продолжать применять новые технологии бурения, чтобы иметь возможность удовлетворить спрос своих клиентов на более высокотехнологичные и комплексные услуги.

Наращивание клиентской базы

Ключевой составляющей стратегии роста Эмитента является дальнейшее расширение клиентской базы, выход на новые географические рынки, на которых у Эмитента будет возможность предоставлять услуги, «добавляющие ценность» клиентам, и эффективно работать. До приобретения компанией Eurasia Drilling Company Limited в 2004 Эмитент преимущественно предоставлял услуги по бурению одному клиенту - ПАО «ЛУКОЙЛ», бывшей материнской компании. В то время как стратегическое сотрудничество с компанией «ЛУКОЙЛ» продолжает быть выгодным для Эмитента, в том числе благодаря существующему рамочному соглашению, Эмитент считает, что стратегия увеличения в портфеле заказов доли других крупных российских, а также зарубежных нефтедобывающих предприятий, ведущих свою деятельность на территории России, положительно отразится на результатах деятельности Компании. В результате реализации данной стратегии доля ПАО «Газпром нефть» и ПАО «НК «Роснефть» по итогам деятельности за 9 месяцев 2018 года составила 25% и 7% от общей проходки, соответственно, тогда как доля ПАО «ЛУКОЙЛ» составила 66%. В начале 2018г. было получено значительное число предложений по участию в тендерах на предоставление буровых услуг, услуг капитального ремонта скважин и сопутствующих услуг. Во многих из проведенных конкурсов Эмитент стал победителем.

Расширение технологической платформы

С каждым годом возрастают требования клиентов Эмитента к получению наиболее эффективных решений «под ключ» с использованием новых технологий. Поэтому целью Эмитента является получение доступа к самым современным технологиям, чтобы в полной мере воспользоваться своим доминирующим положением, опытом и знаниями в сфере буровых работ и ремонта скважин. В апреле 2011 года компания EDC подписала Соглашение с компанией Schlumberger о формировании Стратегического Альянса на территории СНГ и приобретении друг у друга активов. Будучи частью группы EDC, Эмитент получил доступ к высококачественным услугам мирового стандарта в лице компании Schlumberger.

3.4. Участие эмитента в банковских группах, банковских холдингах, холдингах и ассоциациях

Наименование группы, холдинга или ассоциации: *Ассоциация независимых директоров*

Срок участия эмитента: *с 2007 года*

Роль (место) и функции эмитента в организации:

Эмитент является корпоративным членом ассоциации

Наименование группы, холдинга или ассоциации: *Ассоциация в области строительства «Саморегулируемая организация «АЛЬЯНС СТРОИТЕЛЕЙ»*

Срок участия эмитента: *с 2017 года*

Роль (место) и функции эмитента в организации:

Эмитент является членом организации

3.5. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили

3.6. Состав, структура и стоимость основных средств эмитента, информация о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, а также обо всех фактах обременения основных средств эмитента

На 30.09.2018 г.

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование группы объектов основных средств	Первоначальная (восстановительная) стоимость	Сумма начисленной амортизации
Здания	2 805 834	1 714 558
Прочие сооружения и передаточные устройства	501 031	230 265
Прочие машины и оборудование	81 717 917	51 883 908
Земельные участки	2 263	0
Транспортные средства	160 861	130 343
Производственный и хозяйственный инвентарь	172 276	127 193
Прочие основные средства	16 200	14 776
ИТОГО	85 376 380	54 101 043

Сведения о способах начисления амортизационных отчислений по группам объектов основных средств:

В соответствии с учетной политикой Эмитента амортизация основных средств начисляется линейным способом, исходя из срока полезного использования инвентарных

объектов основных средств за исключением объектов основных средств, полученных по договору лизинга и учитываемых на балансе Общества, начисление амортизации которых осуществляется способом уменьшаемого остатка. Срок полезного использования и способ начисления амортизации в течение срока службы объекта основного средства не меняется. Срок полезного использования объекта основного средства может быть изменен только в случае его модернизации, реструктуризации.

Отчетная дата: **30.09.2018**

Результаты последней переоценки основных средств и долгосрочно арендуемых основных средств, осуществленной в течение последнего завершенного финансового года, с указанием даты проведения переоценки, полной и остаточной (за вычетом амортизации) балансовой стоимости основных средств до переоценки и полной и остаточной (за вычетом амортизации) восстановительной стоимости основных средств с учетом этой переоценки. Указанная информация приводится по группам объектов основных средств. Указываются сведения о способах начисления амортизационных отчислений по группам объектов основных средств.

Переоценка основных средств за указанный период не проводилась

Указываются сведения о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, стоимость которых составляет 10 и более процентов стоимости основных средств эмитента, и иных основных средств по усмотрению эмитента, а также сведения обо всех фактах обременения основных средств эмитента (с указанием характера обременения, даты возникновения обременения, срока его действия и иных условий по усмотрению эмитента):

Раздел IV. Сведения о финансово-хозяйственной деятельности эмитента

4.1. Результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента

Динамика показателей, характеризующих результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента, в том числе ее прибыльность и убыточность, рассчитанных на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности

Стандарт (правила), в соответствии с которыми составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность, на основании которой рассчитаны показатели: **РСБУ**

Единица измерения для суммы непокрытого убытка: **тыс. руб.**

Наименование показателя	2017, 9 мес.	2018, 9 мес.
Норма чистой прибыли, %	14.81	20.65
Коэффициент оборачиваемости активов, раз	0.57	0.49
Рентабельность активов, %	8.52	10.03
Рентабельность собственного капитала, %	11.43	11.95
Сумма непокрытого убытка на отчетную дату		
Соотношение непокрытого убытка на отчетную дату и балансовой стоимости активов, %		

Все показатели рассчитаны на основе рекомендуемых методик расчетов

Экономический анализ прибыльности/убыточности эмитента, исходя из динамики приведенных показателей, а также причины, которые, по мнению органов управления, привели к убыткам/прибыли эмитента, отраженным в бухгалтерской (финансовой) отчетности:

Норма чистой прибыли за 9 месяцев 2018 г. по сравнению с 9 месяцами 2017 г. увеличилась на 39,4%

Данное увеличение вызвано увеличением чистой прибыли на 1 655 млн. руб (+22,73%) с одновременным снижением выручки на 5 876 млн. руб (-11,96%)

Увеличение активов за 9 месяцев 2018 г. на 4,16% при одновременном снижении выручки на

11,96% привело к снижению коэффициент оборачиваемости активов за 9 месяцев 2018 г. по сравнению с 9 месяцами 2017г. на 15,5%

Увеличение активов Компании на 4,16% при увеличении чистой прибыли на 22,73% привело к увеличению показателя рентабельности активов за 9 месяцев 2018 г. по сравнению с 9 месяцами 2017 г. на 17,8%

Рентабельность собственного капитала за 9 месяцев 2018 г. увеличилась на 4.5% по сравнению с 9 месяцами 2017 г.

Данное увеличение вызвано ростом чистой прибыли на 1 655 млн. руб (+22.73%) при одновременном увеличении величины собственного капитала на 11 092 млн. руб (+17,4%)

Мнения органов управления эмитента относительно причин или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента не совпадают: **Нет**

Член совета директоров (наблюдательного совета) эмитента или член коллегиального исполнительного органа эмитента имеет особое мнение относительно упомянутых причин и/или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента, отраженное в протоколе собрания (заседания) совета директоров (наблюдательного совета) эмитента или коллегиального исполнительного органа, на котором рассматривались соответствующие вопросы, и настаивает на отражении такого мнения в ежеквартальном отчете: **Нет**

4.2. Ликвидность эмитента, достаточность капитала и оборотных средств

Динамика показателей, характеризующих ликвидность эмитента, рассчитанных на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности

Стандарт (правила), в соответствии с которыми составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность, на основании которой рассчитаны показатели: **РСБУ**

Единица измерения для показателя 'чистый оборотный капитал': **тыс. руб.**

Наименование показателя	2017, 9 мес.	2018, 9 мес.
Чистый оборотный капитал	24 884 538	19 519 397
Коэффициент текущей ликвидности	3.02	3.42
Коэффициент быстрой ликвидности	2.58	2.9

По усмотрению эмитента дополнительно приводится динамика показателей, характеризующих ликвидность эмитента, рассчитанных на основе данных сводной бухгалтерской (консолидированной финансовой) отчетности эмитента, включаемой в состав ежеквартального отчета: **Нет**

Все показатели рассчитаны на основе рекомендуемых методик расчетов: **Да**

Экономический анализ ликвидности и платежеспособности эмитента, достаточности собственного капитала эмитента для исполнения краткосрочных обязательств и покрытия текущих операционных расходов на основе экономического анализа динамики приведенных показателей с описанием факторов, которые, по мнению органов управления эмитента, оказали наиболее существенное влияние на ликвидность и платежеспособность эмитента:

Уменьшение значения чистого оборотного капитала за 9 месяцев 2018 г. относительно значения данного показателя за 9 месяцев 2017 г. составляет 5 365 млн. руб. (-21,56%)

Это объясняется уменьшением краткосрочных обязательств (-34,74%; -4 292 млн. руб.) на фоне уменьшения оборотных активов (-26,16%; - 9 777 млн. руб.)

Коэффициент текущей ликвидности дает общую оценку ликвидности активов, показывая, сколько рублей текущих активов предприятия приходится на один рубль текущих обязательств. Логика исчисления данного показателя заключается в том, что предприятие погашает краткосрочные обязательства в основном за счет текущих активов; следовательно, если текущие активы превышают по величине текущие обязательства, предприятие может рассматриваться как успешно функционирующее.

Значения коэффициентов текущей и быстрой ликвидности за 9 месяцев 2018 г. увеличились с аналогичными показателями за 9 месяцев 2017 г. соответственно на 13,49% и 12,27%

Это также объясняется уменьшением краткосрочных обязательств на фоне уменьшения

оборотных активов

Мнения органов управления эмитента относительно причин или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента не совпадают: **Нет**

Член совета директоров (наблюдательного совета) эмитента или член коллегиального исполнительного органа эмитента имеет особое мнение относительно упомянутых причин и/или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента, отраженное в протоколе собрания (заседания) совета директоров (наблюдательного совета) эмитента или коллегиального исполнительного органа, на котором рассматривались соответствующие вопросы, и настаивает на отражении такого мнения в ежеквартальном отчете: **Нет**

4.3. Финансовые вложения эмитента

На 30.09.2018 г.

Перечень финансовых вложений эмитента, которые составляют 5 и более процентов всех его финансовых вложений на дату окончания отчетного периода

Вложения в эмиссионные ценные бумаги

Вложений в эмиссионные ценные бумаги, составляющих 5 и более процентов всех финансовых вложений, нет

Вложения в неэмиссионные ценные бумаги

Вложений в неэмиссионные ценные бумаги, составляющих 5 и более процентов всех финансовых вложений, нет

Иные финансовые вложения

Объект финансового вложения: **Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited**

Размер вложения в денежном выражении: **6 559 060**

Единица измерения: **тыс. руб.**

размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты: **7.0% годовых**

Дополнительная информация:

Договор займа Д-2014-0583/ЦАУ от 18.09.2014 (Срок действия договора до 31.12.2020)

Объект финансового вложения: **Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited**

Размер вложения в денежном выражении: **3 607 483**

Единица измерения: **тыс. руб.**

размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты: **7.0% годовых**

Дополнительная информация:

Договор займа б/н от 02.11.2015 (Срок действия договора до 31.12.2020)

Объект финансового вложения: **Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited**

Размер вложения в денежном выражении: **1 967 718**

Единица измерения: **тыс. руб.**

размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты: **7.0% годовых**

Дополнительная информация:

Договор займа б/н от 19.04.2016 (Срок действия договора до 31.12.2020)

Объект финансового вложения: *Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited*
Размер вложения в денежном выражении: *4 591 342*
Единица измерения: *тыс. руб.*
размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты:
7,0% годовых
Дополнительная информация:
Договор займа б/н от 03.11.2016 (Срок действия договора до 31.12.2020)

Объект финансового вложения: *Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited*
Размер вложения в денежном выражении: *1 967 718*
Единица измерения: *тыс. руб.*
размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты:
7,0% годовых
Дополнительная информация:
Договор займа б/н от 01.08.2017 (Срок действия договора до 31.12.2020)

Объект финансового вложения: *Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited*
Размер вложения в денежном выражении: *2 951 577*
Единица измерения: *тыс. руб.*
размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты:
6,5% годовых
Дополнительная информация:
Договор займа б/н от 06.10.2017 (Срок действия договора до 31.12.2019)

Объект финансового вложения: *Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited*
Размер вложения в денежном выражении: *4 591 342*
Единица измерения: *тыс. руб.*
размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты:
7,0% годовых
Дополнительная информация:
Договор займа б/н от 07.04.2017 (Срок действия договора до 31.12.2020)

Объект финансового вложения: *Договор займа с Eurasia Drilling Company Limited*
Размер вложения в денежном выражении: *2 623 624*
Единица измерения: *тыс. руб.*
размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты:
7.0% годовых
Дополнительная информация:
Договор займа 1 от 26.04.2018 (Срок действия договора до 31.12.2020)

Информация о величине потенциальных убытков, связанных с банкротством организаций (предприятий), в которые были произведены инвестиции, по каждому виду указанных инвестиций:

Информация об убытках предоставляется в оценке эмитента по финансовым вложениям, отраженным в бухгалтерской отчетности эмитента за период с начала отчетного года до даты окончания последнего отчетного квартала

Стандарты (правила) бухгалтерской отчетности, в соответствии с которыми эмитент произвел расчеты, отраженные в настоящем пункте ежеквартального отчета:

- *Федеральный закон № 402-ФЗ от 06.12.2011 «О бухгалтерском учете»;*
- *Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99, утвержденное приказом Министерства финансов РФ № 43н от 06.07.1999;*
- *Положение по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений» ПБУ 19/02, утвержденное приказом Министерства финансов РФ № 126н от 10.12.2002;*
- *другие нормативные документы, регулирующие правила ведения бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации.*

4.4. Нематериальные активы эмитента

На 30.09.2018 г.

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование группы объектов нематериальных активов	Первоначальная (восстановительная) стоимость	Сумма начисленной амортизации
Патент на изобретение	12.6	11
Программное обеспечение	7 819.7	5 864.8
Товарный знак БКЕ	230	230
Анимационный фильм	1 641	1 641
ИТОГО	9 703.3	7 746.8

Стандарты (правила) бухгалтерского учета, в соответствии с которыми эмитент представляет информацию о своих нематериальных активах:

Учет нематериальных активов ведется в соответствии с Приказом Минфина от 20 декабря 2007 г. № 153н Об утверждении положения по бухгалтерскому учету "Учет нематериальных активов" ПБУ 14/2007

Отчетная дата: *30.09.2018*

4.5. Сведения о политике и расходах эмитента в области научно-технического развития, в отношении лицензий и патентов, новых разработок и исследований

Утвержденная политика в области научно-технического развития у Эмитента отсутствует. Эмитент имеет следующие зарегистрированные объекты интеллектуальной собственности:

Наименование товарного знака	Дата государственной регистрации	Номер свидетельства регистрации	Срок действия регистрации товарного знака
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	27.12.2007	340593	04.10.2026
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	27.12.2007	340595	04.10.2026
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	01.04.2008	347146	04.10.2026
Товарный знак (знак обслуживания) в виде изображения	01.04.2008	347147	04.10.2026

4.6. Анализ тенденций развития в сфере основной деятельности эмитента

В 2017 году объемы бурения в России увеличились на 12% по данным ЦДУ ТЭК по сравнению с аналогичным периодом 2016 года. За 9 месяцев 2018 года объемы бурения в России увеличились на

3% по данным ЦДУ ТЭК по сравнению с аналогичным периодом 2017 года. При этом объёмы горизонтального бурения также продолжают расти. В целом, увеличивается глубина скважин, также все более распространёнными становятся скважины с большим отходом по вертикали и с большей длиной горизонтального участка. В 2017 году объёмы бурения горизонтальных скважин увеличились на 28% по сравнению с аналогичным периодом 2016 года по данным ЦДУ ТЭК. За 9 месяцев 2018 года объёмы бурения горизонтальных скважин увеличились на 22% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года по данным ЦДУ ТЭК.

4.7. Анализ факторов и условий, влияющих на деятельность эмитента

Факторы и условия, влияющие на деятельность Эмитента:

Стабилизация цен на нефть

Цены на сырую нефть и природный газ в России могут оказывать значительное влияние на результаты деятельности Эмитента. Мировые цены на нефть характеризуются значительными колебаниями, которые определяются балансом спроса и предложения. Существенное снижение цен на нефть и природный газ может привести к снижению капитальных затрат клиентов Эмитента, и, следовательно, к сокращению количества скважин, пробуренных нефтяными и газовыми компаниями. Такая картина последовательного снижения и увеличения капитальных расходов клиентов Эмитента является причиной того, что результаты буровых работ могут значительно отличаться из года в год в течение срока существования Компании. Результаты работы Эмитента по капитальному ремонту, как правило, менее чувствительны к колебаниям цен на нефть и природный газ, так как нефтегазовые компании нуждаются в этих услугах как в периоды высоких, так и низких цен на нефть.

Наличие значительных запасов нефти и газа

Более половины от общего количества природных ресурсов России находятся в перспективных планах разработки. Значительные объёмы нефти и газа планируется добыть в будущем, что подразумевает устойчивое развитие отрасли в среднесрочной перспективе. Освоение таких месторождений потребует больших капиталовложений и, таким образом, более интенсивного обслуживания нефтепромыслов. По данным обзора мировой энергетики, подготовленного компанией «BP», на начало 2013 г. разведанные российские запасы углеводородов, приходящиеся как на наземные так и на морские месторождения, составили 87,2 млрд. баррелей нефти и 32,9 трлн. куб. м. газа. Исходя из этого, на российские резервы должны приходиться 5,2% мировых запасов нефти и 17,6% газа. Однако добыча нефти на давно разрабатываемых месторождениях, которая составляет основную часть добычи в России, сокращается из года в год. Ввиду этого с каждым годом необходимо увеличивать количество пробуренных и более глубоких скважин. По оценкам REnergy в течение следующих 3 лет совокупные среднегодовые темпы роста бурения в Западной Сибири должны составить 9,2% для обеспечения растущих потребностей на энергию.

Работа в новых сложных географических условиях

Рост производства на существующих месторождениях включает в себе значительные сложности, и нефтедобывающие компании переходят к разработке новых месторождений в таких регионах как Восточная Сибирь и Тимано-Печорский регион, где необходимы более высокие затраты. Отсутствие в регионах инфраструктуры и сложные природные условия требуют наличия более специализированной техники и оборудования, что ведет к росту цен и увеличению средней стоимости скважины.

Переход на западные стандарты

С начала нового тысячелетия для повышения эффективности и производительности нефтяные компании стараются изменить деловую практику в соответствии с западными моделями деятельности. Помимо инвестиций в развитие методов управления и обучения компании увеличивают уровень временных и денежных инвестиций в обеспечение повышения качества оборудования и услуг. Такие технологии как бурение наклонно-направленных и горизонтальных скважин уже привели к значительно более хорошим показателям производительности на разработанных месторождениях.

Модернизация существующих активов

В настоящее время подходит к концу срок эксплуатации парка буровых установок, произведенных более 20 лет назад. Согласно данным Douglas Westwood приблизительно 59% буровых установок в России были произведены более 20 лет назад (данные на конец 2012 г.).

Согласно правилам Ростехнадзора срок полезной службы буровых установок не должен превышать 25 лет. Дальнейшее использование буровой установки является возможным при проведении ее модернизации, что в большинстве случаев означает, но не ограничивается, заменой вышечного-лебедных блоков. В ближайшие годы потребуется значительное количество новых буровых установок, которые должны прийти на замену старым, для обеспечения непрерывности и роста производства нефти и газа.

Изменение баланса на рынке сервисных услуг от собственных к независимым отечественным поставщикам услуг

Исторически, нефтепромысловое обслуживание в России было представлено собственной функцией большинства российских нефтедобывающих компаний, контролировавших свои сервисные и буровые подразделения. В течение последнего десятилетия развивался процесс выделения компаний, что привело к перераспределению доли услуг, оказывавшихся собственными подразделениями нефтедобывающих компаний, в пользу независимых отечественных и западных компаний нефтепромыслового обслуживания. Основным стимулом такого изменения явилась задача увеличения размера и повышения качества работы парка буровых установок.

Результаты деятельности Эмитента:

За 9 месяцев 2018 года доля Эмитента на рынке буровых работ на материке в России составила 12%.

Прогноз в отношении продолжительности действия указанных факторов и условий:

Указанные факторы, оказывающие влияние на деятельность Эмитента, обусловлены рыночными тенденциями. Эмитент предполагает, что они будут действовать в течение долгого периода времени.

Действия, предпринимаемые эмитентом, и действия, которые эмитент планирует предпринять в будущем для эффективного использования данных факторов и условий:

Увеличение доли оказываемых услуг по капитальному ремонту скважин в общем объеме оказываемых услуг;

Увеличение уровня инвестирования на обеспечение повышения качества оборудования и услуг и на развитие методов управления и обучающих программ;

Дальнейшая модернизация парка буровых установок;

Расширение круга заказчиков.

Способы, применяемые эмитентом, и способы, которые эмитент планирует использовать в будущем для снижения негативного эффекта факторов и условий, влияющих на деятельность эмитента:

Эмитент в настоящее время осуществляет и будет осуществлять в последующем комплекс мероприятий по предотвращению негативного влияния факторов, воздействующих на его деятельность:

- мониторинг и анализ рынка нефтесервисных услуг и нефтегазовой отрасли;
- мониторинг технологических изменений в сфере нефтесервиса;
- привлечение ведущих специалистов в сфере своей основной деятельности;
- мониторинг изменений регулирующей деятельность законодательства, правовое и налоговое планирование деятельности;
- разработка новых типов услуг, как для освоенных рынков, так и для новых рынков;
- повышение стандартов обслуживания;
- оптимизация издержек;
- гибкая ценовая политика.

Существенные события/факторы, которые могут в наибольшей степени негативно повлиять на возможность получения эмитентом в будущем таких же или более высоких результатов, по сравнению с результатами, полученными за последний завершенный отчетный период до даты утверждения проспекта ценных бумаг, а также вероятность наступления таких событий (возникновения факторов):

К существенным событиям/ факторам, которые могут в наибольшей степени негативно повлиять на возможность получения Эмитентом в будущем таких же или более высоких результатов, по сравнению с результатами, полученными за последний отчетный период, относятся:

- снижение цен на нефть;
- возможное сокращение спроса на услуги в области нефтесервиса в России и в мире в условиях возможной рецессии мировой экономики в условиях финансового кризиса;
- рост конкуренции;

- *рост стоимости на услуги субподрядчиков и обслуживающих организаций Эмитента;*
- *рост стоимости оборудования и материалов, используемых Эмитентом в хозяйственной деятельности.*

Вероятность наступления указанных факторов оценивается Эмитентом как средняя.

*Существенные события/факторы, которые могут улучшить результаты деятельности эмитента, и вероятность их наступления, а также продолжительность их действия:
К существенным событиям/факторам, которые могут улучшить результаты деятельности Эмитента относятся:*

Активное развитие бизнеса нефтегазовых компаний;

Рост цен на нефть и как следствие высокий спрос на услуги в области нефтесервиса;

Развитие инфраструктуры в нефтегазодобывающих регионах России;

Разработка высокотехнологического сервисного оборудования, отвечающего современным требованиям;

Вероятность наступления этих события эмитент оценивает как высокую.

Продолжительность их действия: долгосрочная.

4.8. Конкуренты эмитента

Основные существующие и предполагаемые конкуренты эмитента по основным видам деятельности, включая конкурентов за рубежом. Приводится перечень факторов конкурентоспособности эмитента с описанием степени их влияния на конкурентоспособность производимой продукции (работ, услуг).

Основные существующие и предполагаемые конкуренты эмитента по основным видам деятельности, включая конкурентов за рубежом:

Российский рынок бурения наземных скважин характеризуется достаточно высокой конкуренцией. На нем присутствуют как независимые буровые подрядчики, так и собственные буровые подразделения нефтедобывающих интегрированных компаний.

- *На российском рынке существуют независимые поставщики нефтесервисных услуг, которые возникли в результате приобретения нефтесервисных подразделений нефтедобывающих компаний или в результате слияния более мелких независимых сервисных компаний. Российские независимые буровые компании представлены такими компаниями, как ЗАО «Сибирская Сервисная Компания», владеющая, по оценкам Douglas Westwood, 70 буровыми установками, и многие другие с парком менее 50 буровых установок, образованными, в первую очередь, для ведения деятельности в определенных регионах страны и оказывающими базовые услуги по средним ценам.*

- *Международные независимые буровые подрядчики представлены компаниями «КСА Deutag», «Nabors» и другими. В 2009 году компания Weatherford приобрела собственные нефтесервисные активы компании ТНК-ВР. В 2014 году нефтесервисные активы Weatherford были приобретены ПАО «НК «Роснефть». В 2011 году о своем решении выйти на рынок нефтесервисных услуг с использованием традиционных технологий бурения объявила компания «CAT Oil». Международные компании не могут конкурировать в низком и/или среднем ценовом сегментах рынка и ограничивают свою деятельность спектром сервисных продуктов, требующих специальных технологий или высокопрофессионального персонала, что ведет к соответствующему удорожанию стоимости таких услуг.*

- *Почти каждая нефтегазовая компания в России, в том числе ОАО «Сургутнефтегаз», ПАО «НК «Роснефть» и другие, имеет свои собственные внутренние нефтесервисные подразделения, на которые по-прежнему приходится основная часть буровых работ в России. В последнее время ПАО «НК «Роснефть» активно реализует стратегию по наращиванию доли внутреннего сервиса и укреплению своих позиций на рынке буровых услуг и работ по текущему и капитальному ремонту скважин. В рамках данной стратегии в апреле 2014 года были приобретены нефтесервисные активы ООО «Оренбургская Буровая Компания», а в августе 2014 года была закрыта сделка по приобретению активов в области бурения и ремонта скважин Weatherford. Однако не все нефтяные компании следуют такой стратегии. Так, ПАО «ЛУКОЙЛ» инициировало процесс отделения своей внутренней нефтесервисной службы в конце 2004 года, продав ее и сопутствующие активы. В первом квартале 2012 года ПАО «Газпром нефть» завершили процесс по продаже своего внутреннего бурового подразделения. В четвертом квартале 2013 года ПАО АНК «Башнефть» также осуществила продажу своих нефтесервисных*

активов. В ближайшие годы другие нефтедобывающие компании могут инициировать процесс выделения собственных сервисных подразделений, что приведет к увеличению числа независимых игроков на нефтесервисном рынке.

Перечень факторов конкурентоспособности эмитента и степень их влияния на конкурентоспособность производимой продукции (работ, услуг):

Крупнейший независимый подрядчик в России

За 2017 год Эмитент пробурил 5 767 014 метров нефтяных и газовых скважин, соответственно, и согласно статистическим данным ЦДУ ТЭК является самым крупным независимым подрядчиком наземных буровых работ в России по количеству пробуренных метров. Доля Эмитента на рынке наземных буровых работ в России составила 15% в 2016 году и 20% в 2017 году. За 9 месяцев 2018 года доля Эмитента на рынке буровых работ на материке в России составила 12%. Масштаб операций Эмитента, который по состоянию на 31 декабря 2017 года составил 172 наземных буровых и мобильных установок, позволил Компании получить обширный опыт в управлении крупномасштабными комплексными программами развития и программами разведочного бурения практически во всех основных нефтегазовых регионах России. По состоянию на 1 августа 2018 года парк буровых станков Эмитента насчитывает 159 станков. Эмитент оказывает услуги по бурению на материке таким крупным нефтегазовым компаниям как ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «Газпром нефть», ПАО «НК «Роснефть».

Эмитент полагает, что компании прибегают к его услугам из-за наличия обширного опыта, знаний в области местных геологических условий, понимания потребностей клиентов и способности предоставлять полный спектр буровых услуг.

Централизованное управление географически разбросанными ключевыми нефтегазодобывающими регионами России

Основные нефтегазодобывающие регионы России охватывают огромные территории и расположены в отдаленных частях страны. Доставка оборудования в эти отдаленные и различающиеся по своей географии области, не имеющие развитой инфраструктуры, представляет значительные сложности. Эмитент имеет хорошо развитую инфраструктуру с операционными базами в каждом крупном нефтяном бассейне России, включая такие традиционные центры нефтегазовой промышленности как Козалым, Усинск, Пермь и Астрахань. Эмитент способен обеспечить мобилизацию бурового оборудования и буровых бригад к существующим и новым клиентам со своих собственных операционных баз. В результате полученного опыта в таких областях Эмитент приобрел глубокие знания в области геологии, которые позволяют ему более эффективно конкурировать с другими российскими и международными подрядчиками.

Более того, тот факт, что в течение всего своего существования Эмитент фокусировал свою деятельность на Западной Сибири, на которую в соответствии с данными Douglas Westwood приходится более 64% добычи нефти в стране в 2009 году, обеспечивает прочную основу для стабильного развития будущего бизнеса Эмитента.

И, наконец, Эмитент, головной офис которого находится в Москве, успешно сочетает централизованное управление и контроль, что приводит к рационализации процесса принятия решений и к полной интеграции управления буровыми операциями, которые ведутся практически во всех ключевых нефтегазодобывающих регионах России.

Стратегические отношения с ПАО "ЛУКОЙЛ"

До приобретения бурового бизнеса ПАО "ЛУКОЙЛ" (далее также - ЛУКОЙЛ), компания работала как внутреннее подразделение ПАО "ЛУКОЙЛ" и удовлетворяло практически всем требованиям ПАО "ЛУКОЙЛ" в области бурения.

Эмитент подписал новое рамочное соглашение с ПАО "ЛУКОЙЛ", в соответствии с которым Эмитент обязан пробурить 6 688,6 тыс. метров в течение 2016-2018гг. По итогам 2016 года Эмитент пробурил 2 125,72 тыс. метров.. За 12 месяцев 2017 года Эмитент пробурил 2 557,50 тыс. метров для ПАО «ЛУКОЙЛ». За 9 месяцев 2018 года Эмитент пробурил 1 711 728 метров для ПАО «ЛУКОЙЛ»

Эмитент считает, что ЛУКОЙЛ будет по-прежнему прибегать к его услугам для обеспечения значительной части буровых услуг и услуг по ремонту, необходимых для добывающего бизнеса ЛУКОЙЛ. Выгоды, которые Эмитент получает от постоянного сотрудничества с ЛУКОЙЛ, заключаются в возможности реализации долгосрочных инвестиционных программ, а также в возможности укрепить репутацию Компании как надежного подрядчика буровых услуг, способного выполнять крупномасштабные проекты.

Опытная управленческая команда и высококвалифицированный персонал
Костяк управленческой команды Эмитента обладает обширным опытом буровых работ на территории России и в регионе Каспийского моря. Так, один из основателей Компании А.Ю. Джапаридзе обладает практически тридцатипятилетним опытом работы в организациях, обслуживающих нефтяные промыслы, и до того как основал Компанию, являлся Президентом компании «Петроальянс», 100% долей участия которой было впоследствии продано компании «Schlumberger». Еще одно преимущество Эмитента состоит в наличии высококвалифицированного персонала и крепких отношений с его сотрудниками. Многие сотрудники являются потомственными буровиками во втором или третьем поколении, работавшими в Компании до момента ее приобретения EDC, что, как полагает Эмитент, способствует накоплению ценных технических знаний и усиливает преемственность качества и надежности его услуг. Эмитентом созданы всесторонняя система обучения и программы повышения квалификации, включая систему очного обучения сотрудников в собственных учебных центрах, что, как полагает Эмитент, дает его сотрудникам преимущества по сравнению со своими товарищами по цеху, работающими в конкурирующих компаниях. Эмитент считает, что основными факторами реализации его стратегии роста в настоящее время и в будущем есть и будут профессиональные знания и навыки персонала и его преданность своему делу.

Базовые активы высшего качества

По состоянию на 31 декабря 2017г. парк буровых установок Эмитента включал 172 буровых установок. По состоянию на 1 августа 2018г. парк буровых установок Эмитента включал 159 буровых установок. В сравнении с российскими буровыми компаниями в целом, Эмитент обладает, по оценкам Douglas Westwood, достаточно «молодым» парком буровых установок. В среднем 48% буровых установок Эмитента находятся в эксплуатации в течение менее десяти лет (данные на конец 2017 года). Технические характеристики парка буровых установок Эмитента позволяют бурить скважины различных глубин, что зачастую требуется в тех российских регионах, в которых Эмитент осуществляет свою деятельность. Все буровые установки Эмитента и установки для капитального ремонта скважин находятся в исправном состоянии, что подтверждается соответствующими сертификатами. Парк буровых установок Эмитента распределен по всем основным российским нефтедобывающим регионам, что позволяет Эмитенту оперативно реагировать на изменения спроса на бурение наземных скважин со стороны российских нефтяных и газовых компаний. В марте 2010г. было завершено изготовление высокотехнологической буровой установки, названной «Ермак» для внутреннего использования, грузоподъемностью 450 тонн. Помимо отдельно стоящего блока буровых растворов, в состав которого входят буровые насосы, емкости для бурового раствора, оборудование для подготовки и очистки бурового раствора и состоящей из отдельных гибких шлангов системы циркуляции бурового раствора, и проводки систем управления, электропитания и подачи пара. Буровая установка оборудована системой передвижения «Квадра», благодаря которой она может пошагово передвигаться во всех направлениях и поворачиваться вокруг своей оси на 360°, что делает ее особенной.

Раздел V. Подробные сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, органов эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью, и краткие сведения о сотрудниках (работниках) эмитента

5.1. Сведения о структуре и компетенции органов управления эмитента

Полное описание структуры органов управления эмитента и их компетенции в соответствии с уставом (учредительными документами) эмитента:

В соответствии с п. 8.1. статьи 8 устава Эмитента органами управления Эмитента являются:

- *Общее собрание участников;*
- *Совет директоров;*
- *Президент - единоличный исполнительный орган.*

В соответствии с п. 9.2. статьи 9 устава Эмитента к компетенции Общего собрания участников Эмитента относятся следующие вопросы:

- 1) определение основных направлений деятельности Общества, а также принятие решений об участии в ассоциациях и других объединениях коммерческих организаций;*
- 2) изменение Устава Общества, в том числе изменение размера уставного капитала Общества;*

- 3) избрание и досрочное прекращение полномочий членов Совета Директоров Общества;
- 4) образование единоличного исполнительного органа Общества (Президента) и досрочное прекращение его полномочий, а также принятие решения о передаче полномочий единоличного исполнительного органа Общества управляющему, утверждение такого управляющего и условий договора с ним;
- 5) утверждение годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов;
- 6) принятие решения о распределении чистой прибыли Общества между участниками Общества;
- 7) утверждение (принятие) документов, регулирующих внутреннюю деятельность Общества (Положения о Совете Директоров Общества, Положения о Президенте Общества и прочих документов по решению Общего собрания участников);
- 8) принятие решений о размещении Обществом облигаций и иных эмиссионных ценных бумаг;
- 9) одобрение крупных сделок, связанных с приобретением, отчуждением или возможностью отчуждения Обществом прямо или косвенно имущества, стоимость которого превышает 50 % стоимости имущества Общества, определенной на основании данных бухгалтерской отчетности за последний отчетный период;
- 10) одобрение сделок, в совершении которых в соответствии с законодательством Российской Федерации имеется заинтересованность члена Совета Директоров, лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа Общества, или участника, владеющего совместно со своими аффилированными лицами 20 и более процентами голосов от общего числа голосов участников Общества, а также лица, имеющего право давать Обществу обязательные для него указания, если сумма оплаты по сделке или стоимость имущества, являющегося предметом сделки, превышает 2 % стоимости имущества Общества, определенной на основании данных бухгалтерской отчетности за последний отчетный период;
- 11) назначение аудиторской проверки, утверждение аудитора и определение размера оплаты его услуг;
- 12) создание филиалов, открытие представительств и их ликвидация;
- 13) принятие решений о реорганизации или ликвидации Общества;
- 14) назначение ликвидационной комиссии и утверждение ликвидационных балансов;
- 15) решение иных вопросов, предусмотренных федеральным законом и Уставом Общества.

В соответствии с п. 10.2. статьи 10 устава Эмитента к компетенции Совета директоров относятся следующие вопросы:

- 1) одобрение крупных сделок, связанных с приобретением, отчуждением или возможностью отчуждения Обществом прямо или косвенно имущества, стоимость которого составляет от 25 % до 50 % стоимости имущества Общества, определенной на основании данных бухгалтерской отчетности за последний отчетный период;
- 2) принятие решений о совершении сделок или серий взаимосвязанных сделок (не включающих ранее одобренные Советом Директоров сделки), предметом которых является имущество, стоимостью более 10 % стоимости имущества Общества, определенной на основании данных бухгалтерской отчетности за последний отчетный период;
- 3) одобрение сделок, в совершении которых в соответствии с законодательством Российской Федерации имеется заинтересованность члена Совета Директоров, лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа Общества, или участника, владеющего совместно со своими аффилированными лицами 20 и более процентами голосов от общего числа голосов участников Общества, а также лица, имеющего право давать Обществу обязательные для него указания, если сумма оплаты по сделке или стоимость имущества, являющегося предметом сделки, не превышает 2 % стоимости имущества Общества, определенной на основании данных бухгалтерской отчетности за последний отчетный период;
- 4) принятие решения о финансировании Общества, в том числе о привлечении Обществом кредитов (за исключением товарных и коммерческих кредитов, предоставляемых поставщиками товаров, работ, услуг) и займов и (или) выдачей Обществом займов и поручительств, величина которых превышает 4 % стоимости имущества Общества, определенной на основании данных бухгалтерской отчетности за последний отчетный период;
- 5) определение стратегии коммерческой деятельности Общества в соответствии с принятыми Общим собранием участников основными направлениями деятельности Общества, утверждение программ развития и планов реструктуризации Общества;
- 6) утверждение бизнес-планов Общества на год (полугодие), инвестиционных проектов, рассмотрение полугодовых отчетов Президента Общества, предварительное утверждение годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов Общества, рекомендации Общему собранию участников по определению порядка распределения и направлениям использования прибыли, образования и использования фондов;
- 7) определение номенклатуры должностей руководящих работников Общества;

- 8) определение политики в области оплаты труда, осуществления компенсационных и премиальных выплат;
- 9) принятие решений об участии Общества в коммерческих и некоммерческих организациях (за исключением вопросов, указанных в подп. 1 п. 9.2 настоящего Устава), а также о прекращении такого участия и о совершении сделок, связанных с приобретением, отчуждением или возможностью отчуждения (обременения в любой форме) принадлежащих Обществу акций (паев, долей в уставных капиталах) коммерческих организаций;
- 10) направление Общему собранию участников Общества рекомендаций о создании и ликвидации представительств и филиалов;
- 11) иные вопросы, предусмотренные федеральным законом и Уставом Общества.

В соответствии с п. 11.3 статьи 11 устава Эмитента к компетенции Президента - единоличного исполнительного органа Эмитента относятся следующие вопросы:

- 1) без доверенности действует от имени Общества, в том числе представляет его интересы и совершает сделки;
- 2) выдает доверенности на право представительства от имени Общества, в том числе доверенности с правом передоверия;
- 3) издает приказы о назначении на должности работников Общества, об их переводе и увольнении, применяет меры поощрения и налагает дисциплинарные взыскания;
- 4) организует выполнение решений Общего собрания участников и Совета Директоров Общества;
- 5) предъявляет от имени Общества претензии и иски к российским и иностранным юридическим и физическим лицам в связи с деятельностью Общества;
- 6) организует защиту сведений, составляющих государственную и коммерческую тайну;
- 7) осуществляет иные полномочия, не отнесенные настоящим Уставом, федеральным законом и внутренними документами Общества к компетенции Общего собрания участников и Совета Директоров Общества.

С 01.01.2016 полномочия единоличного исполнительного органа Эмитента переданы Управляющей организации ООО «Евразия Менеджмент».

5.2. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента

5.2.1. Состав совета директоров (наблюдательного совета) эмитента

ФИО: *Джапаридзе Александр Юльевич*
(председатель)

Год рождения: 1955

Образование:
высшее - *Московский институт нефтехимической и газовой промышленности им. И.М. Губкина, горный инженер-геофизик; является кандидатом технических наук.*

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2005	настоящее время	ООО «Буровая компания «Евразия»	Председатель Совета Директоров
2007	настоящее время	EURASIA DRILLING COMPANY LIMITED	Главный исполнительный директор
2008	2015	ООО «Кливер»	Член Совета Директоров
2012	2015	ООО «Кливер»	Председатель Совета Директоров

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций не имеет

Сведения об участии в работе комитетов совета директоров

Член совета директоров(наблюдательного совета) не участвует в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета)

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента

Лицо указанных долей не имеет

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведения о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведения о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве):

Лицо указанных должностей не занимало

ФИО: ***Тимонин Дмитрий Александрович***

Год рождения: ***1967***

Образование:

высшее - Московская государственная юридическая академия, юрист

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2005	настоящее время	ООО «Буровая компания «Евразия»	Секретарь Совета Директоров
2010	2016	Компания с ограниченной ответственностью ИДиСи ГРУПП ЭДВАЙЗОРИ КОМПАНИ ЛИМИТЕД	Директор филиала в г. Москве
2012	настоящее время	ООО «Буровая компания «Евразия»	Член Совета Директоров
2015	настоящее время	ООО «Евразия Менеджмент»	Вице-президент по правовым вопросам

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций не имеет

Сведения об участии в работе комитетов совета директоров

Член совета директоров(наблюдательного совета) не участвует в работе комитетов совета

директоров (наблюдательного совета)

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента

Лицо указанных долей не имеет

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведения о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведения о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве):

Лицо указанных должностей не занимало

5.2.2. Информация о единоличном исполнительном органе эмитента

Полномочия единоличного исполнительного органа эмитента переданы управляющей организации

Сведения об управляющей организации, которой переданы полномочия единоличного исполнительного органа эмитента

Полное фирменное наименование: ***Общество с ограниченной ответственностью «Евразия Менеджмент»***

Сокращенное фирменное наименование: ***ООО «Евразия Менеджмент»***

Основание передачи полномочий: ***Единоличное решение № 91 единственного участника от 17.12.2015, Договор № Д-2016-0036/ЕМ о передаче полномочий единоличного исполнительного органа от 17.12.2015***

Место нахождения: ***Российская Федерация, 123298, город Москва, улица Народного Ополчения, дом 40, корпус 2***

ИНН: ***7734356155***

ОГРН: ***1157746550972***

Телефон: ***+7 (495) 229-7460***

Факс: ***+7 (495) 961-0255***

Адрес электронной почты: ***EM@edcgroup.com***

Сведения о лицензии на осуществление деятельности по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами

Указанная лицензия отсутствует

Состав совета директоров (наблюдательного совета) управляющей организации

Совет директоров не предусмотрен Уставом

Единоличный исполнительный орган управляющей организации

ФИО: *Сампиев Мурат Хаджи-Бекирович*

Год рождения: *1964*

Образование:

высшее – Грозненский нефтяной институт им. академика М.Д. Миллионщикова, горный инженер.

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2010	2015	Компания с ограниченной ответственностью ИДиСи ГРУПП ЭДВАЙЗОРИ КОМПАНИ ЛИМИТЕД	Первый Вице-президент
2015	настоящее время	ООО «Евразия Менеджмент»	Президент
2017	настоящее время	ООО «Кливер»	Член Совета Директоров

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций не имеет

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента

Лицо указанных долей не имеет

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведения о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведения о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве):

Лицо указанных должностей не занимало

Коллегиальный исполнительный орган управляющей организации

Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрен

5.2.3. Состав коллегиального исполнительного органа эмитента

Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрен

5.3. Сведения о размере вознаграждения и/или компенсации расходов по каждому органу управления эмитента

Сведения о размере вознаграждения по каждому из органов управления (за исключением физического лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа управления эмитента). Указываются все виды вознаграждения, в том числе заработная плата, премии, комиссионные, льготы и (или) компенсации расходов, а также иные имущественные представления:

Вознаграждения

Совет директоров

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	2018, 9 мес.
Вознаграждение за участие в работе органа управления	6 250
Зарботная плата	
Премии	
Комиссионные	
Иные виды вознаграждений	
ИТОГО	6 250

Сведения о существующих соглашениях относительно таких выплат в текущем финансовом году: *Решением № 103 единственного участника ООО "БКЕ" от 27.04.2018 установлено вознаграждение за участие в работе Совета Директоров в 2018 году в размере 12 500 000 рублей, выплачиваемое четыремя равными частями, ежеквартально.*

Управляющая организация

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	2018, 9 мес.
Вознаграждение за участие в работе органа управления	584 100
Зарботная плата	
Премии	
Комиссионные	
Льготы	
Иные виды вознаграждений	
ИТОГО	584 100

Сведения о существующих соглашениях относительно таких выплат в текущем финансовом году: *Стоимость услуг (вознаграждение) Управляющей компании согласно Договору о передаче полномочий единоличного исполнительного органа составляет 64 900 000 руб. ежемесячно.*

Компенсации

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование органа управления	2018, 9 мес.
Совет директоров	
Управляющая компания	

5.4. Сведения о структуре и компетенции органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, а также об организации системы управления рисками и внутреннего контроля

Наличие органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента Уставом не предусмотрено

5.5. Информация о лицах, входящих в состав органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента

Наличие органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента Уставом не предусмотрено

5.6. Сведения о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по органу контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента

Наличие органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента Уставом не предусмотрено

5.7. Данные о численности и обобщенные данные о составе сотрудников (работников) эмитента, а также об изменении численности сотрудников (работников) эмитента

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	2018, 9 мес.
Средняя численность работников, чел.	7 656
Фонд начисленной заработной платы работников за отчетный период	5 430 148.9
Выплаты социального характера работников за отчетный период	187 288.2

5.8. Сведения о любых обязательствах эмитента перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента

Эмитент не имеет обязательств перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента

Раздел VI. Сведения об участниках (акционерах) эмитента и о совершенных эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность

6.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников) эмитента

Общее количество участников эмитента на дату окончания отчетного квартала: *1*

6.2. Сведения об участниках (акционерах) эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций, а также сведения о контролирующих таких участников (акционеров) лицах, а в случае отсутствия таких лиц о таких участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного капитала или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций

Участники (акционеры) эмитента, владеющие не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций

1.

Полное фирменное наименование: *CYPRESS OILFIELD HOLDINGS LIMITED (на русском языке - частная акционерная компания с ограниченной ответственностью САЙПРЕСС ОЙЛФИЛД ХОЛДИНГЗ ЛИМИТЕД)*

Сокращенное фирменное наименование: *Отсутствует*

Место нахождения

1082 Кипр, Никосия, Кириаку Матси 11

Доля участия лица в уставном капитале эмитента: **100%**

Лица, контролирующие участника (акционера) эмитента

1.1.

Полное фирменное наименование: **EURASIA DRILLING COMPANY LIMITED (на русском языке Акционерная компания с ограниченной ответственностью ЮРЭЙЖА ДРИЛЛИНГ КОМПАНИ ЛИМИТЕД)**

Сокращенное фирменное наименование: **Отсутствует**

Место нахождения

1082 Кипр, Никосия, Кириаку Матси 11

Основание, в силу которого лицо, контролирующее участника (акционера) эмитента, осуществляет такой контроль (участие в юридическом лице, являющемся участником (акционером) эмитента, заключение договора простого товарищества, заключение договора поручения, заключение акционерного соглашения, заключение иного соглашения, предметом которого является осуществление прав, удостоверенных акциями (долями) юридического лица, являющегося участником (акционером) эмитента):

Компания является единственным акционером CYPRESS OILFIELD HOLDINGS LIMITED

Признак осуществления лицом, контролирующим участника (акционера) эмитента, такого контроля : **право распоряжаться более 50 процентами голосов в высшем органе управления юридического лица, являющегося участником (акционером) эмитента**

Вид контроля: **прямой контроль**

Размер доли такого лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) участника (акционера) эмитента, %: **100**

Иные сведения, указываемые эмитентом по собственному усмотрению:

Иные сведения, указываемые эмитентом по собственному усмотрению:

6.3. Сведения о доле участия государства или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права ('золотой акции')

Сведения об управляющих государственными, муниципальными пакетами акций

Указанных лиц нет

Лица, которые от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования осуществляют функции участника (акционера) эмитента

Указанных лиц нет

Наличие специального права на участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в управлении эмитентом - акционерным обществом ('золотой акции'), срок действия специального права ('золотой акции')

Указанное право не предусмотрено

6.4. Сведения об ограничениях на участие в уставном капитале эмитента

Ограничений на участие в уставном капитале эмитента нет

6.5. Сведения об изменениях в составе и размере участия акционеров (участников) эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций

В течение последнего завершенного финансового года и всего текущего года общество состояло из одного акционера (участника), в связи с чем, списки лиц, имеющих право на участие в общем собрании акционеров (участников) не составлялись, поскольку все решения принимались единственным акционером (участником) единолично

6.6. Сведения о совершенных эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность

Указанных сделок не совершалось

6.7. Сведения о размере дебиторской задолженности

На 30.09.2018 г.

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	Значение показателя
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков	6 970 590
в том числе просроченная	20 468
Дебиторская задолженность по векселям к получению	
в том числе просроченная	
Дебиторская задолженность участников (учредителей) по взносам в уставный капитал	
в том числе просроченная	
Прочая дебиторская задолженность	5 040 683
в том числе просроченная	185 618
Общий размер дебиторской задолженности	12 011 273
в том числе общий размер просроченной дебиторской задолженности	206 086

Дебиторы, на долю которых приходится не менее 10 процентов от общей суммы дебиторской задолженности за указанный отчетный период

Полное фирменное наименование: ***Общество с ограниченной ответственностью "ЛУКОЙЛ Западная Сибирь"***

Сокращенное фирменное наименование: ***ООО "ЛУКОЙЛ Западная Сибирь"***

Место нахождения: ***628486, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ – Югра, г. Когалым, ул. Прибалтийская, д. 20***

ИНН: ***8608048498***

ОГРН: ***1028601441978***

Сумма дебиторской задолженности: ***2 176 832***

Единица измерения: ***тыс. руб.***

Размер и условия просроченной дебиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени):

неустойка в размере и порядке, предусмотренном ст. 395 ГК РФ, но не более 5% от невыплаченной суммы

Дебитор является аффилированным лицом эмитента: ***Нет***

Раздел VII. Бухгалтерская(финансовая) отчетность эмитента и иная финансовая информация

7.1. Годовая бухгалтерская(финансовая) отчетность эмитента

Не указывается в данном отчетном квартале

7.2. Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента

Бухгалтерский баланс на 30.09.2018

	Форма по ОКУД	Коды
	Дата	0710001
Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Буровая компания "Евразия"	по ОКПО	30.09.2018
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	39355854
Вид деятельности: Предоставление услуг по бурению, связанному с добычей нефти, газа и газового конденсата	по ОКВЭД	8608049090
Организационно-правовая форма / форма собственности: общество с ограниченной ответственностью / Иностранная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	9.10.1
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	65 / 20
Местонахождение (адрес): 123298 Российская Федерация, Москва, Народного Ополчения 40 корп. 2		384

Пояснения	АКТИВ	Код строки	На 30.09.2018 г.	На 31.12.2017 г.	На 31.12.2016 г.
1	2	3	4	5	6
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	1 957	3 449	5 561
	Результаты исследований и разработок	1120			
	Нематериальные поисковые активы	1130			
	Материальные поисковые активы	1140			
	Основные средства	1150	31 275 337	33 999 143	32 407 998
	Доходные вложения в материальные ценности	1160			
	Финансовые вложения	1170	28 919 864	1 788 006	6 372 897
	Отложенные налоговые активы	1180	323 978	436 366	345 307
	Прочие внеоборотные активы	1190	926 061	777 892	1 003 882
	ИТОГО по разделу I	1100	61 447 197	37 004 856	40 135 645
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	4 230 421	5 170 732	3 825 590
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	82	1 273	
	Дебиторская задолженность	1230	12 011 273	14 410 036	11 894 399
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240		20 448 071	7 961 397
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	11 321 769	9 496 713	11 224 805
	Прочие оборотные активы	1260	35 351	25 241	14 428
	ИТОГО по разделу II	1200	27 598 896	49 552 066	34 920 619

	БАЛАНС (актив)	1600	89 046 093	86 556 922	75 056 264

Пояснения	ПАССИВ	Код строки	На 30.09.2018 г.	На 31.12.2017 г.	На 31.12.2016 г.
1	2	3	4	5	6
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	582 070	582 070	582 070
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320			
	Переоценка внеоборотных активов	1340	138 985	159 038	172 015
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350			
	Резервный капитал	1360			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	74 073 110	65 118 113	55 667 893
	ИТОГО по разделу III	1300	74 794 165	65 859 221	56 421 978
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	1 698 259	5 000 000	5 000 000
	Отложенные налоговые обязательства	1420	4 418 258	4 600 265	3 527 933
	Оценочные обязательства	1430			
	Прочие обязательства	1450	72 637		
	ИТОГО по разделу IV	1400	6 189 154	9 600 265	8 527 933
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	48 644	15 445	15 445
	Кредиторская задолженность	1520	6 419 172	9 539 863	8 804 683
	Доходы будущих периодов	1530	2 763	5 092	7 264
	Оценочные обязательства	1540	1 018 483	679 369	601 507
	Прочие обязательства	1550	573 712	857 667	677 454
	ИТОГО по разделу V	1500	8 062 774	11 097 436	10 106 353
	БАЛАНС (пассив)	1700	89 046 093	86 556 922	75 056 264

**Отчет о финансовых результатах
за Январь - Сентябрь 2018 г.**

Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Буровая компания "Евразия"	Форма по ОКУД	Коды
Идентификационный номер налогоплательщика	Дата	0710002
Вид деятельности: Предоставление услуг по бурению, связанному с добычей нефти, газа и газового конденсата	по ОКПО	30.09.2018
Организационно-правовая форма / форма собственности: общество с ограниченной ответственностью / Иностранная собственность	ИНН	39355854
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКВЭД	8608049090
Местонахождение (адрес): 123298 Российская Федерация, Москва, Нардного Ополчения 40 корп. 2	по ОКОПФ / ОКФС	9.10.1
	по ОКЕИ	65 / 20
		384

Поя сне ния	Наименование показателя	Код строк и	За 9 мес.2018 г.	За 9 мес.2017 г.
1	2	3	4	5
	Выручка	2110	43 265 190	49 141 275
	Себестоимость продаж	2120	-35 050 462	-38 701 216
	Валовая прибыль (убыток)	2100	8 214 728	10 440 059
	Коммерческие расходы	2210		
	Управленческие расходы	2220	-1 823 998	-1 939 355
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	6 390 730	8 500 704
	Доходы от участия в других организациях	2310		
	Проценты к получению	2320	1 643 643	1 143 655
	Проценты к уплате	2330	-409 725	-408 009
	Прочие доходы	2340	8 504 764	1 871 349
	Прочие расходы	2350	-4 807 555	-1 962 642
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	11 321 857	9 145 057
	Текущий налог на прибыль	2410	-2 456 526	-742 036
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-122 534	203 940
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	182 014	-907 342
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-112 393	24 307
	Прочее	2460	-8	-239 749
	Чистая прибыль (убыток)	2400	8 934 944	7 280 237
	СПРАВОЧНО:			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
	Совокупный финансовый результат периода	2500	8 934 944	7 280 237
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910		

7.3. Консолидированная финансовая отчетность эмитента

Эмитент не составляет консолидированную финансовую отчетность

Основание, в силу которого эмитент не обязан составлять консолидированную финансовую отчетность:
Облигации ООО "Буровая компания "Евразия" не включены в котировальный список и у ООО "Буровая компания "Евразия" отсутствуют подконтрольные организации

7.4. Сведения об учетной политике эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили

7.5. Сведения об общей сумме экспорта, а также о доле, которую составляет экспорт в общем объеме продаж

Эмитент не осуществляет экспорт продукции (товаров, работ, услуг)

7.6. Сведения о существенных изменениях, произошедших в составе имущества эмитента после даты окончания последнего завершенного отчетного года

Сведения о существенных изменениях в составе имущества эмитента, произошедших в течение 12 месяцев до даты окончания отчетного квартала

Существенных изменений в составе имущества эмитента, произошедших в течение 12 месяцев до даты окончания отчетного квартала не было

7.7. Сведения об участии эмитента в судебных процессах в случае, если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности эмитента

Эмитент не участвовал/не участвует в судебных процессах, которые отразились/могут отразиться на финансово-хозяйственной деятельности, в течение периода с даты начала последнего завершенного финансового года и до даты окончания отчетного квартала

Раздел VIII. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им эмиссионных ценных бумагах

8.1. Дополнительные сведения об эмитенте

8.1.1. Сведения о размере, структуре уставного капитала эмитента

Размер уставного капитала эмитента на дату окончания отчетного квартала, руб.: **582 070 000**

Размер долей участников общества

Полное фирменное наименование: **CYPRESS OILFIELD HOLDINGS LIMITED** (на русском языке - **частная акционерная компания с ограниченной ответственностью САЙПРЕСС ОЙЛФИЛД ХОЛДИНГЗ ЛИМИТЕД**)

Место нахождения

1082 Кипр, Никосия, Кириаку Матси 11

Доля участника в уставном капитале эмитента, %: **100**

Указывается информация о соответствии величины уставного капитала, приведенной в настоящем пункте, учредительным документам эмитента:

Приведенная в настоящем пункте величина уставного капитала соответствовала Уставу эмитента, зарегистрированному на дату окончания отчетного квартала.

8.1.2. Сведения об изменении размера уставного капитала эмитента

Изменений размера УК за данный период не было

8.1.3. Сведения о порядке созыва и проведения собрания (заседания) высшего органа управления эмитента

Наименование высшего органа управления эмитента: *Общее собрание участников*

Порядок уведомления акционеров (участников) о проведении собрания (заседания) высшего органа управления эмитента:

Поскольку Эмитент является обществом с ограниченной ответственностью, состоящим из одного участника, решения по вопросам, относящимся к компетенции Общего собрания участников, принимаются единственным участником общества единолично и оформляются письменно. При этом положения Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" относительно порядка уведомления участников о проведении собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, лиц (органов), которые вправе созывать (требовать проведения) внеочередного собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, а также порядка направления (предъявления) таких требований, порядка определения даты проведения собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, лиц, которые вправе вносить предложения в повестку дня собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, а также порядка внесения таких предложений, лиц, которые вправе ознакомиться с информацией (материалами), предоставляемыми для подготовки и проведения собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, а также порядка ознакомления с такой информацией (материалами), порядка оглашения (доведения до сведения акционеров (участников) Эмитента) решений, принятых высшим органом управления Эмитента, а также итогов голосования не применяются, за исключением положений, касающихся сроков проведения годового общего собрания участников Эмитента, которое проводится в срок не ранее 2 (двух), но не позднее 4 (четырёх) месяцев после окончания финансового года.

Лица (органы), которые вправе созывать (требовать проведения) внеочередного собрания (заседания) высшего органа управления эмитента, а также порядок направления (предъявления) таких требований:

Порядок определения даты проведения собрания (заседания) высшего органа управления эмитента:

Лица, которые вправе вносить предложения в повестку дня собрания (заседания) высшего органа управления эмитента, а также порядок внесения таких предложений:

лица, которые вправе ознакомиться с информацией (материалами), предоставляемой (предоставляемыми) для подготовки и проведения собрания (заседания) высшего органа управления эмитента, а также порядок ознакомления с такой информацией (материалами):

Порядок оглашения (доведения до сведения акционеров (участников) эмитента) решений, принятых высшим органом управления эмитента, а также итогов голосования:

8.1.4. Сведения о коммерческих организациях, в которых эмитент владеет не менее чем пятью процентами уставного капитала либо не менее чем пятью процентами обыкновенных акций

Указанных организаций нет

8.1.5. Сведения о существенных сделках, совершенных эмитентом

Указанные сделки в течение данного периода не совершались

8.1.6. Сведения о кредитных рейтингах эмитента

В случае присвоения эмитенту и (или) ценным бумагам эмитента кредитного рейтинга (рейтингов) по каждому из известных эмитенту кредитных рейтингов за последний завершённый отчётный год, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчётного квартала указываются

Объект присвоения рейтинга: *эмитент*

Организация, присвоившая кредитный рейтинг

Полное фирменное наименование: *Филиал компании "Фитч Рейтингз СНГ Лтд"*

Сокращенное фирменное наименование:

Место нахождения: *РФ, 115054, г. Москва, ул. Валовая, д. 26*

Описание методики присвоения кредитного рейтинга или адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга:

Описание методики присвоения кредитного рейтинга приведена в Приложении к настоящему Отчету

Значение кредитного рейтинга на дату окончания отчетного квартала: **Приоритетный необеспеченный рейтинг подтвержден на уровне «BB+»**

История изменения значений кредитного рейтинга за последний заверченный финансовый год, предшествующий дате окончания отчетного квартала, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчетного квартала, с указанием значения кредитного рейтинга и даты присвоения (изменения) значения кредитного рейтинга

Дата присвоения	Значения кредитного рейтинга
14.08.2018	Приоритетный необеспеченный рейтинг повышен до уровня «BB+», прогноз "Стабильный".
06.09.2017	Приоритетный необеспеченный рейтинг подтвержден на уровне «BB», прогноз повышен с "Негативный" до "Стабильный".
06.02.2017	Национальный приоритетный необеспеченный рейтинг отозван
08.04.2016	Приоритетный необеспеченный рейтинг подтвержден на уровне «BB», исключен из списка Rating Watch «Негативный». Национальный приоритетный необеспеченный рейтинг подтвержден на уровне «AA-(rus)», исключен из списка Rating Watch «Негативный»
09.10.2015	Приоритетный необеспеченный рейтинг «BB» помещен в список Rating Watch «Негативный». Национальный приоритетный необеспеченный рейтинг «AA-(rus)» помещен в список Rating Watch «Негативный».
22.05.2015	Приоритетный необеспеченный рейтинг подтвержден на уровне «BB». Национальный приоритетный необеспеченный рейтинг подтвержден на уровне «AA-(rus)».

Объект присвоения рейтинга: *эмитент*

Организация, присвоившая кредитный рейтинг

Полное фирменное наименование: *Акционерное общество "Рейтинговое Агентство "Эксперт РА"*

Сокращенное фирменное наименование: *АО "Эксперт РА"*

Место нахождения: *РФ, 109240, г. Москва, Николоямская, дом 13, стр. 2*

Описание методики присвоения кредитного рейтинга или адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга:

<https://raexpert.ru/ratings/credits/method>

Значение кредитного рейтинга на дату окончания отчетного квартала: **Рейтинг кредитоспособности нефинансовых компаний установлен на уровне «ruAA»**

История изменения значений кредитного рейтинга за последний заверченный финансовый год, предшествующий дате окончания отчетного квартала, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчетного квартала, с указанием значения кредитного рейтинга и даты присвоения (изменения) значения кредитного рейтинга

Дата присвоения	Значения кредитного рейтинга
24.05.2018	Рейтинг кредитоспособности нефинансовых компаний установлен на уровне «ruAA»

8.2. Сведения о каждой категории (типе) акций эмитента

Не указывается эмитентами, не являющимися акционерными обществами

8.3. Сведения о предыдущих выпусках эмиссионных ценных бумаг эмитента, за исключением акций эмитента

8.3.1. Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены

Вид ценной бумаги: *облигации*

Форма ценной бумаги: *документарные на предъявителя*

Серия: *02*

Государственный регистрационный номер выпуска: *4-02-36403-R*

Дата государственной регистрации выпуска: *12.05.2011*

Орган, осуществивший государственную регистрацию выпуска: *ФСФР России*

Осуществлялись дополнительные выпуски ценных бумаг: *Нет*

Количество ценных бумаг выпуска: *3 000 000*

Номинальная стоимость каждой ценной бумаги выпуска, руб.: *1 000*

Объем выпуска по номинальной стоимости: *3 000 000 000*

Срок (дата) погашения ценных бумаг выпуска: *06.06.2012*

Основание для погашения ценных бумаг выпуска: *признание выпуска ценных бумаг несостоявшимся*

Вид ценной бумаги: *облигации*

Форма ценной бумаги: *документарные на предъявителя*

Серия: *03*

Государственный регистрационный номер выпуска: *4-03-36403-R*

Дата государственной регистрации выпуска: *12.05.2011*

Орган, осуществивший государственную регистрацию выпуска: *ФСФР России*

Осуществлялись дополнительные выпуски ценных бумаг: *Нет*

Количество ценных бумаг выпуска: *3 000 000*

Номинальная стоимость каждой ценной бумаги выпуска, руб.: *1 000*

Объем выпуска по номинальной стоимости: *3 000 000 000*

Срок (дата) погашения ценных бумаг выпуска: *06.06.2012*

Основание для погашения ценных бумаг выпуска: *признание выпуска ценных бумаг несостоявшимся*

Вид ценной бумаги: *облигации*

Форма ценной бумаги: *документарные на предъявителя*

Серия: *01*

Государственный регистрационный номер выпуска: **4-01-36403-R**
Дата государственной регистрации выпуска: **12.05.2011**
Орган, осуществивший государственную регистрацию выпуска: **ФСФР России**

Осуществлялись дополнительные выпуски ценных бумаг: **Нет**
Количество ценных бумаг выпуска: **5 000 000**

Номинальная стоимость каждой ценной бумаги выпуска, руб.: **1 000**
Объем выпуска по номинальной стоимости: **5 000 000 000**

Срок (дата) погашения ценных бумаг выпуска: **22.06.2016**
Основание для погашения ценных бумаг выпуска: **исполнение обязательств по ценным бумагам**

8.3.2. Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными

Вид ценной бумаги: **облигации**
Форма ценной бумаги: **документарные на предъявителя**
Серия: **БО-001Р-01**
Иные идентификационные признаки ценных бумаг: **биржевые процентные неконвертируемые облигации с обязательным централизованным хранением**
Выпуск ценных бумаг не подлежал государственной регистрации: **Да**
Идентификационный номер выпуска: **4В02-01-36403-Р-001Р**
Дата присвоения идентификационного номера: **14.06.2016**
Орган, присвоивший выпуску идентификационный номер: **Закрытое акционерное общество "Фондовая биржа ММВБ"**

Количество ценных бумаг выпуска, шт.: **5 000 000**
Объем выпуска ценных бумаг по номинальной стоимости, руб.: **5 000 000 000**
Номинал, руб.: **1 000**
В соответствии с законодательством Российской Федерации наличие номинальной стоимости у данного вида ценных бумаг не предусмотрено: **Нет**
Состояние ценных бумаг выпуска: **находятся в обращении**

Государственная регистрация отчета об итогах выпуска не осуществлена: **Да**
Количество процентных (купонных) периодов, за которые осуществляется выплата доходов (купонов, процентов) по ценным бумагам выпуска: **6**
Срок (дата) погашения ценных бумаг выпуска: **21.06.2019**
Указывается точно: **Да**
Адрес страницы в сети Интернет, на которой опубликован текст решения о выпуске ценных бумаг и проспекта ценных бумаг: **www.bke.ru; www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=29124**

Осуществлялись дополнительные выпуски ценных бумаг: **Нет**

Неисполненных обязательств по ценным бумагам выпуска нет

8.4. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением

Эмитент не регистрировал проспект облигаций с обеспечением, допуск к организованным торгам биржевых облигаций с обеспечением не осуществляется

8.4.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием

Эмитент не размещал облигации с ипотечным покрытием, обязательства по которым еще не исполнены

8.4.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с залоговым обеспечением денежными требованиями

Эмитент не размещал облигации с залоговым обеспечением денежными требованиями, обязательства по которым еще не исполнены

8.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента

В связи с отсутствием в обращении именных ценных бумаг эмитента, ведение реестра не осуществляется

В обращении находятся документарные ценные бумаги эмитента с обязательным централизованным хранением

Депозитарии

Полное фирменное наименование: *Небанковская кредитная организация Закрытое акционерное общество "Национальный расчетный депозитарий"*

Сокращенное фирменное наименование: *НКО ЗАО НРД*

Место нахождения: *г. Москва, Средний Кисловский пер., д.1/13, строение 8*

ИНН: *7702165310*

ОГРН: *1027739132563*

Данные о лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление депозитарной деятельности

Номер: *177-12042-000100*

Дата выдачи: *19.02.2009*

Дата окончания действия:

Бессрочная

Наименование органа, выдавшего лицензию: *ФКЦБ (ФСФР) России*

8.6. Сведения о законодательных актах, регулирующих вопросы импорта и экспорта капитала, которые могут повлиять на выплату дивидендов, процентов и других платежей нерезидентам

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили

8.7. Сведения об объявленных (начисленных) и (или) о выплаченных дивидендах по акциям эмитента, а также о доходах по облигациям эмитента

8.7.2. Сведения о начисленных и выплаченных доходах по облигациям эмитента

Указывается информация по каждому выпуску облигаций, по которым за пять последних завершенных отчетных лет, а если эмитент осуществляет свою деятельность менее пяти лет – за каждый заверченный отчетный год, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчетного квартала, выплачивался доход.

Вид ценной бумаги: *облигации*

Форма ценной бумаги: *документарные на предъявителя*

Серия: *01*

Государственный регистрационный номер выпуска: **4-01-36403-R**

Дата государственной регистрации выпуска: **12.05.2011**

Орган, осуществивший государственную регистрацию выпуска:

Отчет об итогах выпуска

Дата государственной регистрации отчета об итогах выпуска:

Орган, осуществивший государственную регистрацию отчета об итогах выпуска:

Количество облигаций выпуска, шт.: **5 000 000**

Номинальная стоимость каждой облигации выпуска, руб.: **1 000**

Объем выпуска по номинальной стоимости: **5 000 000 000**

Основные сведения о доходах по облигациям выпуска:

Вид доходов, выплаченных по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): в 2013-2015 г.: процент (купон), в 2016 г.: номинальная стоимость и процент (купон)

Размер доходов, подлежавших выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию выпуска, (руб./иностран. валюта): в 2013-2015 г.: 83 (Восемьдесят три) рубля 76 (Семьдесят шесть) копеек в год, в 2016 г.: 1 000,00 (Одна тысяча 00/100) рублей

Размер доходов, подлежавших выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении в совокупности по всем облигациям выпуска, (руб./иностран. валюта): 2013-2015 г.: 418 800 000,00 (Четыреста восемнадцать тысяч 00/100 восемьсот) рублей в год, в 2016 г.: 5 000 000 000,00 (Пять миллиардов 00/100) рублей номинальная стоимость и 209 400 000,00 (Двести девять миллионов четыреста тысяч 00/100) рублей процент (купон) за 1/2 года

Установленный срок (дата) выплаты доходов по облигациям выпуска: 26.06.2013, 25.12.2013, 25.06.2014, 24.12.2014, 24.06.2015, 23.12.2015, 22.06.2016

Форма выплаты доходов по облигациям выпуска (денежные средства, иное имущество): Денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке

Общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска, (руб./иностран. валюта): в 2013-2016 г.: 6 465 800 000,00 (Шесть миллиардов четыреста шестьдесят пять миллионов восемьсот тысяч 00/100) рублей

Доля выплаченных доходов по облигациям выпуска в общем размере подлежавших выплате доходов по облигациям выпуска, %: 100%

В случае если подлежавшие выплате доходы по облигациям выпуска не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме, причины невыплаты таких доходов: Подлежавшие выплате доходы по облигациям выпуска выплачены в полном объеме.

Вид ценной бумаги: **биржевые/коммерческие облигации**

Форма ценной бумаги: **документарные на предъявителя**

Серия: **БО-001Р-01**

биржевые процентные неконвертируемые облигации с обязательным централизованным хранением

Идентификационный номер выпуска: **4B02-01-36403-R-001P**

Дата присвоения идентификационного номера: **14.06.2016**

Орган, присвоивший выпуску идентификационный номер:

Количество облигаций выпуска, шт.: **5 000 000**

Номинальная стоимость каждой облигации выпуска, руб.: **1 000**

Объем выпуска по номинальной стоимости: **5 000 000 000**

Основные сведения о доходах по облигациям выпуска:

Вид доходов, выплаченных по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): в 2016-2018 г.: процент (купон)

Размер доходов, подлежавших выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию выпуска, (руб./иностран. валюта): в 2016 г.: 51 (Пятьдесят один) рубль 39 (Тридцать девять) копеек, в 2017 г.: 102 (Сто два) рубля 50 (Пятьдесят) копеек, в 2018 г.: 51 (Пятьдесят один) рубль 11 (Одиннадцать) копеек

Размер доходов, подлежащих выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении в совокупности по всем облигациям выпуска, (руб./иностранная валюта): в 2016 г.: 256 950 000,00 (Двести пятьдесят шесть миллионов девятьсот пятьдесят тысяч 00/100) рублей, в 2017 г.: 512 500 000,00 (Пятьсот двенадцать миллионов пятьсот тысяч 00/100) рублей, в 2018 г.: 255 550 000,00 (Двести пятьдесят пять миллионов пятьсот пятьдесят тысяч 00/100) рублей

Установленный срок (дата) выплаты доходов по облигациям выпуска: 21.12.2016, 21.06.2017, 21.12.2017, 21.06.2018

Форма выплаты доходов по облигациям выпуска (денежные средства, иное имущество):

Денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке

Общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска, (руб./иностранная валюта): в 2016-2018 г.: 1 025 000 000,00 (Один миллиард двадцать пять миллионов 00/100) рублей

Доля выплаченных доходов по облигациям выпуска в общем размере подлежащих выплате доходов по облигациям выпуска, %: 100%

В случае если подлежащие выплате доходы по облигациям выпуска не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме, причины невыплаты таких доходов: Подлежащие выплате доходы по облигациям выпуска выплачены в полном объеме.

20.07.2018 г. ООО «Буровая компания «Евразия» по соглашению с владельцами биржевых облигаций на условиях публичной безотзывной оферты приобрело биржевые облигации в количестве 3 301 741 штук.

При совершении операций купли-продажи в дату приобретения биржевых облигаций дополнительно выплачен владельцам биржевых облигаций накопленный купонный доход по биржевым облигациям, рассчитанный на 20.07.2018 г., в размере 26 876 171,74 (Двадцать шесть миллионов восемьсот семьдесят шесть тысяч сто семьдесят один 74/100) рублей.

8.8. Иные сведения

8.9. Сведения о представляемых ценных бумагах и эмитенте представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками

Эмитент не является эмитентом представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками

(Данный документ является переводом оригинала, подготовленного на английском языке и имеющего безусловный приоритет)

Определения рейтингов и других видов рейтинговых оценок

Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование

Рейтинги, присваиваемые агентством Fitch, представляют собой мнения, основанные на критериях и методологиях, которые Fitch пересматривает и обновляет на постоянной основе. Таким образом, рейтинги являются коллективным продуктом Fitch, и никакое физическое лицо или группа лиц не несет единоличной ответственности за рейтинг. Рейтинги не являются фактической информацией и поэтому не могут характеризоваться как «точные» или «неточные». Для понимания рисков, отраженных в рейтингах, пользователям следует смотреть определение конкретного рейтинга.

Мнения Fitch нацелены на перспективу и включают мнения аналитиков о будущих показателях. Во многих случаях, такие мнения о будущих показателях могут включать прогнозы, которые, в свою очередь, могут быть основанными (i) на нераскрываемых ожиданиях менеджмента (ii) на тенденции (по отрасли или в экономике в целом) на определенной стадии цикла или (iii) на исторических данных. Поэтому, хотя рейтинги могут включать мнения с учетом цикла и, как правило, стремятся дать оценку вероятности выплат согласно «окончательным/финальным срокам», рейтинг может быть пересмотрен в случае существенных изменений экономических условий и ожиданий (в отношении конкретного эмитента).

Кредитные рейтинги не оценивают напрямую какие-либо риски, за исключением рисков для кредитоспособности. Кредитные рейтинги не являются комментарием относительно адекватности рыночной цены или рыночной ликвидности рейтингуемых инструментов, но эти факторы могут повлиять на мнение Fitch по поводу риска для кредитоспособности, включая доступ к капиталу или вероятность рефинансирования.

Рейтинги являются относительными показателями рисков, и поэтому присвоенные эмитентам и обязательствам рейтинги в одной категории могут не полностью отражать некоторые небольшие различия в степени риска. Кредитные рейтинги, являясь мнением об относительной подверженности дефолту, не предполагают и не показывают конкретную статистическую вероятность дефолта, несмотря на публикуемую Fitch историю произошедших дефолтов, которые могут быть сопоставлены с рейтингами на момент дефолта. Кредитные рейтинги являются мнением об относительном уровне кредитоспособности, а не прогнозным показателем конкретной вероятности дефолта.

Рейтинги представляют собой мнения, основанные на всей информации, известной Fitch, включая публично доступную информацию и/или непубличные документы, а также информацию, предоставленную агентству эмитентом и другими сторонами. Публикация и поддержание любых рейтингов требует наличия достаточного объема информации для формирования рейтингового мнения согласно критериям и методологиям.

При присвоении и поддержании рейтингов Fitch полагается на фактическую информацию, получаемую от эмитентов, андеррайтеров и из других источников, которые агентство считает надежными. Fitch проводит разумное исследование фактической информации, на которую оно полагается, в соответствии со своей рейтинговой методологией и получает разумное подтверждение правильности этой информации из независимых источников, в той мере, в которой такие источники доступны для соответствующей ценной бумаги или в соответствующей юрисдикции.

Способ исследования агентством фактической информации и объем удостоверения ее правильности, которое Fitch получает от третьих сторон, будут различаться в зависимости от характера рейтингуемой ценной бумаги и ее эмитента, требований и практики в той юрисдикции, где осуществляются размещение и продажа рейтингуемой ценной бумаги и/или где расположен эмитент, от доступности и характера релевантной публичной информации, доступа к менеджменту и консультантам эмитента, наличия уже существующих

удостоверений правильности информации от третьих сторон, таких как заключения аудиторов, письма о проведении согласованных процедур, документы по оценке стоимости, актуарные заключения, технические отчеты, юридические заключения и прочие отчеты, предоставленные третьими сторонами, от наличия независимых и компетентных третьих сторон, способных удостоверить правильность информации в отношении конкретной ценной бумаги или в конкретной юрисдикции эмитента, а также от ряда других факторов.

Пользователи рейтингов Fitch должны понимать, что ни дополнительное исследование фактической информации, ни какое-либо подтверждение правильности от третьих сторон не может обеспечить точность и полноту всей информации, на которую Fitch полагается применительно к рейтингам. В конечном итоге эмитент и его консультанты отвечают за точность информации, которую они предоставляют Fitch и рынку в документации по размещению ценных бумаг и других отчетах. При присвоении рейтингов Fitch вынуждено полагаться на работу экспертов, в том числе на независимых аудиторов применительно к финансовой отчетности и на юристов применительно к юридическим и налоговым вопросам. Кроме того, рейтинги по своей сути нацелены на перспективу и включают допущения и прогнозы в отношении будущих событий, которые по своей природе не могут быть проверены как факты. В результате, несмотря на какую-либо проверку существующих фактов, на рейтинги могут влиять будущие события и условия, которые не ожидались на момент присвоения или подтверждения рейтинга. Если оказывается, что предоставленная информация содержит ложные сведения или вводит в заблуждение, то рейтинг, присвоенный на базе такой информации, может не являться адекватным. Присвоение рейтинга какому-либо эмитенту или ценной бумаге не следует рассматривать как гарантию точности, полноты и своевременности информации, на которой основан такой рейтинг, или как гарантию результатов от использования такой информации.

Если в процессе присвоения рейтинга не участвует эмитент/оригинатор, но Fitch считает, что имеется минимальный объем информации согласно соответствующей методологии из публичных и других доступных агентству источников, то такому эмитенту, не участвующему в рейтинговом процессе, как и всем другим эмитентам, будет предоставлена возможность дать комментарии по рейтинговому мнению и проведенному аналитическому исследованию до публикации рейтинга.

Рейтинги не являются рекомендацией «покупать», «продавать» или «держаться» какую-либо ценную бумагу. Рейтинги не являются мнением относительно приемлемости рыночной цены или соответствия той или иной ценной бумаги целям и задачам конкретных инвесторов, а также относительно применения налоговых освобождений или налогообложения каких-либо выплат в отношении ценных бумаг. Fitch не связано фидуциарными отношениями с какими-либо эмитентами, подписчиками или другими лицами. Никакие действия не направлены на создание фидуциарных отношений и не должны рассматриваться как создающие фидуциарные отношения между Fitch и каким-либо эмитентом или между Fitch или каким-либо пользователем рейтингов. Fitch не предоставляет никаким сторонам каких-либо финансовых или юридических рекомендаций, не проводит аудита, а также не предлагает бухгалтерских услуг, услуг оценщика или актуарных услуг. Рейтинг не должен рассматриваться как замена таких рекомендаций или услуг.

Рейтинги могут быть изменены, в их отношении могут быть внесены пояснения, рейтинги могут быть помещены под наблюдение в список Rating Watch, а также отозваны в результате изменений, дополнений, уточнений, недоступности или неадекватности информации, а также по любой другой причине, которую Fitch сочтет основанием для такого рейтингового действия.

Присвоение рейтинга Fitch не является разрешением агентства на использование его названия в качестве ссылки на экспертное мнение в связи с какими-либо регистрационными документами, проспектами эмиссий или другой документацией, предоставляемой в соответствии с каким-либо законодательством по ценным бумагам.

Введение

Fitch публикует различные виды рейтинговых оценок. Наиболее распространенными из них являются кредитные рейтинги. Помимо этого Fitch присваивает другие рейтинги, скоринговые баллы и иные относительные мнения о финансовом или операционном положении. Например, Fitch присваивает специальные рейтинги обслуживающим компаниям (сервисерам) по жилищному и коммерческому ипотечному кредитованию, а также компаниям по управлению активами и фондам. Для понимания рисков, отражаемых в рейтинговых оценках, в каждом случае следует смотреть описание соответствующей шкалы.

А. Шкалы кредитных рейтингов

Кредитные рейтинги Fitch представляют собой мнение об относительной способности эмитента выполнять свои финансовые обязательства, такие как выплата процентов, выплата дивидендов по привилегированным акциям, погашение основной суммы долга, урегулирование страховых убытков и выполнение обязательств перед контрагентами. Кредитные рейтинги используются инвесторами в качестве показателя вероятности получения причитающихся им денежных средств согласно условиям инвестирования. Кредитные рейтинги Fitch присваиваются корпоративным и суверенным эмитентам по всему миру (включая межгосударственные и субнациональные образования), финансовым, банковским и страховым организациям, муниципальным образованиям и прочим структурам в сфере государственных финансов, а также ценным бумагам и другим обязательствам, которые выпускают такие эмитенты, и инструментам структурированного финансирования, обеспеченным дебиторской задолженностью или другими финансовыми активами.

Со временем сформировались понятия «инвестиционная категория» и «спекулятивная категория», которые являются краткими обозначениями для уровней рейтингов от «AAA» до «BBB» (инвестиционная категория) и от «BB» до «D» (спекулятивная категория) соответственно. Понятия «инвестиционная категория» и «спекулятивная категория» применяются игроками рынка и не представляют собой каких-либо рекомендаций или одобрений на использование какой-либо ценной бумаги для инвестиционных целей. Рейтинги «инвестиционной категории» отражают кредитные риски от относительно низких до умеренных, а рейтинги «спекулятивной категории» указывают на более высокий уровень кредитного риска или на то, что дефолт уже произошел.

Пометка «нет рейтинга» обозначает ценные бумаги, нерейтингуемые Fitch, в случаях когда Fitch рейтингует не все ценные бумаги, составляющие эмиссию.

Кредитные рейтинги отражают относительный уровень рисков, то есть являются порядковыми показателями кредитных рисков, а не дают конкретный прогноз частоты дефолтов или убытков.

Кредитные рейтинги Fitch не оценивают напрямую какие-либо риски, помимо кредитных рисков. В частности, рейтинги не оценивают риски снижения рыночной стоимости рейтингуемых ценных бумаг вследствие изменений процентных ставок, ликвидности или других рыночных факторов. Однако что касается осуществления выплат по рейтингуемым обязательствам, рыночные риски могут рассматриваться в той степени, в которой это влияет на способность эмитента проводить такие выплаты. Тем не менее, рейтинги не отражают рыночный риск в плане влияния на размер обязательств или иные условные характеристики обязательств по осуществлению выплат (например, в случае облигаций, привязанных к индексам).

Учитывая вероятность дефолта в рейтингах конкретных обязательств или инструментов, агентство, как правило, оценивает вероятность неплатежей или дефолта согласно условиям документации по эмиссии. В отдельных случаях Fitch может принимать во внимание дополнительные факторы и присваивать рейтинг на более высоком или более низком уровне, чем можно предположить по такой документации. В таких случаях агентство четко указывает основания для такого мнения в соответствующем рейтинговом сообщении.

Краткое описание основных видов рейтинговых шкал

A.1 Международные шкалы рейтингов эмитентов и кредитных рейтингов

Международные кредитные рейтинги относятся к обязательствам в иностранной или национальной валюте и в обоих случаях дают оценку способности выполнять такие обязательства. Эта оценка дается по рейтинговой шкале, применимой в международном масштабе. Рейтинги по международной шкале, и в иностранной, и в национальной валюте, сопоставимы по странам.¹

Рейтинги в национальной валюте по международной шкале являются оценкой вероятности выплат в валюте той страны, в которой базируется эмитент, а значит не принимают во внимание возможность запрета на конвертацию национальной валюты в иностранную валюту или на перевод средств в другие страны (то есть не учитывают риск конвертации и трансфертный риск).

Рейтинги в иностранной валюте помимо прочих факторов оценивают эмитента или облигацию с учетом трансфертного риска и риска конвертации. Как правило, для каждой страны такой риск отражен в рейтинге странового потолка, который является «верхним пределом» для рейтингов в иностранной валюте большинства, хотя и не всех, эмитентов в стране.

Если в соответствующем рейтинговом комментарии рейтинг не называется напрямую как рейтинг в национальной или иностранной валюте, то подразумевается, что это рейтинг в иностранной валюте (то есть рейтинг, который распространяется на обязательства во всех конвертируемых валютах).

A.2 Рейтинги возвратности активов

Шкала рейтингов возвратности активов основана на ожидаемых относительных параметрах возвратности средств по обязательствам при выходе из дефолта, состояния неплатежеспособности, банкротства или после ликвидации заемщика или соответствующего обеспечения. Хотя рейтинг возвратности активов указывает на приблизительный процентный диапазон возвратности средств при дефолте (относительную степень), данная шкала, по сути, является порядковой шкалой и не преследует цель дать точную оценку определенного уровня возвратности средств.

A.3 Другие кредитные рейтинги по международной шкале

Fitch присваивает рейтинги устойчивости и рейтинги поддержки банкам. Эти рейтинги оценивают вероятность возникновения у банков значительных финансовых трудностей, которые вызовут потребность в получении поддержки, а также оценивают вероятность предоставления внешней поддержки в такой ситуации. Кроме того, агентство присваивает рейтинги страховым компаниям, которые отражают их финансовую устойчивость.

A.4 Кредитные рейтинги по национальной шкале

¹ 25 марта 2010 г. Fitch приняло решение о рекалибровке шкалы рейтингов в отношении обязательств в сфере государственных финансов США в ряде секторов, чтобы сохранить их сопоставимость с другими кредитными рейтингами по международной шкале («Рекалибровка рейтингов в сфере государственных финансов США» (Recalibration of U.S. Public Finance Ratings)). Рекалибровка рейтингов в США, Содружестве Пуэрто-Рико, Федеральном округе Колумбия и городе Нью-Йорке была проведена 5 апреля 2010 г., а оставшаяся рекалибровка затронутых рейтингов прошла 30 апреля 2010 г.

В некоторых странах Fitch присваивает рейтинги по национальной шкале, или национальные рейтинги, которые являются оценкой кредитоспособности относительно эмитента с самым низким в стране риском для кредитоспособности. Такой рейтинг с самыми низкими рисками, как правило, хотя и не всегда, присваивается всем финансовым обязательствам, выпущенным или гарантированным государством. Национальные рейтинги не предназначены для сопоставления в международном масштабе и имеют специальное буквенное обозначение, указывающее на страну. Кроме того, уровни национальных рейтингов не будут полностью сопоставимыми по прошествии определенного времени с учетом сдвигающейся калибровки всей шкалы в сторону эмитента/эмитентов с наивысшей кредитоспособностью в стране, которая может существенно меняться со временем относительно других эмитентов в международном масштабе.

А.5 Рейтинги странового потолка

Рейтинги странового потолка отражают мнение Fitch о риске введения контроля за капиталом и валютного регулирования со стороны властей страны, которые бы исключили или существенно затруднили возможность частного сектора конвертировать национальную валюту в иностранную, а также возможность перевода средств кредиторам-нерезидентам, то есть вызвали бы трансфертный риск и риск конвертации.

А.6 Дополнительное использование основных рейтинговых шкал

Основные шкалы кредитных рейтингов могут быть использованы для предоставления оценок кредитоспособности частных эмиссий обязательств или определенных программ эмиссий облигаций. Кроме того, основные рейтинговые шкалы могут использоваться для предоставления более узких мнений о кредитоспособности, в том числе по стрип-купоном и возврату основной суммы инвестиций.

A.1 Международные шкалы рейтингов эмитентов и кредитных рейтингов

Основные кредитные рейтинговые шкалы (имеющие обозначения от «AAA» до «D» и от «F1» до «D») применяются для рейтингов долговых обязательств и рейтингов финансовой устойчивости. Далее поясняется использование таких рейтингов для эмитентов и обязательств на рынках корпоративных и государственных долговых обязательств, а также на рынках структурированного финансирования. Информация о применении таких рейтингов в контексте фондов приведена в разделе B.2 далее.

A.1.1 Шкалы долгосрочных рейтингов

A.1.1.1 Шкалы кредитных рейтингов эмитентов

Рейтинги дефолта эмитента («РДЭ»), как правило, присваиваются объектам рейтингования в целом ряде секторов, включая финансовые и нефинансовые организации, страны и страховые компании. РДЭ являются оценкой относительной подверженности эмитента дефолту по финансовым обязательствам. Пороговый риск дефолта, учитываемый в РДЭ, обычно относится к финансовым обязательствам, неплатежи по которым наиболее точно отражали бы наличие неурегулированных финансовых проблем у соответствующего эмитента. Кроме того, РДЭ показывают относительную уязвимость к банкротству, введению временного управления или аналогичным ситуациям. В то же время агентство признает, что эмитенты также могут использовать процедуры банкротства в защитных целях, то есть применять такие механизмы намеренно.

В совокупности РДЭ дают порядковую градацию эмитентов, основанную на мнении агентства об их относительной уязвимости к дефолту, но не являются прогнозом о конкретной процентной вероятности дефолта. Историческую информацию по дефолтам эмитентов, рейтингуемых Fitch, можно получить из аналитических материалов по изменениям рейтингов и дефолтам на сайте агентства.

AAA: Наивысший уровень кредитоспособности.

Рейтинги категории «AAA» обозначают самые низкие ожидания риска дефолта. Рейтинги данного уровня присваиваются только в случае исключительно высокой способности погашать финансовые обязательства. Вероятность негативного влияния на эту способность со стороны предсказуемых обстоятельств очень низка.

AA: Очень высокая кредитоспособность.

Рейтинги категории «AA» обозначают очень низкие ожидания риска дефолта. Они указывают на очень высокую способность погашать финансовые обязательства. Подверженность этой способности влиянию предсказуемых обстоятельств не является значительной.

A: Высокая кредитоспособность.

Рейтинги категории «A» обозначают низкие ожидания риска дефолта. Способность погашать финансовые обязательства оценивается как высокая. Тем не менее, данная способность может быть в большей степени подвержена влиянию негативной бизнес-среды или негативных экономических условий, чем в случае более высоких рейтингов.

BBB: Хорошая кредитоспособность.

Рейтинги категории «BBB» обозначают низкие на данный момент ожидания риска дефолта. Способность погашать финансовые обязательства оценивается как адекватная, однако

влияние негативной бизнес-среды или негативных экономических условий с большей вероятностью может уменьшить данную способность.

BB: Спекулятивный рейтинг.

Рейтинги категории «BB» обозначают повышенную уязвимость к риску дефолта, особенно в случае негативных изменений бизнес-среды или экономических условий с течением времени. Однако гибкость бизнеса или финансовая гибкость поддерживает возможность обслуживать финансовые обязательства.

B: В высокой степени спекулятивный рейтинг.

Рейтинги категории «B» обозначают наличие значительных рисков дефолта, однако при этом остается ограниченный запас прочности. На данный момент финансовые обязательства выполняются, однако способность продолжать платежи является уязвимой в случае ухудшения бизнес-среды или экономических условий.

CCC: Существенный кредитный риск.

Дефолт представляется реальной возможностью.

CC: Очень высокие уровни кредитного риска.

Дефолт в той или иной форме представляется вероятным.

C: Исключительно высокие уровни кредитного риска.

Дефолт является близким или неизбежным, или эмитент приостановил деятельность. Для рейтинга категории «C» характерны следующие факторы в отношении эмитента:

a. эмитент вступил в льготный период или период устранения нарушений после неплатежа по существенным финансовым обязательствам

b. эмитент договорился о временном разрешении на невыполнение обязательств или заключил соглашение о прекращении выплат по обязательствам после дефолта по существенным финансовым обязательствам, или

c. Fitch по иным причинам считает, что ситуация, соответствующая рейтингу «RD» или «D», является близкой или неизбежной, в том числе ввиду официального объявления об обмене проблемных обязательств.

RD: Ограниченный дефолт.

Рейтинг «RD» обозначает, что эмитент, по мнению Fitch, допустил и не устранил дефолт по платежам по облигациям, кредиту или другим существенным финансовым обязательствам, но в отношении него не начата процедура банкротства, не назначен временный управляющий и не начато конкурсное производство, процедура ликвидации или другие официальные процедуры прекращения деятельности, и такой эмитент не прекращал деятельность каким-либо иным образом. К случаям ограниченного дефолта относятся:

a. выборочный дефолт по платежам по конкретным классам долговых обязательств или долговым обязательствам в определенной валюте

b. истечение льготного периода, в течение которого так и не были проведены необходимые платежи, истечение периода, установленного на устранение нарушений, или периода отказа от применения принудительных мер при дефолте по платежам по банковскому кредиту, ценным бумагам, выпущенным на рынках капитала, или другим существенным финансовым обязательствам

c. получение ряда разрешений на невыполнение обязательств или временные отказы от применения принудительных мер при дефолте по платежам по одному или нескольким существенным финансовым обязательствам, как одновременно, так и по отдельности

d. применение обмена проблемных долговых обязательств по одному или нескольким существенным финансовым обязательствам.

D: Дефолт.

Рейтинг «D» обозначает эмитента, в отношении которого, по мнению Fitch, начата процедура банкротства, назначен временный управляющий и начато конкурсное производство, процедура ликвидации или другие официальные процедуры прекращения деятельности, или который иным образом прекратил деятельность.

Рейтинги уровня «D» не присваиваются эмитентам и их обязательствам на перспективу, и с учетом этого неплатежи по инструменту, условиями выпуска которых предусмотрена отсрочка платежей или льготный период, как правило, не будут рассматриваться как дефолт до истечения такого периода отсрочки или льготного периода, если только дефолт не вызван банкротством/аналогичными обстоятельствами или обменом проблемных долговых обязательств.

«Близкий» дефолт, как правило, относится к ситуациям, когда эмитент указал на дефолт по выплате, или такой дефолт является почти неизбежным. Например, это возможно в ситуации, когда эмитент не провел очередной платеж, но (как это часто бывает) имеет льготный период, в течение которого возможно разрешить ситуацию с неплатежом. Другой пример – это когда эмитент официально объявил об обмене долговых обязательств, однако дата обмена наступит через несколько дней или недель.

В любом случае, присвоение рейтинга «D» отражает мнение агентства о наиболее соответствующей рейтинговой категории в контексте всей рейтинговой шкалы и может отличаться от определения дефолта по документации финансовых обязательств эмитента или по местной коммерческой практике.

Примечание:

Рейтинги могут быть дополнены знаком «+» или «-» для обозначения относительного положения в рамках основных рейтинговых категорий. Знаки «+» или «-» не добавляются к долгосрочным РДЭ категории «AAA» или долгосрочным РДЭ в категории ниже «B».

Ограничения шкалы кредитных рейтингов эмитентов

Ограничения шкалы кредитных рейтингов эмитентов включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза о конкретной процентной вероятности дефолта за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не являются мнением о рыночной стоимости какой-либо ценной бумаги/акций эмитента или вероятности изменения этой стоимости.
- Рейтинги не являются мнением о ликвидности ценных бумаг или акций эмитента.
- Рейтинги не являются мнением об относительной степени потенциальных убытков по обязательствам в случае дефолта эмитента.
- Рейтинги не являются мнением об адекватности эмитента как контрагента по кредиторской задолженности.
- Рейтинги не являются мнением о каких-либо качествах бизнеса эмитента, его операционных или финансовых показателях, а лишь представляют собой мнение агентства об относительной уязвимости эмитента к дефолту.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный выше список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

А.1.1.2 Обязательства корпоративных эмитентов – шкала долгосрочных рейтингов

Рейтинги отдельных ценных бумаг или финансовых обязательств корпоративных эмитентов отражают относительную уязвимость к дефолту по порядковой шкале. Кроме того, в рейтинге финансовых обязательств в сфере корпоративного финансирования также учитывается возвратность активов при дефолте по этим обязательствам. Это, прежде всего, относится к рейтингам облигаций с покрытием, которые дают указание и на вероятность дефолта, и на возвратность средств при дефолте данного долгового инструмента.

Отношение между шкалой рейтингов эмитентов и шкалой рейтингов приоритетных необеспеченных обязательств эмитента предполагает исторический средний уровень возвратности средств от 30% до 50%. Поэтому конкретным обязательствам эмитентов (например, компаний) могут присваиваться рейтинги на более высоком, более низком или на том же уровне, что и рейтинг эмитента (или РДЭ). В настоящее время для нижней части рейтинговой шкалы Fitch во многих случаях также публикует рейтинги возвратности активов в дополнение к рейтингам эмитента и обязательств.

AAA: Наивысший уровень кредитоспособности.

Рейтинги категории «AAA» обозначают самые низкие ожидания по кредитным рискам. Рейтинги данного уровня присваиваются только в случае исключительно высокой способности погашать финансовые обязательства. Вероятность негативного влияния на эту способность со стороны предсказуемых обстоятельств очень низка.

AA: Очень высокая кредитоспособность.

Рейтинги категории «AA» обозначают очень низкие ожидания по кредитным рискам. Они указывают на очень высокую способность погашать финансовые обязательства. Подверженность этой способности влиянию предсказуемых обстоятельств не является значительной.

A: Высокая кредитоспособность.

Рейтинги категории «A» обозначают низкие ожидания по кредитным рискам. Способность погашать финансовые обязательства оценивается как высокая. Тем не менее, данная способность может быть в большей степени подвержена влиянию негативной бизнес-среды или негативных экономических условий, чем в случае более высоких рейтингов.

BBB: Хорошая кредитоспособность.

Рейтинги категории «BBB» обозначают низкие на данный момент ожидания кредитного риска. Способность погашать финансовые обязательства оценивается как адекватная, однако влияние негативной бизнес-среды или негативных экономических условий с большей вероятностью может уменьшить эту способность.

BB: Спекулятивный рейтинг.

Рейтинги категории «BB» обозначают повышенную подверженность кредитным рискам, особенно в случае негативных изменений бизнес-среды или экономических условий с течением времени. Однако могут иметься деловые или финансовые альтернативы, которые позволят выполнять финансовые обязательства.

B: В высокой степени спекулятивный рейтинг.

Рейтинги категории «B» указывают на наличие заметного кредитного риска.*

CCC: Значительный кредитный риск.

Рейтинги «CCC» указывают на наличие значительного кредитного риска.*

CC: Очень высокие уровни кредитного риска.

Рейтинги «CC» указывают на очень высокие уровни кредитного риска.*

С: Исключительно высокие уровни кредитного риска.

Рейтинги «С» указывают на исключительно высокие уровни кредитного риска.*

Обязательства, по которым допущен дефолт, как правило, имеют рейтинг не на уровне «D», а в категориях от «B» до «C», в зависимости от перспектив возвратности средств по таким бумагам и других характеристик. Данный подход дает больше возможностей для сравнения обязательств с сопоставимыми суммарными ожидаемыми убытками, но с различной подверженностью дефолту или убыткам.

Примечание:

Рейтинги могут быть дополнены знаком «+» или «-» для обозначения относительного положения в рамках основных рейтинговых категорий. Данные знаки не добавляются к обязательствам в категории «AAA», а также к рейтингам обязательств компаний в категории ниже «ССС».

Специальный буквенный код «emr» добавляется к рейтингу для указания того, что в рейтинге не учитывается встроенный рыночный риск (embedded market risk). Это делается с целью подчеркнуть тот факт, что учитываемые в рейтинге риски ограничены риском контрагента банка-эмитента. Такая пометка не указывает на какие-либо ограничения в анализе риска контрагента, который по всем другим аспектам соответствует опубликованной методологии Fitch по анализу финансовой организации-эмитента. Fitch не рейтингует такие инструменты, если принципал в какой-либо степени подвержен рыночному риску.

* Таблица соотношений между работающими и неработающими корпоративными обязательствами в нижней части спекулятивной рейтинговой категории (рейтинги возвратности активов описаны в разделе А.2).

Рейтинг обязательства	Работающие обязательства	Неработающие (проблемные) обязательства
Категория «В»	<p>Риск дефолта соответствует РДЭ в категориях от «ВВ» до «С».</p> <p>Для эмитентов с РДЭ ниже «В» общий кредитный риск таких обязательств сглаживается с учетом ожидаемого уровня возвратности активов в случае дефолта.</p> <p>Для эмитентов с РДЭ выше «В» общий кредитный риск таких обязательств усиливается ввиду ожидаемого низкого уровня возвратности активов в случае дефолта.</p>	<p>Обязательства или эмитент находятся в состоянии дефолта или имеют просроченные платежи, однако по рейтингуемым обязательствам ожидается исключительно высокий уровень возвратности активов, соответствующий рейтингу возвратности активов «RR1».</p>
Категория «ССС»	<p>Риск дефолта соответствует РДЭ в категориях от «В» до «С».</p> <p>Для эмитентов с РДЭ ниже «ССС» общий кредитный риск таких обязательств сглаживается с учетом ожидаемого уровня возвратности активов в случае дефолта.</p> <p>Для эмитентов с РДЭ выше «ССС» общий кредитный риск таких обязательств усиливается ввиду ожидаемого низкого уровня возвратности активов в случае дефолта.</p>	<p>Обязательства или эмитент находятся в состоянии дефолта или имеют просроченные платежи, однако по рейтингуемым обязательствам ожидается высокий уровень возвратности активов, соответствующий рейтингу возвратности активов «RR2».</p>
Категория «СС»	<p>Риск дефолта соответствует РДЭ в категориях от «В» до «С».</p> <p>Для эмитентов с РДЭ ниже «СС» общий кредитный риск таких обязательств сглаживается с учетом ожидаемого уровня возвратности активов в случае дефолта.</p> <p>Для эмитентов с РДЭ выше «СС» общий кредитный риск таких обязательств усиливается ввиду ожидаемого низкого уровня возвратности активов в случае дефолта.</p>	<p>Обязательства или эмитент находятся в состоянии дефолта или имеют просроченные платежи, однако по рейтингуемым обязательствам ожидается хороший уровень возвратности активов, соответствующий рейтингу возвратности активов «RR3».</p>
Категория «С»	<p>Риск дефолта соответствует РДЭ в категориях от «В» до «С».</p> <p>Общий кредитный риск таких обязательств усиливается ввиду ожидаемого низкого уровня возвратности активов в случае дефолта.</p>	<p>Обязательства или эмитент находятся в состоянии дефолта или имеют просроченные платежи, и по рейтингуемым обязательствам ожидается средний, ниже среднего или низкий уровень возвратности активов, соответствующий рейтингам возвратности активов «RR4», «RR5» и «RR6».</p>

Ограничения шкалы рейтингов обязательств финансовых и нефинансовых организаций

Ограничения данной шкалы рейтингов включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза о конкретной процентной вероятности дефолта или ожидаемых убытках за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не являются мнением о рыночной стоимости какой-либо ценной бумаги или акции эмитента и не оценивают вероятность изменения этой стоимости.
- Рейтинги не являются мнением о ликвидности ценных бумаг или акций эмитента.
- Рейтинги не являются мнением об адекватности эмитента как контрагента по кредиторской задолженности.
- Рейтинги не являются мнением о каких-либо качествах бизнеса эмитента, его операционных или финансовых показателях, а лишь представляют собой мнение агентства об относительной уязвимости эмитента к дефолту и относительной возвратности средств в случае дефолта.

Рейтинги возвратности активов, в частности, отражают фундаментальный анализ соотношения финансовых требований к эмитенту или по сделке, с одной стороны, и потенциальных источников для удовлетворения этих требований, с другой стороны. Размер таких источников и требований зависит от большого числа разнообразных меняющихся факторов за рамками анализа, проводимого агентством, и эти факторы будут оказывать влияние на фактические уровни возвратности средств.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

А.1.1.3 Структурированное финансирование, проектное финансирование и обязательства в сфере государственных финансов – шкала долгосрочных рейтингов

Долгосрочные рейтинги сделок структурированного и проектного финансирования, а также в сфере государственных финансов, включая финансовые обязательства суверенных эмитентов, дают оценку относительной подверженности обязательств дефолту. Эти рейтинги, как правило, присваиваются конкретным ценным бумагам или траншам по сделке, а не эмитенту.

AAA: Наивысший уровень кредитоспособности.

Рейтинги категории «AAA» обозначают самые низкие ожидания риска дефолта. Рейтинги данного уровня присваиваются только в случае исключительно высокой способности выполнять финансовые обязательства. Вероятность негативного влияния на эту способность со стороны предсказуемых обстоятельств очень низка.

AA: Очень высокая кредитоспособность.

Рейтинги категории «AA» обозначают очень низкие ожидания риска дефолта. Они указывают на очень высокую способность погашать финансовые обязательства. Подверженность этой способности влиянию предсказуемых обстоятельств не является значительной.

A: Высокая кредитоспособность.

Рейтинги категории «A» обозначают низкие ожидания риска дефолта. Способность погашать финансовые обязательства оценивается как сильная. Тем не менее, данная способность может быть в большей степени подвержена влиянию негативной бизнес-среды или негативных экономических условий, чем в случае более высоких рейтингов.

BBB: Хорошая кредитоспособность.

Рейтинги категории «BBB» обозначают низкие на данный момент ожидания риска дефолта. Способность погашать финансовые обязательства оценивается как адекватная, однако влияние негативной бизнес-среды или негативных экономических условий с большей вероятностью может уменьшить данную способность.

BB: Спекулятивный рейтинг.

Рейтинги категории «BB» обозначают повышенную подверженность риску дефолта, особенно в случае негативных изменений деловой среды или экономических условий с течением времени.

B: В высокой степени спекулятивный рейтинг.

Рейтинги категории «B» обозначают наличие значительного риска дефолта, однако при этом остается ограниченный «запас прочности». На данный момент финансовые обязательства выполняются, однако способность продолжать платежи является уязвимой в случае ухудшения бизнес-среды или экономических условий.

CCC: Существенный кредитный риск.

Дефолт представляется реальной возможностью.

CC: Очень высокие уровни кредитного риска.

Дефолт в той или иной форме представляется вероятным.

C: Исключительно высокие уровни кредитного риска.

Дефолт является близким или неизбежным.

D: Дефолт.

Указывает на дефолт. Под дефолтом в широком смысле подразумевается одно из следующего:

- Неспособность должника произвести своевременную выплату основной суммы долга и/или процентов согласно контрактным условиям рейтингуемых обязательств.
- Начало процедуры банкротства, назначение внешнего управляющего, конкурсного управляющего, ликвидация или прочие формы закрытия организации или прекращения деятельности эмитента/должника; или
- Обмен проблемных обязательств, при котором кредиторам предлагаются ценные бумаги с менее благоприятными структурными или экономическими условиями в сравнении с имеющимися обязательствами, чтобы избежать возможного дефолта по платежам.

Дефолт по сделкам структурированного финансирования

«Близкий» дефолт, обозначаемый рейтингом «С», как правило, относится к ситуациям, когда эмитент указал на дефолт по выплате, и такой дефолт является почти неизбежным. Другой пример – это когда эмитент официально объявил об обмене проблемных долговых обязательств, однако дата обмена наступит через несколько дней или недель.

Кроме того, в сделках структурированного финансирования, когда анализ показывает обесценение по инструменту, которое не может быть исправлено, когда не ожидается полная выплата процентов и/или основной суммы долга согласно условиям документации на протяжении срока сделки, но при этом согласно документации нет близкого дефолта по выплатам, как правило, присваивается рейтинг в категории «С».

Списание задолженности по сделками структурированного финансирования

Если по финансовому инструменту произошло принудительное и, по мнению агентства, необратимое списание основной части долга (то есть не в ходе амортизации, и в результате чего инвесторы понесли убытки), то такому инструменту присваивается рейтинг «D». Если агентство полагает, что списание может оказаться временным (и убытки будут компенсированы в будущем, если показатели по сделке улучшатся), то, как правило, присваивается рейтинг «С». Если в будущем списание будет компенсировано, кредитный рейтинг инструмента будет повышен до соответствующего уровня. Если позднее окажется, что «списание долга» было необратимым, то кредитный рейтинг будет понижен до уровня «D».

Примечания:

Применительно к сделкам структурированного и проектного финансирования, хотя рейтинги не оценивают относительную степень потенциальных убытков при дефолте по рейтингуемым обязательствам, в анализ обычно включаются допущения по относительной степени потенциальных убытков по базисным активам. Такие допущения используются, чтобы определить пул денежных потоков, доступных для обслуживания рейтингуемого обязательства.

Пометка «sf» обозначает, что эмиссия представляет собой сделку структурированного финансирования. Пояснения о том, как Fitch определяет рейтинги структурированного финансирования, приводятся в методологиях на сайте www.fitchratings.com.

В отношении обязательств в сфере государственных финансов, рейтинги также не оценивают убытки при дефолте по рейтингуемым обязательствам, а фокусируются на уязвимости рейтингуемого обязательства к дефолту.

Рейтинги могут быть дополнены знаком «+» или «-» для обозначения относительного положения в рамках основных рейтинговых категорий. Данные значки не добавляются к долгосрочным рейтингам категории «AAA» или в категории ниже «B».

Сделки EETC (Enhanced Equipment Trust Certificate, или сертификат для кредитования закупки оборудования) являются гибридными долговыми инструментами корпоративного и структурированного финансирования и обычно используются авиакомпаниями для финансирования авиационного оборудования. Ввиду гибридного характера таких облигаций, подход Fitch к их рейтингованию включает элементы методологий и по структурированному финансированию, и по корпоративным эмитентам. Хотя такие инструменты рейтингуются как ценные бумаги, обеспеченные активами, в отличие от других рейтингов сделок структурированного финансирования рейтинги сделок EETC включают оценку возвратности средств при дефолте, аналогично рейтингам финансовых обязательств финансовых и нефинансовых организаций, как описано в пункте А.1.1.2.

Ограничения шкалы рейтингов структурированного финансирования, проектного финансирования и обязательств в сфере государственных финансов

Ограничения шкалы рейтингов структурированного финансирования, проектного финансирования и обязательств в сфере государственных финансов включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза по конкретной процентной вероятности дефолта за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не являются мнением о рыночной стоимости какой-либо ценной бумаги/акции эмитента или вероятности изменения этой стоимости.
- Рейтинги не являются мнением о ликвидности ценных бумаг или акций эмитента.
- Рейтинги не являются мнением об относительной степени потенциальных убытков по обязательствам в случае дефолта по таким обязательствам.
- Рейтинги не являются мнением о каких-либо качествах сделки, а лишь представляют собой мнение агентства об относительной уязвимости каждого рейтингуемого транша или ценной бумаги к дефолту.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

А.1.2 Краткосрочные рейтинги

А.1.2.1 Краткосрочные рейтинги обязательств в сфере корпоративного, государственного и структурированного финансирования

Краткосрочный рейтинг эмитента или обязательств всегда основан на краткосрочной подверженности дефолту рейтингуемого эмитента или ценной бумаги и отражает способность выполнять финансовые обязательства в соответствии с условиями документации по обязательствам. Краткосрочные рейтинги присваиваются обязательствам, у которых исходные сроки погашения считаются «краткосрочными» согласно рыночной практике. Как правило, это временной период до 13 месяцев для корпоративных и суверенных обязательств, а также обязательств структурированного финансирования, и до 36 месяцев для обязательств на рынках заимствований в сфере госфинансов США.

F1: Наивысший уровень кредитоспособности на краткосрочную перспективу.

Данный рейтинг отражает самую высокую способность производить своевременные выплаты по финансовым обязательствам и может быть дополнен знаком «+» для обозначения исключительно сильной кредитоспособности.

F2: Хороший уровень кредитоспособности на краткосрочную перспективу.

Способность своевременно погашать финансовые обязательства оценивается как хорошая.

F3: Приемлемый уровень кредитоспособности на краткосрочную перспективу.

Способность своевременно погашать финансовые обязательства оценивается как приемлемая.

В: Спекулятивный уровень кредитоспособности на краткосрочную перспективу.

Минимальная способность производить своевременные платежи по финансовым обязательствам и, кроме того, повышенная подверженность негативным изменениям в финансовых условиях и экономической ситуации, которые могут произойти в ближайшее время.

С: Высокий риск дефолта в краткосрочной перспективе.

Дефолт представляется реальной возможностью.

RD: Ограниченный дефолт.

Указывает на организацию, которая допустила дефолт по одному или более финансовому обязательству, но продолжает выполнять другие финансовые обязательства. Присваивается только эмитентам.

D: Дефолт.

Указывает на общий дефолт эмитента или дефолт по какому-либо краткосрочному обязательству.

Ограничения шкалы краткосрочных рейтингов

Ограничения шкалы краткосрочных кредитных рейтингов включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза по конкретной процентной вероятности дефолта за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не являются мнением о рыночной стоимости какой-либо ценной бумаги/акций эмитента или вероятности изменения этой стоимости.
- Рейтинги не являются мнением о ликвидности ценных бумаг или акций эмитента.
- Рейтинги не являются мнением об относительной степени потенциальных убытков по обязательствам в случае дефолта по таким обязательствам.

- Рейтинги не являются мнением о каких-либо качествах эмитента или сделки, а лишь представляют собой мнение агентства об относительной подверженности рейтингуемого эмитента или обязательства дефолту.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

А.1.2.2 Соотнесение краткосрочных и долгосрочных рейтингов в сфере корпоративных и государственных финансов

Во многих случаях в сфере корпоративных и государственных финансов эмитентам могут присваиваться одновременно и долгосрочные, и краткосрочные рейтинги. Эти рейтинги могут присваиваться как отдельно эмитенту или его обязательствам, так и эмитенту и обязательствам вместе. Несмотря на наличие большого количества различных факторов, определяющих уровни краткосрочных рейтингов, как правило, между краткосрочными и долгосрочными рейтингами существует определенное соотношение. Частично это отражает значимость позиций ликвидности и краткосрочных факторов обеспокоенности при оценке более долгосрочной кредитоспособности. Кроме того, такое соотношение обеспечивает, чтобы рейтинги по двум шкалам не содержали противоречий в оценке какого-либо эмитента. Соотношение между рейтингами проиллюстрировано далее и в большинстве случаев демонстрирует определенную асимметрию:

a. более высокий относительный краткосрочный риск дефолта предполагает повышенный риск дефолта в краткосрочной перспективе, который нельзя отделить от оценки вероятности дефолта в долгосрочной перспективе для большинства инструментов и эмитентов, но

b. более низкий относительный краткосрочный риск дефолта (возможно за счет факторов, которые временно поддерживают кредитоспособность эмитента) может сосуществовать с более высоким риском дефолта в среднесрочной или долгосрочной перспективе.

Таким образом, в представленной далее таблице «Соотнесение рейтингов» даются разумные ограничения на сочетание особенно низкого краткосрочного рейтинга с высоким долгосрочным рейтингом. Другой пример асимметрии – более высокий краткосрочный рейтинг при более низком долгосрочном рейтинге – разрешается аналитическим способом. Краткосрочный рейтинг инвестиционной категории указывает на устойчивость ликвидности, что в большинстве случаев исключает какие-либо временные или непостоянные факторы поддержки, о которых шла речь в пункте b. выше.

В отличие от рейтингов инвестиционной категории, в спекулятивных рейтингах, как правило, больший вес придается ожидаемой фактической позиции ликвидности эмитента на протяжении 13 последующих месяцев, в том числе влиянию временного повышения или понижения ликвидности.

Приведенная далее таблица является лишь иллюстрацией. В зависимости от результатов анализа на практике возможны отклонения от приведенных примеров в соответствии с методологиями, используемыми отдельными рейтинговыми группами.

Более подробная информация содержится в методологиях «Присвоение краткосрочных рейтингов корпоративным эмитентам и финансовым организациям» и «Присвоение краткосрочных рейтингов муниципальным эмитентам».

Соотнесение рейтингов

Долгосрочный рейтинг	Краткосрочный рейтинг
AAA	F1+
AA+	F1+
AA	F1+
AA-	F1+
A+	F1 или F1+
A	F1
A-	F2 или F1
BBB+	F2
BBB	F3 или F2
BBB-	F3
BB+	B
BB	B
BB-	B
B+	B
B	B
B-	B
CCC	C
CC	C
C	C
RD/D	RD/D

А.2 Рейтинги возвратности активов

Рейтинги возвратности активов присваиваются отдельным выпускам ценных бумаг и обязательств. В настоящее время такие рейтинги публикуются для большинства отдельных обязательств корпоративных эмитентов, которые имеют РДЭ в категории «В» или ниже.

Факторы, влияющие на ожидания по возвратности средств по ценным бумагам, включают обеспечение и приоритетность по отношению к другим обязательствам в структуре капитала (если применимо), а также ожидаемую стоимость компании или обеспечения в стрессовой ситуации.

Шкала рейтингов возвратности активов основана на ожидаемых относительных параметрах возвратности средств по обязательствам при выходе из дефолта, состояния неплатежеспособности или после ликвидации заемщика или соответствующего обеспечения.

Шкала рейтингов возвратности активов является порядковой шкалой и не преследует цель дать точную оценку определенного уровня возвратности средств. При составлении мнения об уровне рейтинга Fitch использует широкий диапазон теоретических уровней возвратности средств, основываясь на исторических средних показателях, однако фактические уровни возвратности по конкретным ценным бумагам могут существенно отличаться от исторических средних значений.

RR1: Исключительно высокие перспективы возвратности средств при дефолте.

Ценные бумаги с рейтингом возвратности активов «RR1» имеют характеристики бумаг, по которым исторически уровень возвратности составлял 91%-100% текущей основной суммы долга и соответствующих процентных платежей.

RR2: Высокие перспективы возвратности средств при дефолте.

Ценные бумаги с рейтингом возвратности активов «RR2» имеют характеристики бумаг, по которым исторически уровень возвратности составлял 71%-90% текущей основной суммы долга и соответствующих процентных платежей.

RR3: Хорошие перспективы возвратности средств при дефолте.

Ценные бумаги с рейтингом возвратности активов «RR3» имеют характеристики бумаг, по которым исторически уровень возвратности составлял 51%-70% текущей основной суммы долга и соответствующих процентных платежей.

RR4: Средние перспективы возвратности средств при дефолте.

Ценные бумаги с рейтингом возвратности активов «RR4» имеют характеристики бумаг, по которым исторически уровень возвратности составлял 31%-50% текущей основной суммы долга и соответствующих процентных платежей.

RR5: Перспективы возвратности средств при дефолте на уровне ниже среднего.

Ценные бумаги с рейтингом возвратности активов «RR5» имеют характеристики бумаг, по которым исторически уровень возвратности составлял 11%-30% текущей основной суммы долга и соответствующих процентных платежей.

RR6: Низкие перспективы возвратности средств при дефолте.

Ценные бумаги с рейтингом возвратности активов «RR6» имеют характеристики бумаг, по которым исторически уровень возвратности составлял 0%-10% текущей основной суммы долга и соответствующих процентных платежей.

Ограничения шкалы рейтингов возвратности активов

Ограничения шкалы рейтингов возвратности активов включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза по конкретному проценту возвратности средств в случае дефолта.
- Рейтинги не являются мнением о рыночной стоимости какой-либо ценной бумаги/акции эмитента или вероятности изменения этой стоимости.
- Рейтинги не являются мнением о ликвидности ценных бумаг или акций эмитента.
- Рейтинги не являются мнением о каких-либо качествах эмитента или сделки, а лишь представляют собой мнение агентства об относительной степени потенциальных убытков по рейтингуемым обязательствам в случае дефолта по этим обязательствам.

Рейтинги возвратности активов, в частности, отражают фундаментальный анализ соотношения финансовых требований к эмитенту или по сделке, с одной стороны, и потенциальных источников для удовлетворения этих требований, с другой стороны. Размер таких источников и требований зависит от большого числа разнообразных меняющихся факторов за рамками анализа, проводимого агентством, и эти факторы будут оказывать влияние на фактические уровни возвратности средств.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

А.3. Другие кредитные рейтинги по международной шкале

А.3.1 Рейтинги поддержки и рейтинги устойчивости, присваиваемые банкам

А.3.1.1 Рейтинги поддержки

Цель и функция рейтингов поддержки

Рейтинги поддержки представляют собой мнение Fitch о готовности стороны, которая потенциально может оказать поддержку, поддерживать банк, а также о ее способности предоставлять такую поддержку. Готовность оказывать поддержку является суждением агентства, а способность оказывать поддержку отражена в РДЭ потенциального источника поддержки, как в иностранной, так и, если применимо, в национальной валюте. Рейтинги поддержки не являются оценкой самостоятельной кредитоспособности банка, а, скорее, представляют собой суждение Fitch о возможности получения банком поддержки в случае необходимости. Рейтинги поддержки являются исключительно выражением мнения Fitch, несмотря на то что лежащие в их основе принципы могли обсуждаться с соответствующими надзорными органами и/или владельцами банков.

Своевременность и эффективность поддержки

Определения рейтингов поддержки, присваиваемых агентством Fitch, основаны на предположении о том, что какая-либо необходимая поддержка предоставляется своевременно. Определения рейтингов также базируются на том, что любая необходимая поддержка будет достаточно продолжительной для того, чтобы банк, получающий такую поддержку, был бы в состоянии продолжать выполнять свои финансовые обязательства до окончания стрессового периода.

Покрываемые обязательства и финансовые инструменты

В отношении определений, если не указано иное, «поддержка» подразумевает поддержку в иностранной валюте. Предполагается, что поддержка оказывается, как правило, следующим видам обязательств: приоритетному долгу (обеспеченному и необеспеченному), включая застрахованные и незастрахованные депозиты (вклады физических лиц, корпоративных клиентов и межбанковские депозиты); обязательствам по операциям с деривативами, а также юридически обязательным гарантиям и обязательствам по возмещению убытков; аккредитивам, акцептам, торговой дебиторской задолженности и обязательствам, установленным решением суда.

Аналогичным образом, предполагается, что перечисленные далее инструменты капитала, как правило, не получают поддержки в случае помощи со стороны государства: привилегированные акции; гибридный капитал (капитал первого уровня и верхняя категория капитала второго уровня), в том числе инструменты резервного капитала и различные их подвиды; обыкновенные акции. Также предполагается, что поддержка не распространяется на какие-либо моральные обязательства при секьюритизации. Статус поддержки субординированной задолженности со стороны государства сложно определить заранее. Данный статус оценивается в индивидуальном порядке, который различается в зависимости от страны.

Определения:

1:

Исключительно высокая вероятность оказания внешней поддержки банку. Сторона, которая потенциально может предоставить такую поддержку, имеет очень высокий рейтинг и обладает исключительно высокой степенью готовности оказывать поддержку банку. Такая вероятность поддержки предполагает уровень поддержки долгосрочного РДЭ не менее «А-».

2:

Высокая вероятность оказания внешней поддержки банку. Сторона, которая потенциально может предоставить такую поддержку, имеет высокий рейтинг и обладает высокой степенью готовности оказывать поддержку банку. Такая вероятность поддержки предполагает уровень поддержки долгосрочного РДЭ не менее «BBB-».

3:

Умеренная вероятность оказания поддержки банку вследствие неопределенности относительно способности и готовности предоставить ему поддержку. Такая вероятность поддержки предполагает уровень поддержки долгосрочного РДЭ не менее «BB-».

4:

Ограниченная вероятность оказания поддержки банку вследствие значительной неопределенности относительно способности и готовности предоставить ему поддержку. Такая вероятность поддержки предполагает уровень поддержки долгосрочного РДЭ не менее «B».

5:

Возможность оказания внешней поддержки банку существует, однако на нее нельзя полагаться. Это может быть связано с недостаточной готовностью предоставить поддержку или с очень низкими финансовыми возможностями для предоставления поддержки. Такая вероятность поддержки предполагает уровень поддержки долгосрочного РДЭ не выше «B-» или, во многих случаях, «нет уровня поддержки».

Уровень поддержки долгосрочного РДЭ

В тех случаях, когда рейтинг поддержки основан на потенциале получения эмитентом помощи от государства, уровень поддержки долгосрочного рейтинга дефолта эмитента («РДЭ») рассчитывается напрямую на основе рейтинга поддержки. Как и рейтинг поддержки, уровень поддержки долгосрочного РДЭ базируется на мнении Fitch о потенциальной готовности и способности соответствующей стороны предоставлять поддержку банку. Уровни поддержки не являются оценкой самостоятельной кредитоспособности банка, а представляют собой суждение Fitch о возможности получения банком поддержки в случае необходимости. Следует подчеркнуть, что рейтинги поддержки являются исключительно выражением мнения Fitch, несмотря на то, что факторы, лежащие в основе этого мнения, могут обсуждаться с соответствующими надзорно-регулятивными органами.

Уровни поддержки долгосрочного РДЭ присваиваются по долгосрочной шкале с верхним уровнем «AAA» и показывают предел, ниже которого Fitch не ожидает понижения долгосрочного рейтинга дефолта эмитента при отсутствии каких-либо изменений относительно предположений, лежащих в основе рейтинга поддержки соответствующего банка. Помимо традиционных уровней шкалы (самым высоким из которых является «AAA») предусмотрена дополнительная оценка «нет уровня поддержки». Она указывает на мнение Fitch об отсутствии обоснованного предположения о потенциальном предоставлении поддержки. На практике это означает вероятность поддержки ориентировочно менее 40%.

A.3.1.2 Рейтинги устойчивости банков

Рейтинги устойчивости являются сопоставимыми в международном масштабе и выражают мнение Fitch относительно собственной кредитоспособности эмитента. Вместе с рейтингами поддержки рейтинги устойчивости представляют собой ключевую составляющую рейтинга дефолта эмитента («РДЭ») банков и учитывают различные факторы, включая следующие:

- Отраслевая специфика и операционная среда
- Специфика компании и управление рисками

- Финансовые показатели
- Стратегия менеджмента и корпоративное управление

Рейтинги устойчивости присваиваются операционным банкам, банковским холдинговым компаниям и, в ограниченных случаях, аналогичным структурам, когда полезно указать на источник их финансовой устойчивости. Важно отметить, что рейтинги устойчивости не учитывают какую-либо чрезвычайную поддержку, которая может быть получена организацией из внешних источников, а также не принимают во внимание потенциальные преимущества для финансовых позиций банка за счет иных чрезвычайных мер, в том числе реструктуризации пассивов в стрессовый период.

В частности, Fitch, как правило, будет рассматривать следующие события как указывающие на возникновение у банка финансовых трудностей, требующих предоставления поддержки, или на то, что банк становится неустойчивым:

- Дефолт по приоритетным обязательствам
- Введение режима разрешения проблемной ситуации, процедуры банкротства, конкурсного управления или аналогичного процесса
- Срабатывание положений о наступлении неустойчивости в документации по регулятивным (или другим) инструментам капитала
- Проведение обмена проблемных долговых обязательств согласно критериям Fitch
- Получение чрезвычайной поддержки, позволяющей избежать дефолта или других ситуаций неустойчивости.

Рейтинги устойчивости характеризуют способность рейтингуемой организации выполнять свои обязательства не только в отсутствие чрезвычайной поддержки, но и без учета воздействия чрезвычайных сдерживающих факторов (например, трансфертного риска и риска конвертации). По сути, рейтинги устойчивости отражают способность банка вести бесперебойную деятельность и не допускать возникновения финансовых трудностей, требующих предоставления поддержки, при этом о наличии таких трудностей свидетельствуют ситуации, когда банку, чтобы избежать дефолта, необходимы особые меры.

aaa: Наивысший уровень самостоятельной кредитоспособности

Рейтинг «aaa» обозначает самые большие перспективы сохранения устойчивости и самые низкие ожидания риска возникновения финансовых трудностей, требующих предоставления поддержки. Рейтинг присваивается только банкам с исключительно сильными и стабильными характеристиками самостоятельной кредитоспособности, которым вряд ли понадобится полагаться на внешнюю поддержку, чтобы избежать дефолта. Вероятность негативного влияния на эту способность со стороны предсказуемых обстоятельств очень низка.

aa: Очень высокая самостоятельная кредитоспособность.

Рейтинг «aa» обозначает очень сильные перспективы сохранения устойчивости. Рейтинг присваивается банкам с очень сильными и стабильными характеристиками самостоятельной кредитоспособности, которым с очень малой степенью вероятности потребуются полагаться на внешнюю поддержку, чтобы избежать дефолта. Подверженность этой способности влиянию предсказуемых обстоятельств незначительна.

a: Высокая самостоятельная кредитоспособность

Рейтинг уровня «a» обозначает сильные перспективы сохранения устойчивости. Рейтинги присваиваются банкам с сильными и стабильными характеристиками самостоятельной кредитоспособности, которым с малой степенью вероятности потребуются полагаться на внешнюю поддержку, чтобы избежать дефолта. Тем не менее, данная способность может быть в большей степени подвержена влиянию неблагоприятной бизнес-среды или негативных экономических условий, чем в случае более высоких рейтингов.

bbb: Хорошая самостоятельная кредитоспособность

Рейтинг уровня «bbb» обозначает хорошие перспективы сохранения устойчивости. Рейтинги присваиваются банкам с адекватными характеристиками самостоятельной кредитоспособности и с низким риском того, что им потребуется полагаться на чрезвычайную поддержку, чтобы избежать дефолта. Однако неблагоприятные деловые или экономические условия с большей вероятностью ухудшат эту способность.

bb: Спекулятивный уровень самостоятельной кредитоспособности

Рейтинг уровня «bb» обозначает умеренные перспективы сохранения устойчивости. Имеется умеренная степень финансовой устойчивости на самостоятельной основе, на которую можно полагаться до того, как банку потребуется чрезвычайная поддержка, чтобы избежать дефолта.

Однако существует повышенная уязвимость в случае негативных изменений деловой среды или экономических условий с течением времени.

b: В высокой степени спекулятивный уровень самостоятельной кредитоспособности

Рейтинг уровня «b» обозначает слабые перспективы сохранения устойчивости. Отмечается существенный риск возникновения финансовых трудностей, требующих предоставления поддержки, но сохраняется ограниченный запас прочности. Способность банка продолжать деятельность без поддержки является уязвимой в случае ухудшения деловых и экономических условий.

ccc: Существенный кредитный риск на самостоятельной основе.

Возникновение у банка финансовых трудностей, требующих поддержки, представляется реальной возможностью. Способность продолжать деятельность без поддержки является в высокой степени уязвимой в случае ухудшения деловых и экономических условий.

cc: Очень высокие уровни кредитного риска на самостоятельной основе.

Возникновение у банка финансовых трудностей, требующих поддержки, представляется вероятным.

c: Исключительно высокие уровни кредитного риска на самостоятельной основе

Возникновение у банка финансовых трудностей, требующих предоставления поддержки, представляется близким или неизбежным.

f:

Рейтинг уровня «f» обозначает, что эмитент, по мнению Fitch, испытывает серьезные финансовые трудности, требующие предоставления поддержки (допустил дефолт или допустил бы дефолт, если бы не получил чрезвычайную поддержку или не воспользовался бы другими чрезвычайными мерами).

Примечание: Рейтинги могут быть дополнены знаком «+» или «-» для обозначения относительного положения в рамках основных рейтинговых категорий. Такими знаками не дополняются рейтинги устойчивости уровня «aaa» и ниже уровня «b». Прогноз по рейтингам устойчивости не присваивается, хотя в любой период времени в отношении позиций и перспектив какого-либо банка могут отмечаться базовые тенденции, например, улучшающиеся, ухудшающиеся или стабильные.

А.3.2 Определения рейтингов финансовой устойчивости страховых компаний

Рейтинги финансовой устойчивости страховых компаний («РФУ») дают оценку финансовой устойчивости страховой компании. РФУ присваиваются обязательствам страховых компаний перед страхователем, включая обязательства по входящему перестрахованию и обязательства перед держателями контрактов, например, гарантированных инвестиционных контрактов. РФУ отражают как способность страховой компании своевременно выполнять

эти обязательства, так и ожидаемый уровень возвратности средств страхователей в случае, если страховая компания прекращает проведение платежей или в случае приостановки платежей ввиду проблем у самой компании или ввиду какого-либо вмешательства со стороны регулятора. Применительно к РФУ своевременность платежей рассматривается относительно условий контрактов и/или условий полисов. Также признается возможность разумных задержек, вызванных обстоятельствами, характерными для страхового сектора, такими как рассмотрение убытков, расследование мошенничеств и споры, касающиеся объемов страхового покрытия.

РФУ не распространяются на обязательства перед страхователями на отдельных счетах, на продукты страхования жизни с управляемым инвестированием (unit-linked) или изолированные средства, в отношении которых инвестиционные или другие риски несут страхователи. В то же время рейтинги финансовой устойчивости учитывают любые гарантии, предоставленные страхователям в отношении таких обязательств.

Ожидаемый уровень возвратности средств основан на том, как Fitch оценивает достаточность активов страховой компании для покрытия обязательств перед страхователями в случае прекращения или приостановки платежей. Соответственно, ожидаемый уровень возвратности средств не учитывает возврат средств за счет каких-либо государственных гарантий или фондов защиты страхователей. Кроме того, ожидаемый уровень возвратности не учитывает влияния залогового обеспечения или такого обеспечения, как аккредитивы и передача активов в доверительное управление, которое имеется по некоторым видам обязательств перестрахования.

РФУ могут быть присвоены страховым и перестраховочным компаниям, действующим в любом из сегментов страхового рынка, включая страхование жизни/аннуитетное страхование, страхование иное, чем страхование жизни, страхование имущества и ответственности, медицинское и ипотечное страхование, страхование финансовых гарантий и остаточной стоимости, титульное страхование, а также страхование в сфере здравоохранения.

РФУ не является оценкой качества процедур урегулирования убытков страховой компании или относительной стоимости предлагаемых продуктов.

Для обозначения уровней РФУ используются те же символы, что и для обозначения уровней кредитных рейтингов по международной и национальной шкале для долгосрочных и краткосрочных долговых обязательств. Однако определения этих рейтингов отражают уникальные аспекты РФУ в контексте страховой отрасли.

Обязательства, платежи по которым приостановлены ввиду неплатежеспособности, при наличии проблем у самой компании или какого-либо вмешательства со стороны регулятора, как правило, получают рейтинг в диапазоне от «В» до «С» по долгосрочной международной и национальной шкале РФУ. Краткосрочные РФУ по международной шкале, которые присваиваются при таких же обстоятельствах, будут коррелировать с долгосрочными РФУ страховой компании по международной шкале.

А.3.2.1 Долгосрочные РФУ по международной шкале

Нижеприведенная шкала относится к рейтингам в иностранной и национальной валюте. Рейтинги уровня «ВВВ-» и выше считаются рейтингами «безопасной» категории, а уровня «ВВ+ и ниже» – «уязвимыми».

AAA: Исключительно высокая финансовая устойчивость.

РФУ категории «AAA» обозначают самые низкие ожидания прекращения или приостановки платежей. Рейтинги данного уровня присваиваются только в случае исключительно высокой способности выполнять обязательства перед страхователями и держателями контрактных

обязательств. Вероятность негативного влияния на эту способность со стороны предсказуемых обстоятельств очень низка.

AA: Очень высокая финансовая устойчивость.

РФУ категории «AA» обозначают очень низкие ожидания прекращения или приостановки платежей. Они указывают на очень высокую способность выполнять обязательства перед страхователями и держателями контрактов. Подверженность этой способности влиянию предсказуемых обстоятельств не является значительной.

A: Высокая финансовая устойчивость.

РФУ категории «A» обозначают низкие ожидания прекращения или приостановки платежей. Они указывают на высокую способность выполнять обязательства перед страхователями и держателями контрактов. Тем не менее, данная способность может быть в большей степени подвержена влиянию изменений обстоятельств или экономической ситуации, чем в случае более высоких рейтингов.

BBB: Хорошая финансовая устойчивость.

РФУ категории «BBB» обозначают низкие на данный момент ожидания прекращения или приостановки платежей. Способность своевременно выполнять обязательства перед страхователями и держателями контрактов оценивается как адекватная, однако негативные изменения обстоятельств и экономической ситуации с большей вероятностью могут оказать воздействие на данную способность.

BB: Умеренно низкая финансовая устойчивость.

РФУ категории «BB» обозначают, что существует повышенная вероятность прекращения или приостановки платежей, особенно в результате негативных изменений экономической или рыночной ситуации со временем. Однако компаниям с таким уровнем рейтинга могут быть доступны бизнес- или финансовые альтернативы, которые могут позволить своевременно выполнять обязательства перед страхователями и держателями контрактов.

B: Низкая финансовая устойчивость.

РФУ категории «B» присваиваются в следующих двух случаях. Если обязательства по-прежнему выполняются своевременно, и существует значительный риск прекращения или приостановки платежей в будущем, но при этом сохраняется ограниченная подушка безопасности. Возможность своевременного проведения платежей зависит от стабильной и благоприятной деловой, экономической и рыночной конъюнктуры. Кроме того, РФУ «B» присваивается обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей, но сохраняется исключительно высокий потенциал возврата средств. Такие обязательства будут иметь рейтинг возвратности активов на уровне «RR1» (исключительно высокая вероятность возвратности средств).

CCC: Очень низкая финансовая устойчивость.

РФУ на уровне «CCC» присваиваются в следующих двух случаях. Если обязательства по-прежнему выполняются своевременно, но существует реальная возможность прекращения или приостановки платежей в будущем. Возможность своевременного проведения платежей зависит исключительно от стабильной и благоприятной деловой, экономической и рыночной конъюнктуры. Кроме того, РФУ присваивается на уровне «CCC» обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей, но сохраняется потенциал возврата средств на уровне от среднего до очень высокого. Возвратность средств по таким обязательствам будет оцениваться на уровне «RR2» (очень высокая вероятность возвратности), «RR3» (хорошая вероятность возвратности) или «RR4» (средний уровень возвратности).

CC: Исключительно низкая финансовая устойчивость.

РФУ на уровне «CC» присваиваются в следующих двух случаях. Если обязательства по-прежнему выполняются своевременно, но вероятно прекращение или приостановка

платежей в будущем. Кроме того, РФУ присваивается на уровне «СС» обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей, но сохраняется потенциал возврата средств на уровне от среднего до ниже среднего. Возвратность средств по таким обязательствам будет оцениваться на уровне «RR4» (средний уровень возвратности) или «RR5» (ниже среднего).

С: Проблемы с финансовой устойчивостью.

РФУ на уровне «С» присваиваются в следующих двух случаях. Если обязательства по-прежнему выполняются своевременно, но прекращение или приостановка платежей являются близкими. Кроме того, РФУ на уровне «С» присваивается обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей, но сохраняется потенциал возврата средств на уровне от ниже среднего до низкого. Возвратность средств по таким обязательствам будет оцениваться на уровне «RR5» (вероятность возвратности активов ниже среднего) или «RR6» (низкий уровень возвратности активов).

Примечания:

Рейтинги могут быть дополнены знаком «+» или «-» для обозначения относительного положения в рамках основных рейтинговых категорий. Данные знаки не добавляются к рейтингам категории «AAA» или рейтинговым категориям ниже «B».

А.3.2.2 Краткосрочные РФУ

Краткосрочный рейтинг финансовой устойчивости страховых компаний («краткосрочный РФУ») дает оценку финансового состояния страховой компании на ближайшую перспективу и способности такой компании выполнять приоритетные обязательства перед страхователями и держателями контрактов с ожидаемым сроком погашения в течение одного года. Анализ, проводимый при присвоении краткосрочных РФУ, включает в себя рассмотрение всех тех же факторов, что и при присвоении долгосрочных рейтингов финансовой устойчивости страховых компаний. Однако при этом большее значение придается краткосрочным показателям ликвидности, финансовой гибкости и регулятивным характеристикам платежеспособности компании, в то время как более долгосрочным факторам, таким как конкурентоспособность и тенденции прибыли, придается меньшее значение.

Fitch присваивает краткосрочные РФУ только тем страховым компаниям, которым уже присвоен долгосрочный РФУ. В настоящее время краткосрочные РФУ используются, в основном, компаниями США по страхованию жизни, которые предлагают контракты краткосрочного финансирования.

Для краткосрочных РФУ Fitch использует ту же международную шкалу, что и для краткосрочных рейтингов долговых обязательств и эмитентов.

F1

Страховые компании считаются обладающими высокой способностью выполнять краткосрочные обязательства. Если рейтинг дополнен знаком «+», то такая страховая компания считается обладающей очень высокой способностью выполнять краткосрочные обязательства.

F2

Страховые компании считаются обладающими хорошей способностью выполнять краткосрочные обязательства.

F3

Страховые компании считаются обладающими адекватной способностью выполнять краткосрочные обязательства.

B

Страховые компании считаются обладающими низкой способностью выполнять краткосрочные обязательства.

C

Страховые компании считаются обладающими очень низкой способностью выполнять краткосрочные обязательства.

А.4 Рейтинги по национальной шкале

А.4.1 Кредитные рейтинги по национальной шкале

Для стран, имеющих суверенный рейтинг в иностранной и национальной валюте на уровне ниже «AAA», а также при наличии спроса, Fitch присваивает рейтинги по национальной шкале (или национальные рейтинги). Важно отметить, что национальная рейтинговая шкала индивидуальна для каждой страны и предназначена для удовлетворения потребностей конкретного внутреннего рынка.

Национальная рейтинговая шкала дает относительную оценку кредитоспособности рейтингуемых эмитентов в рамках отдельной страны. По национальной шкале, долгосрочный национальный рейтинг на уровне «AAA» присваивается эмитенту с самым низким относительным риском в стране, и таким эмитентом в большинстве случаев, хотя и не всегда, является само государство.

Национальная рейтинговая шкала определяет только степень воспринимаемого риска относительно наименьшего риска дефолта в соответствующей стране. Как и рейтинги в национальной валюте, рейтинги по национальной шкале не учитывают воздействия странового и трансфертного риска, а также возможность, что инвесторы не смогут осуществить репатриацию каких-либо причитающихся выплат процентов и основной суммы долга. Национальная шкала определенной страны не связана со шкалой рейтингов на каком-либо другом национальном рынке. Национальные шкалы различных стран или национальная шкала и международная рейтинговая шкала определенной страны не сопоставимы между собой, и их сравнение привело бы к ошибочным выводам. Национальные рейтинги имеют специальный буквенный код, обозначающий соответствующую страну, например «AAA(arg)» для национальных рейтингов в Аргентине.

В ряде стран регулирующие органы ввели свои кредитные рейтинговые шкалы для использования на местных рынках, и для этих шкал применяется специальная система обозначений. В таких странах обозначения национальных рейтингов Fitch могут быть заменены обозначениями соответствующих рейтинговых шкал, утвержденных местными регулирующими органами. Так, обозначения национальных краткосрочных рейтингов Fitch – «F1+(xxx)», «F1(xxx)», «F2(xxx)» и «F3(xxx)» – могут быть заменены обозначениями соответствующих рейтинговых шкал, утвержденных местными регулирующими органами, например «A1+», «A1», «A2» и «A3». Таким образом, приведенные ниже определения служат в качестве образца, и пользователям следует смотреть соответствующие шкалы по каждой стране, приведенные на региональных интернет-сайтах Fitch, чтобы узнать, не применимы ли в каждом конкретном случае какие-либо дополнительные или альтернативные обозначения.

Ограничения шкалы национальных рейтингов

Ограничения шкалы национальных рейтингов включают в себя следующее:

- Рейтинги по национальной шкале присваиваются не во всех странах.
- Рейтинги по национальной шкале напрямую сопоставимы лишь с другими рейтингами по национальной шкале в той же стране. Существует определенная корреляция между рейтингами по национальной и международной шкале, однако нет точного соответствия между этими шкалами. Подразумеваемая вероятность дефолта для определенного рейтинга по национальной шкале будет изменяться с течением времени.
- Исследования дефолта по национальным рейтингам могут иметь ограниченную ценность. Ввиду относительного характера национальных шкал, тот или иной рейтинг по национальной шкале не предназначен соответствовать фиксированному показателю риска дефолта с течением времени. В результате анализ дефолта с использованием только национальных рейтингов может не давать точной картины исторических взаимоотношений

между рейтингами и риском дефолта. Пользователи должны с осторожностью подходить к информации по будущей вероятности дефолтов для рейтингов по национальной шкале с использованием исторических данных по дефолтам по международным рейтингам и таблиц по увязке рейтингов по национальной и международной шкале. По какой бы шкале не были присвоены рейтинги, по историческим данным не всегда можно судить о будущих показателях.

- Fitch с меньшей уверенностью делает выводы о вероятности дефолтов по национальной шкале, чем для кредитных рейтингов по международной шкале. Агентством не проводилось всеобъемлющих глобальных исследований по истории дефолтов эмитентов с рейтингами по национальной шкале, чтобы проанализировать соответствие их истории после дефолта с подразумевавшейся вероятностью дефолта. Этого вызвано относительно короткой историей рейтингов на развивающихся рынках и ограниченным относительным характером национальных рейтинговых шкал.

Приведенный выше список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

А.4.2 Долгосрочные кредитные рейтинги по национальной шкале

AAA(xxx)

Национальные рейтинги категории «AAA» обозначают наивысший уровень рейтинга, присваиваемого агентством по национальной рейтинговой шкале в соответствующей стране. Данный рейтинг присваивается эмитентам или обязательствам, по которым ожидается самый низкий риск дефолта относительно всех других эмитентов или обязательств в той же стране.

AA(xxx)

Национальные рейтинги категории «AA» обозначают ожидания очень низкого риска дефолта относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. Риск дефолта лишь незначительно отличается от такого риска у эмитентов или обязательств в соответствующей стране, имеющих наивысшие рейтинги.

A(xxx)

Национальные рейтинги категории «A» обозначают ожидания низкого риска дефолта относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. Однако изменения обстоятельств или экономической ситуации могут повлиять на способность осуществлять своевременные выплаты в большей степени по сравнению с финансовыми обязательствами в более высокой рейтинговой категории.

BBB(xxx)

Национальные рейтинги категории «BBB» обозначают умеренный риск дефолта относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. Однако изменения обстоятельств или экономической ситуации с большей вероятностью могут повлиять на способность осуществлять своевременные выплаты по сравнению с финансовыми обязательствами в более высокой рейтинговой категории.

BB(xxx)

Национальные рейтинги категории «BB» обозначают повышенный риск дефолта относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. В контексте соответствующей страны, перспективы проведения выплат являются в какой-то степени неопределенными, а способность своевременно осуществлять выплаты остается более подверженной негативным экономическим изменениям, которые могут произойти со временем.

B(xxx)

Национальные рейтинги категории «B» обозначают существенно повышенный риск дефолта относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. На текущий момент финансовые обязательства выполняются, однако остается ограниченная «подушка безопасности», и способность продолжать своевременные выплаты зависит от устойчивой и благоприятной деловой и экономической конъюнктуры. В некоторых случаях рейтинг данного уровня может быть присвоен проблемным обязательствам или обязательствам, по которым имеет место дефолт, но с исключительно высоким потенциалом возвратности средств.

CCC(xxx)

Национальные рейтинги категории «CCC» обозначают, что имеется реальная возможность дефолта. Способность выполнять финансовые обязательства целиком зависит от устойчивой и благоприятной деловой или экономической конъюнктуры.

CC(xxx)

Национальные рейтинги уровня «CC» обозначают, что дефолт в каком-либо виде представляется вероятным.

C(ххх)

Национальные рейтинги категории «С» обозначают, что дефолт является близким.

«RD(ххх)»: Ограниченный дефолт.

Рейтинг «RD» обозначает, что эмитент, по мнению Fitch, допустил и не устранил дефолт по платежам по облигациям, кредиту или другим существенным финансовым обязательствам, но в отношении него не начата процедура банкротства, не назначен временный управляющий и не начато конкурсное производство, процедура ликвидации или другие официальные процедуры прекращения деятельности, и такой эмитент не прекращал деятельность каким-либо иным образом. К случаям ограниченного дефолта относятся:

- a. Выборочный дефолт по платежам по конкретным классам долговых обязательств или долговым обязательствам в определенной валюте
- b. Истечение льготного периода, в течение которого так и не были проведены необходимые платежи, истечение периода, установленного на устранение нарушений, или периода отказа от применения принудительных мер при дефолте по платежам по банковскому кредиту, ценным бумагам, выпущенным на рынках капитала, или другим существенным финансовым обязательствам
- c. Предоставление ряда разрешений на невыполнение обязательств или временных отказов от применения принудительных мер при дефолте по платежам по одному или нескольким существенным финансовым обязательствам, как одновременно, так и по отдельности
- d. Применение обмена проблемных долговых обязательств по одному или нескольким существенным финансовым обязательствам.

D(ххх)

Национальные рейтинги категории «D» обозначают, что эмитент или инструмент в настоящее время находится в состоянии дефолта.

А.4.3 Краткосрочные кредитные рейтинги по национальной шкале

F1(xxx)

Обозначает наивысшую способность производить своевременные выплаты по финансовым обязательствам относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. В соответствии с национальной рейтинговой шкалой агентства данный рейтинг присваивается эмитентам или обязательствам с самым низким риском дефолта относительно всех других эмитентов или обязательств в той же стране. В случае исключительно сильной позиции ликвидности, рейтинг данного уровня может быть дополнен знаком «+».

F2(xxx)

Обозначает хорошую способность производить своевременные выплаты по финансовым обязательствам относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. Однако «подушка безопасности» не столь значительна, как в случае более высокого рейтинга.

F3(xxx)

Обозначает адекватную способность производить своевременные выплаты по финансовым обязательствам относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. Однако такая способность расценивается как более подверженная негативным изменениям, которые могут произойти в краткосрочной перспективе, чем в случае финансовых обязательств более высокой рейтинговой категории.

B(xxx)

Обозначает неопределенную способность производить своевременные выплаты по финансовым обязательствам относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. Данная способность в значительной степени подвержена негативным изменениям финансовой и экономической конъюнктуры, которые могут произойти в краткосрочной перспективе.

C(xxx)

Обозначает в высокой степени неопределенную способность производить своевременные выплаты по финансовым обязательствам относительно других эмитентов или обязательств в той же стране. Способность выполнять финансовые обязательства полностью зависит от устойчивой и благоприятной деловой среды и экономической конъюнктуры.

RD(xxx): ограниченный дефолт.

Обозначает, что эмитент допустил дефолт по одному или более из своих финансовых обязательств, но продолжает выполнять другие финансовые обязательства. Применимо только к рейтингам эмитентов.

D(xxx)

Обозначает фактический или близкий дефолт по платежам.

Долгосрочные и краткосрочные рейтинги по национальной шкале: примечание.

В скобках сразу после буквенного обозначения рейтинга указывается буквенный код страны в соответствии с правилами Международной организации по стандартизации для обозначения рынка конкретной страны, к которому относится рейтинг. Здесь в целях иллюстрации используется обозначение (xxx).

Рейтинги могут быть дополнены знаком «+» или «-» для обозначения относительного положения на национальной шкале в рамках основных рейтинговых категорий. Такими знаками не дополняются национальные долгосрочные рейтинги категории «AAA(xxx)» и категорий ниже «ССС(xxx)», а также национальные краткосрочные рейтинги, кроме рейтингов на уровне «F1(xxx)».

А.4.4 Рейтинги финансовой устойчивости страховщика по национальной шкале

Рейтинги финансовой устойчивости страховщика («РФУ») по национальной шкале нацелены на удовлетворение потребностей внутренних рынков страхования. РФУ по национальной шкале присваиваются обязательствам страховой компании перед страхователями и представляют собой оценку относительной финансовой устойчивости. В соответствии с другими видами рейтингов Fitch по национальной шкале, РФУ по национальной шкале дают оценку способности страховой компании выполнять обязательства перед страхователями и другие связанные обязательства относительно компаний «с наилучшей кредитоспособностью» в рамках одной страны по всем сегментам и видам обязательств. Рейтинги по национальным шкалам разных стран, а также РФУ в какой-либо стране по национальной шкале и по международной шкале несопоставимы. По национальной шкале присваиваются только долгосрочные РФУ согласно приведенным далее определениям.

AAA(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «AAA» обозначают наивысший уровень рейтинга, присваиваемого по национальной рейтинговой шкале в рамках одной страны. Рейтинг этого уровня присваивается обязательствам перед страхователями у страховых компаний с самым низким риском для кредитоспособности относительно всех других обязательств или эмитентов в той же стране, по всем сегментам и видам обязательств.

AA(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «AA» обозначают очень высокую способность выполнять обязательства перед страхователями относительно всех других обязательств или эмитентов в той же стране, по всем сегментам и видам обязательств. Риски прекращения или приостановки платежей лишь незначительно отличаются от рисков, свойственных обязательствам или эмитентам с самыми высокими рейтингами в стране.

A(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «A» обозначают высокую способность выполнять обязательства перед страхователями относительно всех других обязательств или эмитентов в той же стране, по всем сегментам и видам обязательств. Однако изменения обстоятельств или экономической ситуации могут повлиять на способность своевременно осуществлять выплаты по обязательствам перед страхователями в большей степени по сравнению с финансовыми обязательствами с рейтингом более высокой категории.

BBB(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «BBB» обозначают адекватную способность выполнять обязательства перед страхователями относительно всех других обязательств или эмитентов в той же стране, по всем сегментам и видам обязательств. Однако изменения обстоятельств или экономической ситуации могут повлиять на способность своевременно осуществлять выплаты по обязательствам перед страхователями с большей вероятностью по сравнению с финансовыми обязательствами с рейтингом более высокой категории.

BB(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «BB» обозначают достаточно слабую способность выполнять обязательства перед страхователями относительно всех других обязательств или эмитентов в той же стране, по всем сегментам и видам обязательств. В рамках одной страны перспективы осуществления выплат по обязательствам перед страхователями являются в некоторой степени неопределенными, и способность осуществлять выплаты более подвержена негативным изменениям экономической конъюнктуры с течением времени.

B(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «В» присваивается в следующих двух случаях. Если обязательства перед страхователями по-прежнему выполняются на своевременной основе, рейтинг этого уровня обозначает в существенной мере слабую способность продолжать выполнять такие обязательства относительно всех других эмиссий или эмитентов в той же стране, по всем сегментам и видам обязательств. Остается ограниченная «подушка безопасности», и способность продолжать платежи зависит от стабильной и благоприятной деловой среды и экономической конъюнктуры. Кроме того, РФУ по национальной шкале на уровне «В» присваивается обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей, но имеется потенциал исключительно высокой возвратности средств.

ССС(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «ССС» присваивается в следующих двух случаях. Если обязательства перед страхователями по-прежнему выполняются на своевременной основе, рейтинг этого уровня обозначает, что прекращение или приостановка платежей являются реальной возможностью. Способность проводить дальнейшие платежи зависит от стабильной и благоприятной деловой и экономической конъюнктуры. Кроме того, РФУ по национальной шкале на уровне «ССС» присваивается обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей, но имеется потенциал очень высокой возвратности средств.

СС(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «СС» присваивается в следующих двух случаях. Если обязательства перед страхователями по-прежнему выполняются на своевременной основе, рейтинг этого уровня обозначает, что прекращение или приостановка платежей являются вероятными. Кроме того, РФУ по национальной шкале присваивается на уровне «СС» обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей при потенциале возвратности средств на уровне от среднего до ниже среднего.

С(xxx)

РФУ по национальной шкале на уровне «С» присваивается в следующих двух случаях. Если обязательства перед страхователями по-прежнему выполняются на своевременной основе, рейтинг этого уровня обозначает, что прекращение или приостановка платежей являются близкими. Кроме того, РФУ по национальной шкале присваивается на уровне «С» обязательствам, по которым наблюдается прекращение или приостановка платежей при потенциале возвратности средств на уровне от ниже среднего до низкого.

Примечание:

Рейтинги могут быть дополнены знаком «+» или «-» для обозначения относительного положения эмитента в рамках основных рейтинговых категорий. Данные знаки не добавляются к рейтингам категории «ААА» и рейтингам категории ниже «ССС».

В скобках сразу после уровня рейтинга указывается буквенный код страны в соответствии с правилами Международной организации по стандартизации для обозначения рынка конкретной страны, к которому относится рейтинг. Здесь в целях иллюстрации используется обозначение (xxx).

А.5 Рейтинги странового потолка

Рейтинги странового потолка обозначаются теми же символами, которые используются для шкалы долгосрочных рейтингов эмитента (А.1.1.1), и относятся к суверенным эмитентам, которые также имеют рейтинг дефолта эмитента от Fitch. Рейтинги странового потолка отражают мнение Fitch относительно риска введения мер контроля за капиталом и мер валютного регулирования со стороны властей страны, что исключит или существенно затруднит возможности частного сектора по конвертации национальной валюты в иностранную и ее переводу кредиторам-нерезидентам (трансфертный риск и риск конвертации). По сути, страновой потолок – это не рейтинг, а указание на максимальный уровень для рейтингов в иностранной валюте для большинства, хотя и не всех, эмитентов в соответствующей стране.

Учитывая тесную корреляцию между суверенной кредитоспособностью и трансфертным риском и риском конвертации, рейтинг странового потолка может демонстрировать более высокую волатильность, чем обычно, если данный рейтинг выше суверенного рейтинга в иностранной валюте.

А.6 Дополнительное использование основных рейтинговых шкал

А.6.1 Ожидаемые рейтинги

В случае присвоения рейтинга с пометкой «ожидаемый» (такой рейтинг также может обозначаться фразой «ожидается присвоение рейтинга» или иметь пометку (EXP)), это означает, что был присвоен полноценный рейтинг на основе ожиданий агентства в отношении финальной документации по обязательствам. Как правило, такой рейтинг базируется на анализе самой последней предварительной документации от эмитента. После получения окончательной документации, если она соответствует ожиданиям Fitch, ожидаемый рейтинг, как правило, конвертируется в финальный рейтинг. В то же время этого может не произойти в случае отзыва ожидаемого рейтинга. Кроме того, финальный рейтинг может быть присвоен на другом уровне в случае пересмотра ожидаемого рейтинга. Fitch обычно в короткий промежуток времени конвертирует ожидаемые рейтинги в финальные в зависимости от того, когда эмитент решит закрыть сделку. Однако в период между присвоением ожидаемого и финального рейтингов ожидаемые рейтинги могут быть повышены, понижены или помещены под наблюдение в список Rating Watch, так же как и финальные рейтинги.

А.6.2 Непубличные (частные) рейтинги

Fitch Ratings присваивает ограниченное число частных рейтингов, например, для компаний, не имеющих публичных долговых обязательств, а также если рейтинг необходим для внутреннего определения ориентира в агентстве или в регулятивных целях. Как правило, такой рейтинг сообщается непосредственно рейтингуемому эмитенту, который несет ответственность за то, чтобы все стороны, которым сообщается информация о непубличном рейтинге, своевременно получали сведения о любых изменениях этого рейтинга.

Для присвоения частных рейтингов проводится такой же анализ и рейтинговый комитет, а затем ведется наблюдение за рейтингами, как и в случае публичных рейтингов, если не указано, что рейтинг представляет собой оценку на определенный момент времени (см. выше).

А.6.3 Рейтинги программ эмиссий

Рейтинги, присваиваемые программам эмиссии ценных бумаг корпоративных или государственных эмитентов (например, среднесрочным программам эмиссии облигаций), относятся только к стандартным выпускам в рамках соответствующих программ. Данные рейтинги не следует автоматически относить ко всем выпускам в рамках программы.

А.6.4 Рейтинги процентных выплат

Рейтинги процентных выплат присваиваются процентным платежам. Данные рейтинги не отражают вероятность неполучения держателем ценных бумаг части или всех своих первоначальных инвестиций в связи с принудительной или непринудительной выплатой основной суммы долга.

А.6.5 Рейтинги выплат основной суммы долга

Рейтинги выплат основной суммы долга оценивают вероятность того, что держатель ценной бумаги вернет первоначальные инвестиции по основной сумме долга до наступления или при наступлении срока погашения по ценным бумагам.

А.6.6 Рейтинги нормы доходности

Такие рейтинги оценивают вероятность того, что инвестор получит средства по определенной, заранее установленной, внутренней норме доходности, без указания на точное время каких-либо денежных потоков.

А.6.7 Рейтинги без учета повышения кредитного качества

Рейтинги без учета повышения кредитного качества отражают кредитоспособность финансовых инструментов без учета каких-либо механизмов повышения кредитного качества, которые могут быть предоставлены посредством страхования облигаций, финансовых гарантий, целевых аккредитивов, механизмов повышения ликвидности или механизмов передачи поступлений.

В некоторых случаях Fitch может принять решение о присвоении рейтинга без учета повышения кредитного качества наряду с кредитным рейтингом, основанным на механизме повышения кредитного качества. Рейтинги без учета повышения кредитного качества характеризуют кредитное качество финансового инструмента без учета каких-либо преимуществ от механизмов повышения кредитного качества. Кредитное качество финансового обязательства может быть повышено за счет гарантий, предоставленных рейтингуемой третьей стороной.

В. Шкалы некредитных рейтингов

Помимо вышеперечисленного, Fitch также присваивает специализированные рейтинги в других областях. Рейтинги, отражающие операционный риск, присваиваются сервисерам (обслуживающим компаниям) по коммерческим и жилищным ипотечным кредитам и другим видам активов.

Рейтинги управляющих компаний представляют собой мнение об относительных операционных и финансовых возможностях управляющих компаний, доверительных управляющих (трасти) и т.п. Кредитные рейтинги и/или рейтинги волатильности фондов присваиваются портфелям фондов или инвестиционных пулов местных органов власти. Многие из таких рейтингов присваиваются по международной шкале, а в некоторых случаях и по национальной шкале (тогда к уровню рейтинга добавляются соответствующие условные обозначения).

В.1 Рейтинги сервисеров

В.1.1 Рейтинги, присваиваемые сервисерам

В обслуживании коммерческих и жилищных ипотечных кредитов, кредитов, обеспеченных иными активами, чем ипотека, или кредитов без обеспечения могут участвовать первичные, главные и/или специальные сервисеры. Во многих сделках задействованы все три вида сервисеров, в других – один или два. То, какие сервисеры участвуют в обслуживании сделки, может объясняться такими причинами, как «возраст» сделки, сложность структуры кредитов, надежность первичного сервисера, текущие и ожидаемые неплатежи, а также необходимость авансирования средств.

Определения рейтингов

Рейтинги сервисеров предназначены отражать их способность эффективно обслуживать сделки с ценными бумагами, обеспеченными коммерческой ипотекой, жилищной ипотекой, и с ценными бумагами, обеспеченными активами. Рейтинги основаны на анализе Fitch в отношении опыта сервисера в этом бизнесе, его менеджмента и персонала, программ обучения, а также используемых процедур, мер контроля, систем и пр. Влияние финансового положения в рамках шкалы рейтингов, отражающей операционный риск, является очень ограниченным. Данный фактор актуален только для тех аспектов, применительно к которым финансовое положение может оказать прямое воздействие на устойчивость операционной деятельности. Присваиваемые агентством рейтинги сервисеров, следовательно, учитывают характеристики компании, в значительной мере не зависящие от ее финансового положения.

Агентство присваивает рейтинги сервисерам по коммерческим и жилищным ипотечным сделкам, а также коммерческим ипотечным кредитам малому бизнесу и сделкам с

обеспечением активами по шкале от «1» до «5», при этом «1» является наивысшим рейтингом. Возможно присвоение рейтингов сервисера компаниям, обслуживающим активы, которые в настоящий момент не секьюритизированы. Перед уровнем рейтинга сначала указываются буквы «С», «R», «SB» и «AB», обозначающие, сервисером по каким активам является компания: «R» для сервисеров по жилищной ипотеке, «С» для сервисеров по коммерческой ипотеке, «SB» по коммерческим ипотечным кредитам малому бизнесу, «CLL» по крупным коммерческим ипотечным кредитам и «AB» по кредитам, обеспеченным активами, и/или необеспеченным кредитам. Затем в обозначении рейтинга следуют буквы, указывающие на вид сервисера: «PS» – первичный сервисер, «MS» – главный сервисер, «SS» – специальный сервисер и «CLS» – сервисер по кредитам в строительном секторе. Далее указывается непосредственно уровень рейтинга. По некоторым уровням рейтингов агентство может проводить дальнейшее дифференцирование с использованием знаков «+» и «-».

Рейтинги сервисеров уровня «1» (ABPS1, ABMS1, ABSS1, CPS1, CMS1, CSS1, CCLS1, CLLSS1, RPS1, RMS1, RSS1, SBPS1, SBSS1)

Сервисеры, демонстрирующие самый высокий уровень способности обслуживать сделки.

Рейтинги сервисеров уровня «2» (ABPS2, ABMS2, ABSS2, CPS2, CMS2, CSS2, CCLS2, CLLSS2, RPS2, RMS2, RSS2, SBPS2, SBSS2)

Сервисеры, демонстрирующие высокий уровень способности обслуживать сделки.

Рейтинги сервисеров уровня «3» (ABPS3, ABMS3, ABSS3, CPS3, CMS3, CSS3, CCLS3, CLLSS3, RPS3, RMS3, RSS3, SBPS3, SBSS3)

Сервисеры, демонстрирующие хороший уровень способности обслуживать сделки.

Рейтинги сервисеров уровня «4» (ABPS4, ABMS4, ABSS4, CPS4, CMS4, CSS4, CCLS4, CLLSS4, RPS4, RMS4, RSS4, SBPS4, SBSS4)

Сервисеры с недостаточно хорошей квалификацией ввиду наличия слабых сторон по одному и более аспектов обслуживания сделок.

Рейтинги сервисеров уровня «5» (ABPS5, ABMS5, ABSS5, CPS5, CMS5, CSS5, CCLS5, CLLSS5, RMS5, RPS5, RSS5, SBPS5, SBSS5)

Сервисеры, демонстрирующие ограниченную квалификацию или отсутствие квалификации по обслуживанию сделок.

У сервисеров с рейтингом «1» все сферы деятельности, как ожидается, будут соответствовать самому высокому уровню эффективности и продуктивности. Вот некоторые из характеристик сервисеров с рейтингом «1»:

- Продемонстрированный на практике опыт в обслуживании различных портфелей, в том числе по видам кредитов, объектам недвижимости и географической концентрации
- Высококвалифицированный менеджмент с существенным опытом работы в одной команде
- Стабильный штат сотрудников с низким уровнем текучести кадров
- Очень сильные и стабильные финансовые ресурсы
- Очень хорошо задокументированные и полные правила и процедуры, к которым имеют хороший доступ все сотрудники
- Полностью интегрированные и гибкие системы с различными возможностями в плане отчетности

Некоторые из характеристик сервисеров с рейтингом «2»:

- Эффективное управление портфелем различных активов
- Квалифицированный менеджмент с опытом работы в одной команде
- Стабильный штат сотрудников
- Сильные и стабильные финансовые ресурсы
- Хорошо задокументированные и полные правила и процедуры
- Сильный уровень систем и возможностей по отчетности

Некоторые из характеристик сервисеров с рейтингом «3»:

- Продемонстрированное на практике квалифицированное обслуживание различных групп продуктов
- Приемлемые финансовые ресурсы относительно размера портфеля
- Эффективные меры внутреннего контроля
- Подтвержденная на практике эффективность в кадровом обеспечении и организации обучения
- Подробные и устоявшиеся правила и процедуры
- Главный сервисер должен иметь опыт и разработанные процедуры контроля по мониторингу первичных сервисеров и других субсервисеров
- Специальный сервисер должен демонстрировать адекватный опыт работы с проблемными активами и с распоряжением имуществом.

Сервисеры с уровнем рейтинга «4» могут не соответствовать критериям по обслуживанию сделок, применяемым Fitch при рейтинговании сделок CMBS или RMBS, без наличия дополнительных факторов поддержки или структурных характеристик. Далее перечислены некоторые ситуации, которые могут обусловить присвоение рейтинга на уровне «4»:

- Время деятельности или опыт работы по видам сервисинга или видам продуктов.
- Недавнее событие, в отношении которого еще не было времени, чтобы его урегулировать или в полной мере оценить его воздействие (например, слияние, поглощение, смена менеджмента или систем и прочее).
- Отдельный фактор обеспокоенности или проблема в отношении сервисера.

Жилищные ипотечные сервисеры с уровнем рейтинга «5» имеют такие аспекты своей деятельности, процедур или финансового положения, которые не соответствуют критериям Fitch по рейтингуемым сделкам RMBS в отсутствие сильных дополнительных факторов поддержки или структурных характеристик.

Возможна корректировка описанной выше рейтинговой шкалы с целью соблюдения требований правил или регулирования в некоторых странах. Это может включать варианты буквенных префиксов или дополнительные рейтинговые категории помимо стандартной шкалы 1-5.

В.2 Рейтинги фондов

В.2.1 Кредитные рейтинги фондов по международной шкале

Международные кредитные рейтинги фондов являются оценкой уязвимости к убыткам в результате дефолтов по портфелю облигационного фонда или инвестиционного пула местных органов власти. Рейтинги указаны с использованием той же шкалы, что и долгосрочные кредитные рейтинги по международной шкале. В то же время они не измеряют вероятность риска дефолта для самого фонда, поскольку фонд, как правило, не может допустить дефолт. Скорее, рейтинги основаны на фактическом и перспективном среднем кредитном качестве инвестиционного портфеля фонда. Кредитные рейтинги фондов по международной шкале включают составляющую рейтинговой динамики и, как следствие, также отражают вероятность поддержания фондом определенного кредитного качества с течением времени.

Кредитные рейтинги фондов, как правило, дополняются рейтингами волатильности фондов (что отличает их от долгосрочных кредитных рейтингов).

Кредитные рейтинги фондов по международной шкале не оценивают какие-либо другие риски, за исключением кредитных рисков. В частности, эти рейтинги не оценивают риск убытков в связи с изменениями преобладающих на рынке процентных ставок, кредитных спредов и других рыночных условий. Кредитные рейтинги фондов не комментируют адекватность рыночной стоимости и не характеризуют степень, в которой расходы и затраты фонда могут сократить выплаты держателям паев.

Ограничения шкалы кредитных рейтингов фондов

Ограничения шкалы кредитных рейтингов облигационных фондов включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза о конкретном уровне или диапазоне показателей фонда за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не представляют собой мнения о пригодности или непригодности фонда для инвестиций или каких-либо других целей.
- Кредитные рейтинги фондов не представляют собой мнения о каком-либо ином качестве применительно к фонду, помимо фактического и перспективного среднего кредитного качества инвестиционного портфеля фонда.

Рейтинги, присвоенные Fitch, представляют собой мнение об отдельных и конкретных областях риска. Приведенный выше перечень не является полным и предоставлен для удобства читателей. Более подробная информация по ограничениям применительно к рейтингам агентства представлена в разделе «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

В.2.2 Рейтинги волатильности фондов по международной шкале

Международные рейтинги волатильности фондов, присваиваемые агентством, представляют собой мнение об относительной чувствительности совокупной доходности (включая доход и рыночную стоимость) по портфелю и/или чистой стоимости активов к предполагаемым изменениям кредитных спредов и процентных ставок, а также определенных других параметров рыночного риска и, если применимо, с учетом воздействия леввереджа. Международные рейтинги волатильности фондов не прогнозируют направление или степень изменения таких рыночных условий и, следовательно, не предсказывают, будет ли, и в какой степени, какой-либо конкретный фонд облигаций иметь благоприятные или неблагоприятные показатели в будущем. Международные рейтинги волатильности фондов также не оценивают чувствительности облигационного фонда к чрезвычайным рискам, которые могут стать результатом сокращения ликвидности на вторичных рынках в течение определенных периодов.

Международные рейтинги волатильности фондов присваиваются по шкале от «V-1» (очень низкий рыночный риск) до «V-6» (очень высокий рыночный риск). Для некоторых неликвидных рынков и/или классов активов определить рейтинг волатильности фонда может быть невозможным. В таких случаях, чтобы отметить это, Fitch присваивает рейтинг «V-NR» (нет рейтинга волатильности) вместо рейтинга волатильности. Кроме того, на ограниченном количестве рынков рейтинговая шкала определяется местными регулирующими органами, что может не позволять использовать рейтинги волатильности.

V-1: Очень низкий рыночный риск

Фонды с рейтингом «V-1» считаются имеющими наиболее низкую чувствительность к рыночному риску. Ожидается, что на относительной основе совокупный доход будет демонстрировать высокую стабильность и иметь устойчивые показатели при широком диапазоне рыночных сценариев. В случае этих фондов имеет место очень низкая подверженность рискам по процентным ставкам, кредитным спредам и другим факторам рисков. Как правило, это фонды краткосрочных государственных облигаций или облигаций высокого кредитного качества.

V-2: Низкий рыночный риск

Фонды с рейтингами «V-2» считаются имеющими низкую чувствительность к рыночному риску. Ожидается, что на относительной основе совокупный доход будет демонстрировать относительную стабильность и иметь устойчивые показатели при широком диапазоне рыночных сценариев. Эти фонды обеспечивают низкую подверженность риску по процентным ставкам и кредитным спредам и другим факторам рисков. Как правило, это фонды краткосрочных-среднесрочных государственных облигаций или облигаций высокого кредитного качества с различными инвестиционными задачами.

V-3: Умеренный рыночный риск

Фонды с рейтингами «V-3» считаются имеющими умеренную чувствительность к рыночному риску. Ожидается, что на относительной основе показатели совокупного дохода будут сопоставимыми по среднесрочному и долгосрочному периодам вложений, однако будут демонстрировать некоторую изменчивость на более краткосрочную перспективу в связи с более высокой подверженностью риску по процентным ставкам, кредитным спредам и другим факторам риска. Как правило, это фонды среднесрочных государственных облигаций или краткосрочных корпоративных облигаций.

V-4: Рыночный риск от умеренного до высокого

Фонды с рейтингами «V-4» считаются имеющими чувствительность к рыночному риску от умеренной до высокой. Ожидается, что на относительной основе совокупный доход будет демонстрировать существенную изменчивость при широком диапазоне рыночных сценариев. Такие фонды обычно имеют значительную подверженность риску по процентным ставкам, кредитным спредам и другим факторам риска. Как правило, это фонды более долгосрочных государственных облигаций или среднесрочных корпоративных

облигаций с определенными рисками по вложениям в инструменты с рейтингами низкой инвестиционной категории или с высокой доходностью.

V-5: Высокий рыночный риск

Фонды с рейтингами «V-5» считаются имеющими высокую чувствительность к рыночному риску. Ожидается, что на относительной основе совокупный доход будет демонстрировать существенную изменчивость при широком диапазоне рыночных сценариев. Такие фонды обычно имеют существенную подверженность риску по процентным ставкам, кредитным спредам и другим факторам риска. Как правило, это фонды очень долгосрочных государственных облигаций или долгосрочных корпоративных облигаций с рисками по вложениям в инструменты с рейтингами низкой инвестиционной категории или высокой доходностью.

V-6: Очень высокий рыночный риск

Фонды с рейтингами «V-6» считаются имеющими высокую чувствительность к рыночному риску. Ожидается, что на относительной основе совокупный доход будет демонстрировать исключительно высокую изменчивость при широком диапазоне рыночных сценариев. Такие фонды обычно имеют очень существенную подверженность риску по процентным ставкам, кредитным спредам и другим факторам риска. Как правило, это фонды долгосрочных корпоративных облигаций с существенными рисками по вложениям в инструменты с рейтингами низкой инвестиционной категории и/или высокой доходностью.

V-NR: нет рейтинга волатильности

Рейтинг «V-NR» присваивается для некоторых неликвидных рынков и/или классов активов, если определить рейтинг волатильности не представляется возможным.

Ограничения шкалы рейтингов волатильности фондов

Ограничения шкалы рейтингов волатильности фондов включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза о конкретном уровне или диапазоне показателей фонда за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не представляют собой мнения о пригодности или непригодности фонда для инвестиций или каких-либо других целей.
- Рейтинги волатильности фондов не представляют собой мнения о каком-либо ином качестве, чем чувствительность совокупного дохода фонда к предположениям об изменениях кредитных спредов и процентных ставок, а также к некоторым другим параметрам рыночного риска, а также, если применимо, учитывают воздействие леввереджа.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

В.2.3 Рейтинги фондов денежного рынка по международной шкале

Международные рейтинги фондов денежного рынка являются мнением о способности фонда денежного рынка сохранить основную сумму инвестиции и предоставить ликвидность держателям паев. Международные рейтинги фондов денежного рынка, присваиваемые Fitch, основаны на оценке нескольких факторов, включая кредитный и рыночный риск и риск ликвидности, общие уровни диверсификации портфеля, распределение активов в портфеле по срокам погашения и стабильность базы держателей паев. Международные рейтинги фондов денежного рынка также отражают мнение о готовности и способности спонсора фонда поддержать фонд посредством целевых ресурсов, надзора за управлением инвестициями и, в чрезвычайных случаях, оказать финансовую помощь. Международные рейтинги фондов денежного рынка являются оценкой, на относительной основе, способности фонда сохранить основную сумму инвестиции и предоставить ликвидность держателям паев в соответствии с условиями, заявленными фондом.

AAAmmf:

Рейтинги «AAAmmf» обозначают исключительно сильную способность выполнять инвестиционную задачу фонда денежного рынка, заключающуюся в сохранении основной суммы инвестиции и обеспечении ликвидности для держателей паев за счет ограничения кредитного и рыночного риска и риска ликвидности.

AAmmf:

Рейтинги «AAmmf» обозначают очень сильную способность выполнять инвестиционную задачу фонда денежного рынка, заключающуюся в сохранении основной суммы инвестиции и обеспечении ликвидности для держателей паев за счет ограничения кредитного и рыночного риска и риска ликвидности.

Ammf:

Рейтинги «Ammf» обозначают сильную способность выполнять инвестиционную задачу фонда денежного рынка, заключающуюся в сохранении основной суммы инвестиции и обеспечении ликвидности для держателей паев за счет ограничения кредитного и рыночного риска и риска ликвидности.

BBBmmf:

Рейтинги «BBBmmf» обозначают адекватную способность выполнять инвестиционную задачу фонда денежного рынка, заключающуюся в сохранении основной суммы инвестиции и обеспечении ликвидности для держателей паев за счет ограничения кредитного и рыночного риска и риска ликвидности. Сохранение капитала может быть подвержено более значительному риску ввиду неблагоприятных рыночных условий, повышенных объемов погашений и/или кредитного риска.

BBmmf:

Рейтинги «BBmmf» обозначают неопределенную способность обеспечить сохранение основной суммы инвестиции. На ликвидности для держателей паев фондов денежного рынка негативно сказывается введение на рынке ограничений на погашения.

Bmmf:

Рейтинги «Bmmf» обозначают неспособность сохранить капитал. Некоторая потеря инвестированной основной суммы является вероятной, но ожидается, что возвратность будет высокой.

Ограничения шкалы рейтингов фондов денежного рынка

Ограничения шкал кредитных рейтингов фондов, рейтингов волатильности фондов и рейтингов фондов денежного рынка включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза о конкретном уровне или диапазоне показателей фонда за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не представляют собой мнения о пригодности или непригодности фонда для инвестиций или каких-либо других целей.
- Рейтинги фондов денежного рынка не представляют собой мнения о каком-либо качестве применительно к фонду денежного рынка, ином, чем его способность поддерживать стабильную стоимость чистых активов.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

В.2.4 Рейтинги качества фондов

Рейтинги качества фондов предоставляют всестороннюю оценку ключевых характеристик фонда и соответствия более долгосрочной доходности сопоставимым фондам и/или ориентирным значениям. Ключевые области, которые анализируются при определении рейтинга, включают (1) инвестиционную философию и процессы (включая риск-менеджмент), (2) ресурсы, поддерживающие инвестиционный процесс (персонал и технологии), и (3) стратегию, опыт и финансовые ресурсы инвестиционного менеджера. В дополнение к такому анализу «фронт-офиса», проводится операционный анализ регулятивной и контрольной системы по принципу «соответствие/несоответствие», чтобы оценить, являются ли ключевые аспекты операционной среды достаточно надежными. В совокупности эти качественные факторы используются, чтобы получить качественную оценку по шкале «сильный», «приемлемый» или «слабый». Рейтинги качества фондов присваиваются на основе этой качественной оценки и для всех рейтингов качества фондов, кроме «удовлетворяющий требованиям», с учетом исторических показателей фонда с корректировкой на риск относительно ориентирных значений и/или сопоставимых фондов, в частности, чтобы определить отклонения от стандартных показателей и внести соответствующие корректировки.

«Отличное качество»

Такие рейтинги качества фондов присваиваются фондам, которые, по мнению Fitch, демонстрируют самый высокий профессиональный уровень и наиболее сильные ресурсы в ключевых областях процесса управления инвестициями и обеспечивают высокую стабильную долгосрочную доходность с корректировкой на риск относительно сопоставимых фондов и/или соответствующих ориентирных значений. Инвестиционные процессы и ресурсы управляющей компании обуславливают сильную поддержку способности фонда обеспечивать высокие стабильные показатели относительно сопоставимых фондов в более долгосрочной перспективе.

«Сильное качество»

Такие рейтинги качества фондов присваиваются фондам, которые, по мнению Fitch, демонстрируют высокий профессиональный уровень и сильные ресурсы в большинстве ключевых областей процесса управления инвестициями и обеспечивают хорошую стабильную долгосрочную доходность с корректировкой на риск относительно сопоставимых фондов и/или соответствующих ориентирных значений (как правило, в верхнем квинтиле). Инвестиционные процессы и ресурсы управляющей компании поддерживают способность фонда обеспечивать хорошие стабильные показатели относительно сопоставимых фондов в более долгосрочной перспективе.

«Приемлемое качество»

Такие рейтинги качества фондов присваиваются фондам, которые, по мнению Fitch, демонстрируют адекватный профессиональный уровень и ресурсы в ключевых областях процесса управления инвестициями и обеспечили средний уровень долгосрочной доходности с корректировкой на риск относительно сопоставимых фондов и/или соответствующих ориентирных значений. В некоторых случаях рейтинги на этом уровне могут быть присвоены фондам с историческими показателями деятельности ниже среднего уровня, при условии что управляющая компания может продемонстрировать существенно пересмотренные инвестиционные процессы, которые в значительной мере устраняют недостатки по историческим показателям. Инвестиционные процессы и ресурсы управляющей компании поддерживают способность фонда обеспечивать средний уровень показателей с корректировкой на риск относительно сопоставимых фондов в более долгосрочной перспективе.

«Слабое качество»

Такие рейтинги качества фондов присваиваются фондам, которые, по мнению Fitch, не демонстрируют адекватный профессиональный уровень и ресурсы в ключевых областях

процесса управления инвестициями и/или обеспечивают слабую, нестабильную или неподтвержденную длительную историю деятельности относительно сопоставимых фондов и/или соответствующих ориентирных значений. Недостатки в области инвестиционных процессов и ресурсов управляющей компании отрицательно сказываются на способности фонда обеспечивать стабильные показатели относительно сопоставимых фондов в более долгосрочной перспективе.

«Неадекватное качество»

Такие рейтинги качества фондов присваиваются фондам, которые демонстрируют нестабильную слабую историю деятельности (как правило, в нижнем квинтиле) в сочетании со слабым профессиональным уровнем и ресурсами.

«Удовлетворяющие требованиям»

Обозначение «удовлетворяющие требованиям» применяется к фондам, которые, как было установлено Fitch, не имеют трехлетней истории деятельности (или того, что в значительной мере может служить ее заменой), однако рассматриваются как имеющие как минимум «Приемлемое качество» в соответствии с качественной оценкой фонда агентством.

Fitch может использовать альтернативные рейтинговые шкалы на определенных рынках, где того требует регулирование, или где стадия развития индустрии фондов требует использования особой шкалы и/или рейтинговой методологии. На таких рынках Fitch будет обеспечивать соответствие своей рейтинговой шкалы и методологии регулятивной среде и местной практике. Например, рейтинги могут присваиваться всем фондам с использованием цифровой шкалы, а не шестиуровневой качественной шкалы рейтингов качества фондов. Fitch будет полностью раскрывать свою рейтинговую методологию и шкалу в случае их отличия на некоторых рынках от указанных здесь.

Сфера действия настоящих определений и ограничения по рейтингам качества фондов

Основное внимание в настоящих определениях уделяется фондам, которые активно управляются для инвесторов, являющихся третьими сторонами, полагаются на определенный инвестиционный процесс и стремятся превзойти показатели сопоставимой инвестиционной группы и/или целевые ориентирные показатели.

Пользователи рейтингов должны осознавать общие ограничения по характеру информации, которую рейтингуемые эмитенты или их агенты предоставляют Fitch. При присвоении и поддержании рейтингов качества фондов Fitch полагается на фактическую информацию, которую оно получает от менеджеров фондов, спонсоров и из других источников, которые Fitch считает надежными (включая аналитическую службу Липпера). При присвоении рейтингов качества фондов Fitch не проводит предварительной юридической и финансовой экспертизы фактической информации, на которую оно полагается, в соответствии со своей рейтинговой методологией, но осуществляет ее разумное исследование и может получить разумное подтверждение правильности этой информации из независимых источников (например, от аудиторов или регуляторов), если такие источники доступны по соответствующему фонду или в соответствующей юрисдикции. Менеджеры фондов могут принять решение не предоставлять определенную информацию внешним сторонам, включая рейтинговые агентства, в какой-либо момент времени. В то время как Fitch ожидает, что каждый менеджер, который согласился участвовать в рейтинговом процессе, оперативно предоставит всю информацию, относящуюся к оценке рейтингов фонда, Fitch не имеет (и не стремится) получить права требовать раскрытия информации какими-либо агентами фонда.

Рейтинги качества фондов могут не учитывать «событийный риск». Событийный риск определяется как непредвиденное событие, которое, до тех пор пока о нем не станет известно, не учитывается в существующих рейтингах. Существенные событийные риски для фондов включают внезапные, значительные и неожиданные изменения цен или ликвидности на финансовых рынках, неблагоприятные решения регулирующих органов, судебные разбирательства, погашения, мошенничество или другие непрогнозируемые нарушения контроля и управления и т.п.

Рейтинги качества фондов включают оценку исторических показателей с корректировкой на риск, основываясь главным образом на чистой доходности. Чтобы ограничить искажение с точки зрения уровней вознаграждения, Fitch, как правило, рассматривает долю с наименьшим уровнем вознаграждения. Как таковые рейтинги качества фондов не будут напрямую учитывать степень, в которой структура расходов по более высоким категориям вознаграждений отличается от исторических норм и, следовательно, может сокращать будущую доходность и выплаты для той или иной категории держателей паев. Различия в режимах налогообложения также могут влиять на фактическую доходность после налогообложения, которую имеют инвесторы.

Рейтинги не предсказывают конкретного инвестиционного результата или конкретной доходности с корректировкой на риск. Поскольку они представляют собой относительную оценку внутри группы сопоставимых эмитентов, рейтинги качества фондов не могут сравниваться с соответствующими рейтингами другой группы сопоставимых эмитентов. Например, фонд с развивающихся рынков с сильным рейтингом может по своей сути быть более волатильным, чем другие секторные фонды с тем же уровнем рейтингов.

Рейтинги качества фондов не являются кредитными рейтингами и не предназначены для использования в качестве составляющей кредитных рейтингов. Поэтому любые попытки сравнить рейтинги качества фондов с кредитными рейтингами по их уровням, динамике и другим традиционным показателям не будут уместными.

Рейтинги качества фондов не представляют собой инвестиционную рекомендацию и не должны толковаться как таковая. Они должны рассматриваться как лишь одна из многих потенциальных составляющих процесса принятия решения для инвестора. Рейтинги качества фондов не представляют собой мнения о ликвидности фонда или о рыночной стоимости его активов.

В.2.5 Кредитные рейтинги фондов, рейтинги волатильности фондов и рейтинги фондов денежного рынка по национальной шкале

В.2.5.1 Кредитные рейтинги фондов по национальной шкале

В случае стран, суверенные рейтинги которых в иностранной и национальной валюте существенно ниже уровня «AAA», Fitch может присваивать фондам кредитные рейтинги по национальной шкале. Такие рейтинги основаны на той же шкале, что и национальные долгосрочные кредитные рейтинги. В соответствии с этой шкалой долгосрочный кредитный рейтинг уровня «AAA» присваивается эмитенту/эмиссии с наименьшим риском дефолта относительно всех других эмитентов и эмиссий в той же стране.

Присваиваемые Fitch кредитные рейтинги фондов по национальной шкале являются относительной оценкой сохранности основной суммы инвестиции и способности поддерживать стабильную рыночную стоимость паев фонда исключительно в контексте соответствующей страны.

В.2.5.2 Рейтинги волатильности фондов по национальной шкале

Рейтинги волатильности фондов по национальной шкале представляют собой мнение об относительной чувствительности совокупного дохода (включая рыночную цену) по паям фонда к широкому диапазону предположений о процентных ставках, ликвидности портфеля, спредах, валютных курсах и других рыночных условиях. В отличие от международных рейтингов волатильности фондов, национальные рейтинги волатильности фондов представляют собой исключительно мнение об относительном риске таких факторов в связи с тем государством, где ведет деятельность фонд. Национальные рейтинги волатильности фондов присваиваются с использованием той же шкалы и описаний, что и международные рейтинги волатильности, но имеют специальный буквенный код в названии для обозначения соответствующей страны, например, «V- 1(mex)» в случае Мексики.

В.2.5.3 Рейтинги фондов денежного рынка по национальной шкале

Рейтинги фондов денежного рынка по национальной шкале представляют собой относительное мнение о способности фонда денежного рынка сохранить основную сумму инвестиции и предоставить ликвидность владельцам паев исключительно в контексте соответствующей страны. Данные рейтинги не являются сопоставимыми в международном контексте, поскольку каждая страна имеет национальный рейтинг «AAA», присвоенный эмитенту с наименьшим риском дефолта в данной стране и имеющему наивысшую кредитоспособность в данной стране, а другие эмитенты рейтингуются лишь относительно такого эмитента или сделки с самым низким относительным риском дефолта в данной стране. Национальные кредитные рейтинги фондов денежного рынка имеют специальный суффикс, обозначающий соответствующую страну, например «AAAmmf(mex)» в случае Мексики.

Ограничения шкал кредитных рейтингов фондов, рейтингов волатильности фондов и рейтингов фондов денежного рынка

Ограничения шкал кредитных рейтингов фондов, рейтингов волатильности фондов и рейтингов фондов денежного рынка включают в себя следующее:

- Рейтинги не дают прогноза о конкретном уровне или диапазоне показателей фонда за какой-либо определенный период времени.
- Рейтинги не представляют собой мнения о пригодности или непригодности фонда для инвестиций или каких-либо других целей.
- Кредитные рейтинги фондов не представляют собой мнения о каком-либо ином качестве применительно к фонду помимо среднего кредитного качества базовых активов и их диверсификации.

- Рейтинги волатильности не представляют собой мнения о каком-либо качестве помимо чувствительности совокупного дохода фонда к предполагаемым изменениям процентных ставок, темпов досрочных выплат по ипотеке, спредов, валютных курсов и ограниченного набора других рыночных условий.
- Рейтинги фондов денежного рынка не представляют собой мнения о каком-либо качестве применительно к фонду денежного рынка, помимо его способности поддерживать стабильную стоимость чистых активов.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

В.3 Рейтинги управляющих компаний

Fitch публикует рейтинги управляющих активами для использования институциональными инвесторами. Агентство присваивает рейтинги управляющим компаниям для предоставления инвесторам независимых оценок о подверженности управляющей компании недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями.

Такие недостатки, среди прочего, могут выражаться следующим образом:

- неправильное управление бюджетом рисков;
- принятие чрезмерного риска контрагента;
- закрытие фонда и/или распродажа по сниженным ценам ввиду неправильной оценки рисков ликвидности или рисков по активам и пассивам;
- незаконная или неэтичная рыночная практика (манипулирование ценами, нечестные операции, инсайдерская торговля);
- слабый инвестиционный контроль, который ведет к тому, что портфель, по сути, имеет пассивный или остаточный характер;
- непоследовательность принятия инвестиционных решений, которая ведет к существенным финансовым убыткам;
- ошибки в оценке стоимости, расчетах/платежах или в подписке/погашениях;
- проблемы с передачей информации;
- перебои в осуществлении бизнеса (по операционным или финансовым причинам).

Рейтинги присваиваются по пятиуровневой шкале от «M1» до «M5», при этом «M1» является самым высоким рейтингом. Fitch может дополнительно дифференцировать рейтинги с использованием значков плюс («+») и минус («-») в соответствии с полученными скоринговыми баллами. Агентство может изменить или отозвать рейтинг управляющей компании в любой момент времени на основании информации, полученной из надежных источников, данных наблюдений Fitch и регулярных обновлений информации, предоставляемых управляющей компанией, или же из-за непредоставления достаточной информации управляющей компанией.

Fitch присваивает рейтинги управляющих компаний по национальной шкале компаниям, ведущим деятельность в странах, где по каким-либо рейтинговым факторам сопоставление по международным стандартам неприменимо. В таком случае проводится оценка соответствующих факторов с учетом специфики местного рынка. Национальные рейтинги управляющих компаний, которые имеют в обозначении уровня код соответствующей страны (например, «M3(mor)» для Марокко), сопоставимы только с национальными рейтингами управляющих компаний в той же стране.

В.3.1 Определения рейтингов управляющих компаний

Рейтинг 1 уровня – «M1» – наивысший уровень

Управляющая компания имеет наименьшую подверженность недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями.

Рейтинг 2 уровня – «M2» – сильный уровень

Управляющая компания имеет низкую подверженность недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями.

Рейтинг 3 уровня – «M3» – адекватный уровень

Управляющая компания имеет ограниченную подверженность недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями.

Рейтинг 4 уровня – «М4» – слабый уровень

Управляющая компания демонстрирует элементы подверженности недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями, включая повышенный риск в отношении соответствия текущей и краткосрочной компетенции компании и ее способности адекватно выполнять свои задачи в области ведения бизнеса и управления инвестициями.

Рейтинг 5 уровня – «М5» – недостаточный уровень

Управляющая компания имеет существенный уровень подверженности недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями. Организация может иметь фундаментальные недостатки в плане инфраструктуры, необходимой для выполнения бизнес-задач и задач по управлению инвестициями. Доступная финансовая информация, раскрытая агентству, может указывать на неопределенность в плане способности организации оставаться коммерчески устойчивой в ближайшие 12 месяцев или быть недостаточной для формирования мнения о финансовом положении. Также могут быть выявлены другие недостатки в области менеджмента, контроля за рисками или операционной практики.

Ограничения шкалы рейтингов управляющих компаний

Ограничения рейтингов управляющих компаний включают в себя следующее:

- Рейтинги управляющих компаний относятся к конкретным операционным подразделениям в конкретных географических регионах в составе управляющей компании и не обязательно присваиваются юридическим лицам.
- Рейтинги не дают прогноза о конкретной вероятности финансовых трудностей у управляющей компании в течение какого-либо периода времени.
- Рейтинги не представляют собой мнения о рыночной стоимости какой-либо из инвестиций управляющей компании.
- Рейтинги не представляют собой мнения о ликвидности инвестиций управляющей компании или собственных бумаг управляющей компании.
- Рейтинги не представляют собой мнения о пригодности или непригодности управляющей компании для инвестиций или каких-либо других целей.
- Рейтинги не представляют собой мнения о каком-либо качестве применительно к бизнесу управляющей компании, ее операционным или финансовым показателям, кроме как мнение наблюдателя об ее операционной устойчивости в ограниченном числе областей.
- Рейтинги не представляют собой мнения об инвестиционных стратегиях, используемых управляющей компанией.

Рейтинги, присвоенные Fitch, выражают мнение по отдельным и конкретным сферам риска. Приведенный здесь список не является исчерпывающим и дается для удобства читателей. Для более полного понимания ограничений в отношении рейтингов Fitch см. раздел «Понимание кредитных рейтингов – ограничения и использование».

V.3.2 Определения рейтингов управляющих компаний по национальной шкале

Рейтинг 1 уровня (xxx) – «M1(xxx)» наивысший уровень

Обозначает наивысший рейтинг, присваиваемый агентством по национальной шкале управляющим активами в данной стране. Рейтинг присваивается управляющим компаниям, которые демонстрируют наименьшую уязвимость к недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями относительно всех других управляющих компаний в той же стране.

Рейтинг 2 уровня (xxx) – «M2(xxx)» сильный уровень

Рейтинг присваивается управляющим компаниям, которые демонстрируют низкую уязвимость к недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями относительно всех других управляющих компаний в той же стране.

Рейтинг 3 уровня (xxx) – «M3(xxx)» адекватный уровень

Рейтинг присваивается управляющим компаниям, которые демонстрируют ограниченную уязвимость к недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями относительно всех других управляющих компаний в той же стране.

Рейтинг 4 уровня (xxx) – «M4(xxx)» слабый уровень

Рейтинг присваивается управляющей компании, которая демонстрирует элементы подверженности недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями, включая повышенный риск в отношении соответствия текущей и краткосрочной компетенции компании и ее способности адекватно соблюдать свои задачи в области ведения бизнеса и управления инвестициями.

Рейтинг 5 уровня (xxx) – «M5(xxx)» недостаточный уровень

Данный рейтинг присваивается управляющим компаниям, демонстрирующим существенный уровень подверженности недостаткам в области операционного управления и управления инвестициями. Организация может иметь недостатки в инфраструктуре, необходимой для осуществления ее задач в области ведения бизнеса и управления инвестициями. Доступная финансовая информация, раскрываемая агентству, может указывать на неопределенность в отношении способности организации оставаться коммерчески жизнеспособной в предстоящие 12 месяцев или быть недостаточной для формирования суждения о финансовом положении. Также могут отмечаться другие недостатки в области управления, контроля за риском или операционной практики.

С. Другие виды рейтинговых мнений

Помимо публикуемых рейтингов по международной и национальной шкале Fitch Ratings предлагает ряд других форм рейтинговых мнений.

С.1.1 Услуга по рейтинговой оценке

Среди услуг Fitch Ratings есть услуга по рейтинговой оценке, которая предоставляется при определенных обстоятельствах эмитентам, как уже имеющим рейтинги, так и нет. Мнение, составленное в рамках услуги по рейтинговой оценке, указывает эмитенту или его агенту, какой уровень рейтинга могли бы получить такой эмитент или его обязательства на основании гипотетических предположений, предоставленных эмитентом. К таким предположениям могут относиться варианты изменения структуры капитала или влияние каких-либо приобретений или продаж активов. Услуга по рейтинговой оценке является мнением относительно уровня рейтинга, выраженным аналитической группой, работающей с соответствующим эмитентом. Такое мнение (включая подробный перечень допущений и ограничений по такой оценке) сообщается самому эмитенту/его агентам или мажоритарным собственникам эмитента/агентам собственников.

С.1.2 Мнение о кредитоспособности (*)

Значок «*» в обозначении уровня рейтинга (например, «BBB+*») или буквы (cat) означают, что это условное мнение. Мнения о кредитоспособности, как правило, не являются публичными и используются как ориентир при осуществлении другой рейтинговой работы. Условный характер таких мнений описывается в соответствующих пояснениях к ним. Мнения о кредитоспособности могут представлять собой, скорее, оценку на определенный момент времени, а не рейтинг, по которому проводится постоянный мониторинг. Кроме того, такие мнения могут быть основаны на более низком уровне информации или могут являться ориентирным уровнем, зависящим от дальнейшего анализа или наступления определенных событий. В некоторых случаях мнение о кредитоспособности может быть основано на полноценном анализе, из которого исключены один или более (раскрываемых) аналитических факторов, в результате чего мнение о кредитоспособности не является полным рейтинговым мнением. Обозначение «*» показывает, что мнение о кредитоспособности не является полностью сопоставимым с опубликованными рейтингами такого же уровня.

С.1.3 Мнение о кредитоспособности, составленное нерейтинговыми аффилированными структурами Fitch

Fitch Solutions, сестринская компания Fitch Ratings, также предоставляет мнения для профессионалов в сфере управления рисками. К таким мнениям относятся рыночно-ориентированные рейтинги, а также скоринговые баллы для финансовых организаций США. Такие мнения формируются специалистами Fitch Solutions. Шкалы, используемые для выражения мнения нерейтинговых аффилированных структур Fitch Ratings, не являются взаимозаменяемыми или эквивалентными со шкалами, используемыми для рейтингов или скоринговых оценок Fitch Ratings.

D. Статус Rating Watch и прогноз по рейтингу

D.1.1 Статус Rating Watch

Помещение рейтинга под наблюдение в список Rating Watch указывает на повышенную вероятность изменения рейтинга и возможное направление такого изменения. Рейтинги помещаются в список Rating Watch с пометкой «Позитивный» (что обозначает возможность повышения рейтинга), «Негативный» (в случае возможности понижения рейтинга) или «Развивающийся» (если рейтинг может быть повышен, понижен или подтвержден на прежнем уровне). Следует отметить, что рейтинги, которые не находятся в списке Rating Watch, могут быть повышены или понижены без их предварительного помещения в список Rating Watch, если обстоятельства требуют такого действия.

Как правило, рейтинг помещается в список Rating Watch в связи с каким-либо событием на относительно короткий период времени. Событие, обуславливающее помещение рейтингов в список Rating Watch, может быть ожидаемым или уже произошедшим, однако в обоих случаях точные последствия для рейтингов пока не определены. Период времени, в течение которого рейтинг находится в списке Rating Watch, как правило, используется для сбора дальнейшей информации и/или проведения дальнейшего анализа информации. Кроме того, Rating Watch может использоваться в тех случаях, когда последствия для рейтинга уже ясны, но еще должно произойти триггерное событие (например, одобрение акционерами или регулирующими органами). Rating Watch, как правило, распространяется на период, пока не разрешится ситуация с таким триггерным событием, или его результат не станет предсказуемым с достаточно высокой степенью определенности для того, чтобы рейтинг мог быть исключен из списка Rating Watch.

Rating Watch может использоваться всеми аналитическими группами и применяется в отношении рейтингов отдельных структур и/или отдельных инструментов. При самых низких уровнях рейтингов спекулятивной категории («ССС», «СС» и «С») высокая волатильность кредитоспособности может подразумевать, что почти все рейтинги должны находиться в списке Rating Watch. Тем не менее, помещение в список Rating Watch используется в отношении этих категорий лишь селективно, когда рейтинговый комитет решит, что конкретные события или угрозы оптимальным образом передаются за счет помещения рейтингов в список Rating Watch.

D.1.2 Прогноз по рейтингам

Прогноз по рейтингу обозначает направление, в котором ожидается изменение рейтинга в течение периода от одного до двух лет. Прогноз отражает финансовые или иные тенденции, которые пока не достигли такого уровня, чтобы привести к рейтинговому действию, однако которые могут привести к нему в случае сохранения таких тенденций. Большинство прогнозов, как правило, являются «Стабильными», что соответствует историческим данным по динамике рейтингов в течение периода в один-два года. «Позитивный» или «Негативный» прогнозы по рейтингам не подразумевают, что изменение рейтинга является неизбежным. И, аналогичным образом, рейтинги со «Стабильными» прогнозами могут быть повышены или понижены без предварительного пересмотра прогноза, если обстоятельства требуют такого действия. Иногда, когда фундаментальный тренд имеет сильные противоречивые, как позитивные, так и негативные, составляющие, прогноз по рейтингу может быть определен как «Развивающийся».

Прогнозы в настоящее время применяются к рейтингам по долгосрочной шкале в корпоративной и финансовой сфере (включая суверенных эмитентов, промышленные и коммунальные компании, финансовые организации и страховые компании), а также к рейтингам в сфере государственных финансов за пределами США, к рейтингам эмиссий в сфере государственных финансов в США, определенным эмиссиям в области проектного

финансирования, рейтингам финансовой устойчивости страховых компаний, рейтингам эмитентов и/или эмиссий по ряду национальных рейтинговых шкал и к рейтингам сделок структурированного финансирования. Прогнозы не присваиваются рейтингам по краткосрочной шкале и селективно применяются в отношении рейтингов категорий «ССС», «СС» и «С». Рейтинги дефолтной категории, как правило, не имеют прогноза.

D.1.3 Принятие решения о присвоении статуса Rating Watch и прогноза

Сроки носят информативный характер, однако не являются решающими при выборе между статусом Rating Watch и присвоением прогноза. Отдельное событие, которое в значительной мере является ясным и условия которого определены, однако которое не произойдет в течение периода времени, превышающего шесть месяцев (например, вследствие длительного регулятивного процесса получения согласований), тем не менее, вероятно, приведет к помещению рейтингов в список Rating Watch, а не к пересмотру прогноза.

В то же время может быть принято решение о том, что пересмотр прогноза является более подходящим в тех случаях, когда определен ряд потенциальных событийных рисков, ни один из которых по отдельности не требует помещения рейтинга в список Rating Watch, однако которые в совокупности указывают на усиление вероятности изменения рейтингов в ближайшие 1-2 года.

Изменение прогноза также может быть уместным в случае, когда определено конкретное событие, но условия и последствия данного события в значительной мере неясны и подвержены высокому риску неисполнения в течение продолжительного периода – например, предлагаемая, но противоречивая с политической точки зрения, приватизация.

Е. Рейтинговые действия

Стандартные рейтинговые действия, модификаторы рейтингов, технические изменения рейтингов, исторические действия

Fitch предпринимает определенные действия в отношении рейтингов. Эти действия могут указывать на изменение относительного кредитного качества рейтингуемой структуры (см. стандартные рейтинговые действия) или на относительное изменение качества обслуживания. Кроме того, помещение рейтингов в список Rating Watch или изменение прогноза дает указание на потенциальное изменение рейтингов (см. действия, модифицирующие рейтинги) или другие события (см. технические изменения рейтингов).

Е.1.1 Стандартные рейтинговые действия

Подтверждение рейтинга*

Рейтинг был рассмотрен и необходимости изменения его уровня не выявлено.

Подтверждение рейтинга по запросу

Данное действие проводится в ответ на внешний запрос или в связи с изменением условий. Рейтинг был рассмотрен в соответствии с одним из этих случаев, и необходимости изменения его уровня не выявлено. Для рейтингов сервисеров сюда относятся действия в связи с изменением финансового положения или РДЭ сервисера, если рейтинг сервисера пересматривается исключительно в таком контексте, и проведение рейтингового действия не было сочтено необходимым.

Понижение рейтинга*

Рейтинг был понижен согласно градации рейтинговой шкалы.

Наступление срока погашения*/выплаты проведены в полном объеме

а. «Наступление срока погашения» – данное действие используется, когда по эмиссии наступил срок погашения, и ее рейтингование прекращено. Обозначается как «NR» («нет рейтинга»).

б. «Выплаты проведены в полном объеме» – данное действие указывает на то, что выплаты были произведены в полном объеме. Так как эмиссия более не существует, она больше не рейтингуется. Обозначается как «PIF».

Новый рейтинг*

Рейтинг присваивается выпуску, ранее не имевшему рейтингов, и главным образом используется в случаях заранее зарегистрированных выпусков ценных бумаг, таких как среднесрочные облигации (MTN) или аналогичные программы.

Пререфинансировано *

Присваивается долгосрочным выпускам государственного финансирования в США после того, как Fitch оценит эскроу рефинансирования.

Публикация*

Первоначальное публичное объявление о рейтинге на интернет-сайте агентства, хотя это не обязательно первый присвоенный рейтинг. Данное рейтинговое действие предназначено для использования, когда происходит опубликование рейтинга, который до этого являлся непубличным.

Повышение рейтинга*

Рейтинг был повышен согласно градации рейтинговой шкалы.

Отзыв рейтинга*

Рейтинг отозван, и эмиссия или эмитент более не рейтингуется Fitch Ratings. В базах данных указывается символ «WD».

Модификаторы рейтингов

Модификаторы включают прогноз по рейтингам, статус «Rating Watch», рейтинг возвратности активов при дефолте и рейтинг возвратности активов.

Сохранение статуса Rating Watch*

Эмиссия или эмитент были проанализированы и оставлены в списке Rating Watch.

Помещение в список Rating Watch*

Рейтинги эмиссии или эмитента помещены под наблюдение в список Rating Watch.

Пересмотр статуса Rating Watch*

Статус Rating Watch изменился.

Изменение уровня поддержки долгосрочного РДЭ

Применимо только к рейтингам поддержки, относящимся к финансовым организациям, которые изменяются только вместе с этим действием.

На пересмотре *

Применимо к рейтингам, которые могут претерпеть изменения по шкале, не связанные с изменением фундаментальной кредитоспособности. Финальным рейтинговым действием будет «пересмотр рейтинга».

Следующие действия будут применимы только по сделкам структурированного финансирования.

Пересмотр прогноза

Статус прогноза по рейтингу изменен независимо от полного пересмотра соответствующего рейтинга.

** Рейтинговое действие должно быть отмечено по каждому рейтингу в рамках необходимого цикла, чтобы рассматриваться как соответствующее политике Fitch в отношении «старения» рейтингов. Не все рейтинговые действия, технические изменения рейтингов или изменения модификаторов рейтингов будут соответствовать данному требованию. Действия, которые соответствуют данному требованию, будут помечаться * в вышеуказанных определениях.*

Е.1.2. Технические изменения рейтингов

Технические изменения рейтингов относятся к действиям, которые проводятся в отношении конкретных эмитентов или выпусков и обозначают присвоение или изменение рейтинга, но не подразумевают какого-либо изменения кредитного качества эмитента.

Пересмотр механизма повышения кредитного качества

Определенная форма кредитной поддержки, влияющая на рейтинговое мнение, была добавлена или удалена.

Изменение рейтингов на РДЭ

Долгосрочные и краткосрочные рейтинги эмитентов были изменены на рейтинги дефолта эмитента. Данное действие относится к случаям, когда изменение не обозначает повышение или понижение.

Модификация рейтинга

Рейтинг модифицирован по причинам, которые не связаны с кредитным качеством, например, чтобы отразить введение новой рейтинговой шкалы.

Е.1.3 Исторические действия

В ходе развития рейтингового процесса Fitch проводило действия, направленные на достижение разовых целей. Такие действия остаются в рейтинговой истории, но их повторное использование не ожидается.

Изменение

Рейтинги поддержки банков были изменены, чтобы отразить новые критерии. Последний раз проводилось в 2005 г.

Добавление в базу данных

Первоначальный рейтинг, указанный в базе данных Fitch Ratings, хотя не обязательно первый присвоенный рейтинг.

Пересмотр рейтинга возвратности активов при дефолте

Изменение рейтинга возвратности активов выпуска при дефолте независимо от его долгосрочного или краткосрочного рейтинга. Термин «рейтинг возвратности активов при дефолте» существует только в рейтинговой истории. Эти рейтинги были заменены на рейтинги возвратности активов в 2009 г. Рейтинги возвратности активов по сделкам структурированного финансирования были отозваны в ноябре 2011 г.

Индивидуальные рейтинги банков

Индивидуальные рейтинги банков присваивались по шкале от А до F. Целью данных рейтингов было дать оценку тому, какова была бы позиция банка, если бы он был полностью независимым и не мог полагаться на внешнюю поддержку. В настоящее время агентством присваиваются рейтинги устойчивости банков.

Пересмотр рейтинга относительной степени потенциальных убытков

Изменение рейтинга относительной степени потенциальных убытков выпуска независимо от его долгосрочного или краткосрочного рейтинга.

Пересмотр рейтинга возвратности активов

Изменение рейтинга возвратности активов выпуска ценных бумаг финансовых и нефинансовых организаций, независимо от их долгосрочных или краткосрочных рейтингов. Рейтинги возвратности активов более не присваиваются и не пересматриваются по сделкам структурированного финансирования.

Пересмотр рейтингов фондов денежного рынка

Рейтинги были пересмотрены, чтобы включить обозначение фондов денежного рынка посредством включения суффикса MMF. Действие было завершено в январе 2010 г.

Пересмотр прогноза

Пересмотр прогноза по корпоративному рейтингу или рейтингу в сфере государственных финансов США, отражающий полный пересмотр рейтинга.

Отозван – пререфинансирован

Указывает, что пререфинансированный выпуск более не имеет рейтинга в тех случаях, когда к Fitch не обращаются с запросом заново присвоить рейтинг выпуску исходя из рефинансирования эскроу.

Е.2.1 Отзыв рейтингов

При анализе рейтинга на предмет отзыва Fitch Ratings рассматривает различные факторы. Эмитент может прекратить существовать в ходе процесса слияния или в результате банкротства. По рейтингуемой сделке может быть в полном объеме проведено погашение. Доступная агентству информация может стать недостаточной для поддержания рейтинга.

Это может произойти в случае делистинга эмитента на фондовой бирже или если эмитент перестает сотрудничать с агентством, а публично раскрываемая информация является недостаточной для поддержания рейтинга. И, наконец, агентство может отозвать рейтинги в тех случаях, когда уровень интереса со стороны рынка, аналитическое сопровождение сектора или распределение ресурсов приводят к тому, что агентство прекращает анализ эмитента.

За исключением сделок, по которым в установленные сроки проведено погашение в полном объеме, информация о всех отзывах публичных рейтингов раскрывается в комментарии о рейтинговом действии, публикуемом на интернет-сайте агентства и распространяемом агентством по своим электронным каналам. Сообщение об отзыве рейтинга, как правило, просто указывает, что рейтинг был отозван, уровень рейтинга на момент отзыва, причину отзыва и то, что анализ более не проводится.

Отзыв рейтинга не может быть использован, чтобы помешать проведению рейтингового действия. Поэтому предпринимаются все возможные усилия, чтобы рейтинг на момент отзыва отражал обновленное мнение. В тех случаях когда сохраняются существенные моменты неопределенности (например, рейтинг эмитента зависит от предложения о поглощении), или если информация является иным образом недостаточной для поддержания пересмотренного мнения, агентство, по возможности, старается указать в сообщении об отзыве рейтинга вероятное направление и степень изменения рейтинга, которые имели бы место в случае продолжения анализа.